

مروری بر سومین نمایشگاه و همایش تخصصی حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی با نگاه ویژه به صنعت پالایش و پتروپالایش

جزیره کیش - اسفند ماه ۱۴۰۰



WWW.IPSEVENT.IR





Persian Gulf Petrochemical Industries

مروری بر رویداد

۲ لغایت ۴ اسفند ماه ۱۴۰۰
مرکز نمایشگاه‌های بین‌المللی
جزیره کیش
مرکز همایش‌های بین‌المللی
جزیره کیش

Information

◀ درباره رویداد

پیرو نامگذاری سال ۱۳۹۸ از سوی مقام معظم رهبری به نام سال رونق تولید طی یک تفاهمنامه ۵ جانبه با سازمان منطقه آزاد کیش، شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس، معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری و انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت ایران (استمنا) و بانک صادرات ایران و با مدیریت اجرایی بخش خصوصی سنگ بنای یکی از موثرترین رویداد های حوزه نفت، گاز و پتروشیمی بنا نهاده شد.

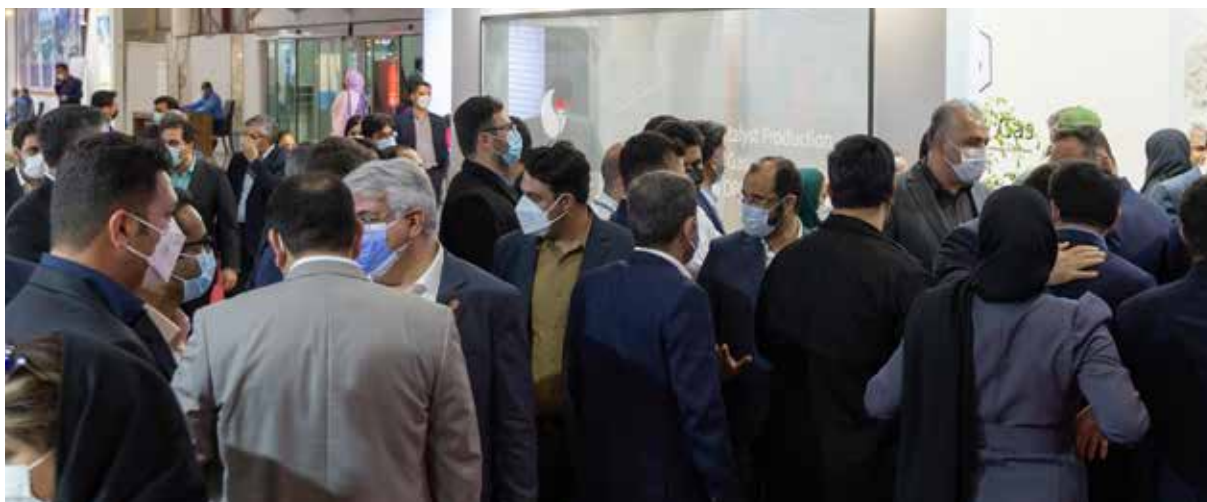
انتخاب جزیره کیش به دلیل موقعیت جغرافیای مناسب، دوری از مرکز و مشغولیت های مدیران و مسئولین کشور به منظور بهره برداری مناسب تر از حضور دست اندرکاران این حوزه و ایجاد تعاملات موثر تر بین مدیران و مشارکت کنندگان این رویداد گامی دیگر در راستای برگزاری یک رویداد عملیاتی بود.

سرانجام در بهمن ماه سال ۱۳۹۸ اولین نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی توسط شرکت بهاران تدبیر کیش به عنوان یکی از بزرگترین برگزار کنندگان رویداد های محتوا محور برگزار گردید.

حضور بیش از ۱۶۰ شرکت داخلی در مساحتی به وسعت ۱۸ هزار مترمربع، برگزاری ۱۷ نشست تخصصی با حضور مسئولان و دست اندرکاران هلدینگ خلیج فارس، مسئولان معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، سازندگان تجهیزات صنعت پتروشیمی و شرکت های نوآور و دانش بنیان، برگزاری بیش از ۲۵۰ جلسه از پیش هماهنگ شده بین مشارکت کنندگان و در نهایت عقد ۲۴ تفاهمنامه که عمده آنها به مرحله اجرا و تحویل سفارش مورد نظر رسید، بخشی از دستاوردهای این رویداد بزرگ در سال ۹۸ بود.

در سال ۱۳۹۹ در راستای تحقق شعار جهش تولید و با توجه به کسب دستاوردهای افتخار آفرین در دوره اول برگزاری این رویداد و رضایتمندی مشارکت کنندگان دومین رویداد حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی در بهمن ماه با مشارکت بیش از ۲۰۰ شرکت در فضایی به وسعت ۲۱۰۰۰ مترمربع، برگزاری بیش از ۴۰ نشست تخصصی، برگزاری بیش از ۵۰۰ ملاقات تجاری و عقد بیش از ۷۵ تفاهمنامه به ارزش بیش از ۴۰ هزار میلیارد ریال یکی از موثرترین رویدادهای برگزار شده در سال ۱۳۹۹ بود و میتوان بزرگترین دستاورد افتخار آفرین برگزاری این رویداد را صرفه جویی های اقتصادی قابل توجه در اجرای طرح ها و بومیسازی صنعت پتروشیمی دانست.

برگزاری بیش از ۷۰۰ جلسه از قبل هماهنگ شده بین مشارکت کنندگان، حضور موثر کلیه ارکان زیست بوم توسعه صنعت پتروشیمی، عقد بیش از ۲۰۰ تفاهمنامه به ارزش ۸۰ هزار میلیارد ریال و عملیاتی شدن بیش از ۷۰ درصد این تفاهم نامه ها تنها بخشی از دستاوردهای این رویداد طی دو سال گذشته بوده است.



◀ سومین نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی

با نگاهی ویژه به صنعت پالایش و پترو پالایش

دستاوردهای دو دوره گذشته رویداد حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی به همراه ایجاد نگاهی نو و تحول گرا در مدیریت عالی گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس موجب ایجاد موجی از امیدواری و انگیزه در تولید کنندگان داخلی و شرکت های دانش بنیان و تامین کنندگان تجهیزات و نیازهای فناورانه صنعت استراتژیک پتروشیمی گردید. استقبال بی سابقه شرکت ها، موسسات، نهادها و سایر ارکان زیست بوم توسعه صنعت پتروشیمی و افزوده شدن بخش پالایشگاهی و پتروپالایشی به رویداد موجب گردید سومین دوره این رویداد با دستاوردهای به مراتب بیشتر از دورههای گذشته از تاریخ ۲ لغایت ۴ اسفند ماه ۱۴۰۰ در جزیره کیش برگزار گردد. حضور گسترده مجتمع های پتروشیمی، پالایش و پترو پالایشی، شرکت های دانش بنیان، سیستم بانکی و بازار سرمایه و تولید کنندگان فعال بخش خصوصی و عقد بیش از ۱۵۰ هزار میلیارد ریال تفاهمنامه، برنامه ریزی توسعه صنایع پایین دستی از طریق انعقاد تفاهمنامه هایی بین گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس و انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت ایران، حضور گسترده شرکت های دانش بنیان و نوآور، انتقال تجربیات بین شرکت های دانش بنیان فعال در توسعه صنعت پتروشیمی با شرکت های نوپا و استارت آپ های جدید و افزایش حضور سیستم بانکی و مالی کشور تنها بخشی از دستاوردهای سومین رویداد حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی با نگاه ویژه به صنعت پالایش و پترو پالایشی بود.



محورهای رویداد

- انتقال دانش فنی، انجام خدمات مهندسی
- تولید مواد شیمیایی، کاتالیست‌ها، قطعات و تجهیزات صنعت پتروشیمی
- ارائه خدمات تعمیر، نگهداری و بازرسی فنی
- حمایت و استفاده از توان شرکت‌های دانش بنیان و فناور
- حمایت از صنایع پایین دستی صنعت نفت، گاز و پتروشیمی، توجه به نقش پژوهش و فناوری در صنعت پتروشیمی
- نقش مناطق آزاد و ویژه اقتصادی در افزایش تولید و صادرات محصولات پتروشیمی
- توسعه صنعت پتروشیمی و نقش بانک‌ها و بازار سرمایه در تامین مالی طرح‌ها و پروژه‌ها
- ضرورت توجه به یکپارچه شدن نظام سیاستگذاری و تنظیم‌گری دو صنعت پالایش و پتروشیمی
- نقش بخش خصوصی و سازندگان داخلی در توسعه صنعت پترو پالایش

ویژگی‌های سومین نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی

- مشارکت بیش از ۳۲۶ شرکت در فضایی به وسعت ۲۳۰۰۰ مترمربع در بخش نمایشگاهی این رویداد
- مشارکت فعال بانک‌های صادرات، تجارت، ملت، کارآفرین، ملی و پارسیان و شهر به عنوان مهم‌ترین تامین‌کنندگان مالی طرح‌ها و پروژه‌های صنعت پتروشیمی و عقد سه تفاهمنامه با بانک‌های ملت، صادرات و تجارت در راستای افزایش سقف تامین مالی شرکت‌های بخش خصوصی و شرکت‌های دانش بنیان تولیدکننده تجهیزات و قطعات صنعت پتروشیمی
- برگزاری بیش از ۲۸ نشست تخصصی با موضوعات تخصصی معرفی محصولات ساخت داخل در صنعت پتروشیمی و تامین مالی پروژه‌ها پتروشیمی از طریق سیستم بانکی و نقش بازار سرمایه در صنعت پتروشیمی و سایر فعالین زیست بوم توسعه صنعت پتروشیمی
- برگزاری بیش از ۷۰۰ ملاقات تجاری B2B و جلسه از پیش هماهنگ شده بین مشارکت‌کنندگان و مدیران عامل شرکتهای تابعه هلدینگ خلیج فارس و سایر فعالین زیست بوم توسعه صنعت پتروشیمی عقد بیش از ۲۰۰ تفاهم‌نامه بین مجتمع‌های پتروشیمی و شرکتهای تولیدکننده داخلی به ویژه شرکتهای دانش بنیان به ارزش بیش از ۱۵۰ هزار میلیارد ریال
- حضور آقای دکتر محسن رضایی معاون اقتصادی رئیس‌جمهور و آقای دکتر آقا محمدی عضو مجمع تشخیص مصلحت نظام و رییس گروه اقتصادی دفتر مقام رهبری جهت بازدید از نمایشگاه،
- حضور موثر مجتمع‌های پتروشیمی کشور با هدف ارائه نیازمندی‌ها و استفاده از توان داخلی تولیدکنندگان، حضور پررنگ حوزه مالی و پولی در راستای تامین مالی پروژه‌ها و شرکت‌ها
- اضافه شدن بخش پالایش و پترو پالایش در رویداد سالجاری، حضور بسیاری از مدیران پتروشیمی‌های سراسر

◀ نمایشگاه از نگاه آمار



مساحت تحت پوشش:
۲۳ هزار متر مربع



مشارکت کنندگان:
۳۲۶ شرکت



تفاهم نامه ها:
بیش از ۲۰۰ تفاهم نامه به
ارزش ۱۵۰ هزار میلیارد ریال



همایش های جانبی و نشست های
تخصصی:
۲۸ نشست



ملاقات های تجاری:
۷۰۰ ملاقات و جلسه B2B





مراسم افتتاحیه

۲ اسفند ماه ۱۴۰۰
مرکز همایش‌های بین‌المللی
جزیره کیش

◀ مراسم افتتاحیه

آیین افتتاح سومین نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی با نگاه ویژه به صنعت پالایش و



پترو پالایش در تاریخ ۲ اسفندماه ۱۴۰۰ در سالن خلیج فارس مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش با حضور مدیران و مقامات ارشد و فعالان بخش خصوصی و متخصصین این حوزه پس از پخش سرود ملی و آغاز شد.

◀ علیرضا ابراهیم پور

مدیر عامل شرکت سرمایه گذاری و توسعه کیش

علیرضا ابراهیم پور، مدیر عامل شرکت سرمایه گذاری و توسعه کیش، به عنوان اولین سخنران مراسم، ضمن خیرمقدم به میهمانان و ابراز امیدواری از مشارکت گسترده تولید کنندگان و شرکت های دانش بنیان و مجتمع های پتروشیمی و اشاره به تفاهم نامه های منعقد شده، برگزاری این نمایشگاه را نقطه عطفی جهت ایجاد تعاملات گسترده بین شرکت های مرتبط و گروه های تامین مالی با هدف توسعه صنایع ساخت داخل دانست.



◀ جواد گلی

مدیر برند، مسئولیت اجتماعی و روابط عمومی گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس و مدیر اجرایی نمایشگاه

جواد گلی، مدیر برند، مسئولیت اجتماعی و روابط عمومی گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس و مدیر اجرایی نمایشگاه، ضمن قدردانی از همکاران، همراهان و کسانی که در سه سال گذشته برای برگزاری این همایش و رویداد برخاسته از خلاقیت با اعتقاد به داخلی سازی و حضور گسترده نخبگان جوان ایرانی که در تولید و صادرات و بهبود شرایط توسعه برای کشور تلاش کردند، هدف اصلی برگزاری این رویداد را ملاقات بی واسطه تامین کنندگان و درخواست کنندگان تجهیزات، خدمات و گروه های کالایی، شناسایی یکدیگر و امضا تفاهم نامه های همکاری، با نظارت یک سازمان جدی در طول سال که سرنوشت تفاهم نامه ها را رصد و مراقبت می کند، تا همه تعهدات از تفاهم نامه به قرارداد تبدیل شود، عنوان کرد و محور این رویداد بزرگ را حضور بیش از ۳۲۰ شرکت دانش بنیان دانست. ایشان در ادامه خاطر نشان کرد، وجه تمایز این نمایشگاه با نمونه های مشابه، برگزاری روزانه ۱۲ ساعت پنل و نشست تخصصی در طول برگزاری نمایشگاه با حضور مدیران عامل شرکت های تابعه گروه خلیج فارس در این جلسات است. او در پایان از حمایت مالی بانک ها و منابع تامین مالی و دست اندر کاران برگزاری این رویداد تشکر و برای حرکت در مسیر توسعه و پیشرفت، آرزوی موفقیت کرد.



احسان ثقفی

رئیس هیئت مدیره انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت ایران

احسان ثقفی، رئیس هیئت مدیره انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت ایران، گفت این انجمن در دهه سوم فعالیت خود، ۸۵۰ عضو دارد که قریب به ۲۰۰ عضو آن دانش بنیان و مابقی آنها هم دانش محور و با توان دانش بنیان شدن، فعالیت می کنند. وی با اشاره به حمایت هلدینگ خلیج فارس از این انجمن و تولیدات استاندارد بالغ بر ۸۰٪ از تجهیزات مورد نیاز صنایع نفت، گاز و پتروشیمی، افزود، بالغ بر ۹۰٪ تفاهم نامه ها به انعقاد قرارداد منتج شده و از این میزان بالغ بر ۵۰٪ درصد از آنها به اتمام رسیده و مابقی هم در حال انجام است. ثقفی با قدردانی از پیگیری ها و حمایت های هلدینگ خلیج فارس و همچنین تلاش های شرکت بهاران تدبیر کیش به عنوان مجری این رویداد، پرداختن به بعد علمی و تکنیکال را مهم ترین هدف از برگزاری این رویداد دانست.

همچنین در خصوص تسریع روند اختصاص تسهیلات و حمایت های مالی ارائه راهکار موثر توسط بانک ها را راهگشا خواند. در ادامه افزایش کیفیت محصولات و قیمت مناسب تولیدات را مشروط به برخورد حوزه کارفرمایی با تولید کننده و فروشنده داخلی، همچون مورد خارجی دانست و همدلی و همراهی کارفرما، پیمانکار، سازنده و خریدار را عامل موفقیت و توسعه صنعت دانست.



احمد مهدوی ابهری

دبیر کل انجمن صنفی کارفرمایی صنعت پتروشیمی

احمد مهدوی ابهری، دبیر کل انجمن صنفی کارفرمایی صنعت پتروشیمی، با تاکید بر بی اثر شدن تحریم ها و افزایش تولیدات و صادرات ایران و تزریق ارز هفته ای ۲۵۰ میلیون دلار به سامانه نیما غیر از نیاز ارزی صنعت پتروشیمی، جهاد خودکفایی را مورد تحسین قرار داد و از هلدینگ خلیج فارس تشکر ویژه کرد. وی در ادامه از حمایت مدیران عامل بانک ها برای پیشبرد اهداف تولیدی و صنعتی قدردانی کرد.

مهدوی ابهری حضور کمیته تعقیب پیشرفت و رصد تفاهم نامه ها را مهم خواند و عملکرد این رویداد را که تنها به برگزاری مراسم بسنده نکرده و نتیجه و عمل مورد هدف آن است، را ستودنی خواند.



ناصر عاشوری قلعه رودخانه

دبیر کل انجمن صنفی کارفرمایی صنعت پالایش نفت

ناصر عاشوری قلعه رودخانه، دبیر کل انجمن صنفی کارفرمایی صنعت پالایش نفت، حمایت مادی و معنوی از قطعه سازان جوان این مرز و بوم که با توانایی علمی بالا در بخش بومی سازی در راستای توسعه صنعت پتروپالایش و به دنبال آن افزایش ارزش افزوده فعالیت می کنند را مهم خواند. وی گفت: انتظاری که از دولت و مجلس می رود این است که با وضع قوانین جامع، روشن و ثابت که مانع زدایی را به دنبال دارد، از تولید داخل حمایت کنند و نتیجه این حمایت از صنعت پالایشی، کاهش خام فروشی، افزایش درآمد ملی و افزایش اشتغال پایدار برای کشور خواهد بود.



غلامرضا خلیل ارجمندی

مشاور اقتصادی مدیر عامل شرکت ملی نفت ایران

غلامرضا خلیل ارجمندی، مشاور اقتصادی مدیر عامل شرکت ملی نفت ایران، فرصت های سرمایه گذاری در حوزه نفت و گاز، خصوصا در صنایع بالادستی را جزء جدی ترین مسائل اقتصادی ایران دانست و تقویت شاخص های کلان اقتصادی، رشد اقتصادی و تقویت اشتغال را از اهداف اصلی شرکت ملی نفت خواند. وی با بیان این موضوع که حمایت از شرکت های دانش بنیان با حمایت بانک ها منجر به ارتقا سطح تولید و صادرات می شود، یکی از ناب ترین پروژه های نفت و گاز را میدان گازی کیش معرفی کرد و از دستاوردهای میدان نفتی آزادگان نام برد.



حجت اله صیدی

مدیر عامل بانک صادرات ایران

حجت اله صیدی، مدیر عامل بانک صادرات ایران، به نمایندگی از سه بانک صادرات، ملت و تجارت، سخنرانی خود را ایراد نمود. صیدی با بیان این نکته که مولفه های سیاست اقتصاد مقاومتی در این صنعت به خوبی متبلور شده است، هدایت اعتبار به سمت تولید و تامین مالی زنجیره پتروشیمی را موثر و مهم خواند و مدیریت وجوه حاصل از صادرات پتروشیمی، تبدیل آن به کالا، کالای واسطه و زیرساخت را از اهم وظایف بانک ها دانست. وی آمادگی نظام بانکی را برای تامین مالی و مدیریت وجوه جهت پیشبرد اهداف شرکت های بالا دستی و پایین دستی اعلام کرد و در خاتمه با امید به محقق شدن رویای پیشی گرفتن از رقبا در منطقه نظیر سایک، برای شرکت کنندگان در نمایشگاه آرزوی موفقیت کرد.



علی وطنی

مشاور معاون علمی و فناوری ریاست جمهوری

علی وطنی، مشاور معاون علمی و فناوری ریاست جمهوری، از فراهم آمدن بستری تخصصی جهت گردهمایی تولیدکنندگان، عرضه کنندگان، متقاضیان، حامیان و تسهیل کنندگان، ابراز خرسندی کرد. وی ضمن قدردانی از بنیان گذاران و تلاشگرانی که این حرکت مقدس را در جهت توسعه صنعت پتروشیمی انجام داده اند، دو بحث کلی اقتصاد مقاومتی و شرکت های دانش بنیان را محور اصلی این نمایشگاه و نشست های تخصصی عنوان کرد و حمایت پدران نسل جوان که در شرکت های دانش بنیان فعالیت می کنند را، مهم ترین وظیفه حامیانی چون هلدینگ خلیج فارس و بانک ها دانست. وطنی حمایت و پاسداری از نهضتی که آغاز شده را به عنوان یک مطالبه ملی از ساخت داخل، با امید به اینکه تغییر مدیران خطشه ای به بدنه اصلی این نهضت مقدس وارد نکند، مهم خواند. در خاتمه ضمن قدردانی از جوانان و نخبگان ایرانی با غیرت، عزم و اراده ملی را لازمه حصول توفیق در مسیر توسعه محصولات ملی عنوان کرد.



◀ علی عسگری

مدیر عامل گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس

سخنرانی علی عسگری، مدیر عامل گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، حسن ختام مراسم افتتاحیه بود. دکتر علی عسگری گفت: به طور ویژه از مدیران مجتمع های بزرگ پتروشیمی در کشور که اگر عزم و اراده و ایده این عزیزان برای حمایت نبود، این نمایشگاه شگل نمی گرفت، قدردانیکرد.

همچنین از کارآفرینان، دانشمندان و کسانی که همت کردند و شرکت و موسسه ایجاد کردند و تصمیم به تولید گرفتند، تشکر نمود. ایشان روسای بانک ها را لایه حیاتی همه تحولات اجتماعی و اقتصادی خصوصا تحولات مربوط به نفت، گاز، پتروشیمی و پالایشی که پیشران اصلی اقتصاد کشور هستند دانست و حمایت از شرکت های دانش بنیان، دانش محور و صنایع پایین دستی را هدف اصلی گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس خواند. وی از مدیر عامل جزیره کیش و برگزار کنندگان این رویداد بزرگ، تشکر کرد و در خصوص حمایت بانک ها، تعریف مدل مالی جهت حمایت از شرکت های پایین دستی پتروشیمی که دارای فناوری های بالادستی هستند و تخصیص LC ریالی را در پیشرفت و توسعه این صنعت مهم عنوان کرد. وی با اذعان به این موضوع که جمهوری اسلامی ایران در حال تبدیل شدن به یک کشور صنعتی پیشرفته است، رسیدن به تراز کیفی جهانی را گام بعدی در توسعه تولیدات ملی دانست و ضمن قدردانی از عزیزانی که مجاهدانه در این جنگ اقتصادی، تهدید ها را به فرصت تبدیل کرده و از اهرم تحریم ها جهت ایجاد خودکفایی بهره برده اند، از ایجاد تعهد برای حمایت از شرکت های دانش بنیان حتی بعد از کمرنگ شدن فریب کارانه تحریم ها با هدف شکست خودکفایی کشور، سخن گفت و افزایش کیفیت برای رسیدن به تراز جهانی با تنظیم قیمت از سوی شرکت های دانش بنیان را شرط اساسی حفظ حمایت ها دانست.

همایش‌ها و نشست‌های تخصصی

۳ و ۴ اسفند ماه ۱۴۰۰
مرکز همایش‌های بین‌المللی
جزیره کیش



◀ همایش‌های جانبی و نشست‌های تخصصی

برگزار کننده	عنوان نشست
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی تامین مالی طرح‌ها و پروژه‌های پتروشیمی از طریق سیستم بانکی
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری در صنعت پتروشیمی و توسعه ابزارهای مالی به منظور جذب سرمایه‌گذار
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی کاتالیست، مواد شیمیایی، مولکولارسیو، روغن‌های صنعتی داغ و افزودنی‌های فرآیندی و ... (قسمت اول)
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی تجهیزات دوار (پمپ، کمپرسور، توربین و متعلقات و ...) (قسمت اول)
بانک صادرات ایران	نشست تخصصی تشریح ظرفیت‌های بانک صادرات ایران و شرکت‌های تابعه بانک در اعطای تسهیلات ریالی و ارزی و ارائه خدمات به شرکت‌های پتروشیمی در قالب طرح پتروصاد
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی پکیج‌های خاص (Cold Box، Reformer) و ایمنی مخازن
شرکت ملی نفت ایران	نشست تخصصی فرصت‌های سرمایه‌گذاری در نفت و گاز با اولویت میدین مشترک
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی ابزار دقیق و سیستم‌های کنترل (PLC، DCS)، آنالایزرها، حسگرهای IR/UV و ...
انجمن استصنا	نشست تخصصی نقش و مأموریت مناطق آزاد در افزایش تولید و صادرات محصولات پتروشیمی بر اساس الگوی زنجیره ارزش
بانک تجارت - بیمه تجارت نو تامین سرمایه‌کاران	نشست تخصصی روش‌های تامین مالی توسط بانک و سوپر مارکت مالی
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی توسعه محصول جدید بر اساس محصولات اصلی و جانبی تولیدی در مجموعه صنایع پتروشیمی خلیج فارس
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی ارکان اقتصاد دانش بنیان در صنعت پتروشیمی (مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی)
بانک شهر	نشست تخصصی تامین ارزی پروژه‌های بزرگ صنعت پتروشیمی
معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری	نشست تخصصی تولید بار اول، اقدام راهبردی و تحریمی صدور مجوز معافیت از تشریفات مناقصات
(ستاد انرژی) معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری	نشست تخصصی بازار بهینه‌سازی انرژی و محیط زیست: فرصت‌های تامین خوراک ارزان و پایدار

برگزار کننده	عنوان نشست
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، پژوهشگاه صنعت نفت ایران و شرکت دانیال موج	نشست تخصصی تحول دیجیتال، هوش مصنوعی و بهینه سازی در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی تجهیزات دوار (پمپ، کمپرسور، توربین و متعلقات و ...) (قسمت دوم)
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی کاتالیست، مواد شیمیایی، مولکولاریسیو، روغن های صنعتی داغ و افزودنی های فرآیندی و ... (قسمت دوم)
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی تجهیزات ثابت ویژه (اینترنال برج ها و راکتورها، مبدل های کتابی، فیلترها)، برنر های پیشرفته آند، کاتد، ممبران و ... (قسمت اول)
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی تجهیزات ثابت ویژه (اینترنال برج ها و راکتورها، مبدل های کتابی، فیلترها)، برنر های پیشرفته آند، کاتد، ممبران و ... (قسمت دوم)
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی پنجره فرصت های نوآوری و فناوری در صنعت پتروشیمی و بررسی تجارب موفق و شکست تحقیق و توسعه و نوآوری در این صنعت
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی چالشهای استفاده از تولید داخل (مدیریت طرح ها)
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی انرژی، HSE، تصفیه آب، پساب و (Ultra filter)، محیط زیست
(ستاد انرژی) معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری	نشست تخصصی رویکرد حمایتی ستاد توسعه فناوری های آب و انرژی
(ستاد انرژی) معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری	نشست تخصصی توسعه و تعمیق اقتصاد دانش بنیان با تمرکز بر ارتقا تاب آوری و رقابت پذیری بین المللی زنجیره های ارزش
گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس	نشست تخصصی نوآوری باز در زنجیره ارزش (مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی)

نشست تخصصی تأمین مالی طرح‌ها و پروژه‌های پتروشیمی از طریق سیستم بانکی

در نشست تخصصی تأمین مالی طرح‌ها و پروژه‌های پتروشیمی از طریق سیستم بانکی که توسط شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس، در تاریخ ۳ اسفند ۱۴۰۰ در سالن خلیج فارس برگزار شد،



دکتر علی عسگری / مدیرعامل هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس

دکتر علی عسگری، مدیرعامل هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس، با اشاره به بیانات مقام معظم رهبری مبنی بر افزایش تولید ملی و حمایت از تولید ملی، هدف از شکل‌گیری این نمایشگاه را علاوه بر تولید قطعات، تولید زیرمجموعه‌ها، تولیدات شیمیایی و کاتالیست‌ها، حمایت از شرکت‌های دانش‌بنیان و تمرکز بر تولید دانش در جهت خلق دانش دانست و از جمله موضوعات مهم این نمایشگاه را موضوع جنبه‌های اقتصادی و حمایت‌های مالی از صنایع به‌عنوان یک لایه حیاتی عنوان کرد. ایشان حمایت بانک‌ها از صنایع و رفتار سنجیده و عاقلانه صنایع در قبال بانک‌ها را مسبب ایجاد توسعه و رشد اقتصادی و همچنین حمایت سیستم بانکی را در برپایی این نمایشگاه و همایش‌ها مؤثر خواند. وی از حضور بیش از ۳۲۰ شرکت دانش‌بنیان و دانش‌محور در این نمایشگاه و حدود ۲۸ پنل و نشست تخصصی با حضور حامیان مالی و بانک‌ها و امضاء ۲۰۰ تفاهم‌نامه به ارزش حدود ۱۵ هزار میلیارد ریال، با امید به تبدیل شدن قسمت اعظم آن‌ها به قرارداد، خبر داد. ایشان در ادامه استحکام مدل‌های مالی را جهت شکل‌گیری و رشد شتابان صنعت ضروری دانست و پس از تولیدات بالادستی و تکمیل زنجیره ارزش، توجه به تولیدات پایین‌دستی و میان‌دستی در خلق ثروت و اشتغال‌زایی را مهم خواند.



دکتر محسن رضایی، معاون اقتصادی رئیس جمهور، با اشاره به این موضوع که ایران جزء چند کشور تمدن ساز و کهن جهان است و این سابقه تاریخی، استعداد و توانایی ملت ایران در تمایل به پیشرفت و رسیدن به آرمان‌های بزرگ او نقش بسزایی دارد، انقلاب اسلامی را سرآغاز موج جدیدی از تحولات در پاسخ به دو پرسش اساسی، یکی چگونگی حکومت و دیگری چگونگی ایجاد پیشرفت دانست. او خاطرنشان کرد که اگرچه به سؤال اول به میزان بسیار زیادی پاسخ داده شده است، از جمله حفظ استقلال و آزادی، حفظ امنیت، برقراری قانون برای حفظ اقتدار ملی و سربلندی، اما در پاسخ به پرسش دوم بسیار عقب هستیم و این به معنای عدم پیشرفت نیست، بلکه ما در دوران جنگ و محاصره، پیشرفت‌های چشمگیری داشته‌ایم. ولی انتظارات ملت و رهبری بسیار بیشتر از این میزان است؛ چراکه مردم ما لایق پیشرفت‌های بسیار بزرگ هستند و این توان در متخصصین ما وجود دارد. ایشان در ادامه بایان اینکه کارآفرینان، تجار و متخصصان، در این برهه تاریخی سربازان و فرماندهان جبهه اقتصادی کشور هستند، از میان برداشتن موانع و تحریم‌های داخلی را مستلزم داشتن جرأت و منطق اقتصادی خواند و در ادامه با توضیح در خصوص الگوهای پیشرفت در غرب و شرق، ایجاد برنامه‌های بزرگ و عملیاتی کردن آن در طولانی‌مدت را مانع سرعت بخشی به پیشرفت صنعت و شتاب در توسعه کشور را منوط به توسعه صنعت، بازار، زنجیره‌های ارزش و زنجیره‌های مالی دانست و همچنین تکالیف تعریفی از سوی مجلس و دولت برای بانک‌ها را مانعی بر سر راه پیشرفت‌های صنعتی کشور عنوان کرد. دکتر رضایی از علم و فناوری به عنوان سرچشمه صنعت یادکرد و حمایت از شرکت‌های دانش‌بنیان را در شکستن تحریم‌های اقتصادی مهم خواند و از اهمیت بازاریابی و برندینگ همچنین ایجاد اصلاحات اقتصادی در رفع مشکلات بانکی به نحوی که بخش سفته جهت حل و فصل تراز بانکی جای خود را به هدایت نقدینگی به سمت صنعت، جهت ایجاد پیشرفت اقتصادی کشور بدهد، سخن به میان آورد و از حضور ۴۵۰۰ همت نقدینگی در کشور که تا ۵ سال آینده به ۹۰۰۰ همت نقدینگی خواهد رسید، خبر داد.

پس از ایراد سخنرانی، در مراسم اهداء نشان حامی دبیرخانه علمی همایش، مدیرانی که بیشترین سهم را در داخلی سازی صنعت پتروشیمی داشتند، آقایان مهندس نشان زاده مدیرعامل شرکت پتروشیمی اروند، مهندس امین نژاد مدیرعامل شرکت پالایش گاز بید بلند خلیج فارس، مهندس احمدزاده مدیرعامل پتروشیمی بوعلی سینا، مهندس فرزانه مدیرعامل شرکت مبین انرژی خلیج فارس، مفتخر به دریافت این نشان شدند.

پنل تخصصی با حضور آقایان محبی فرد معاون مالی و سرمایه‌گذاری هلدینگ خلیج فارس و دبیر همایش، علی عسکری مدیرعامل هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس، هادی اخلاقی مدیرعامل بانک تجارت، حجت اله صیدی مدیرعامل بانک صادرات، رضا دولت‌آبادی مدیرعامل بانک ملت و سید محمد مهدی احمدی مدیرعامل بانک شهر، برگزار شد.



محبی فرد / معاون مالی و سرمایه‌گذاری هلدینگ خلیج فارس و دبیر همایش

محبی فرد، معاون مالی و سرمایه‌گذاری هلدینگ خلیج فارس و دبیر همایش، گفت: ما از ابتدای سال ۹۷ تا امروز با روش‌های متفاوت، با ۱۱۷ همت از بانک‌ها، طی چهار تفاهم‌نامه، برای صنعت پتروشیمی در هلدینگ خلیج فارس تأمین مالی داشته‌ایم. از این مبلغ حدود ۳۷ همت به پروژه‌ها تزریق و یا بدهی‌ها بازپرداخت شده و حدود ۷۵ همت از این پول به صورت منابع مالی جهت مصرف در پروژه‌های هلدینگ خلیج فارس، در بانک‌ها وجود دارد. حدود ۷۵۰ میلیون دلار توسط این چهار بانک تأمین مالی شده و حدود ۵۰۰ میلیون دلار از آن در دسترس است و به تدریج برای پیشبرد پروژه‌ها تزریق می‌شود. در شرایط تحریم، بانک‌ها ریسک‌پذیر بودند و در کنار صنعت پتروشیمی حتی یک پروژه به دلیل نداشتن منابع مالی متوقف نشده است. سال گذشته تفاهم‌نامه بانک تجارت با صندوق نوآوری و شکوفایی به ارزش ۲۰ هزار میلیارد ریال به امضا رسید و امسال این حمایت از صندوق نوآوری از سوی سه بانک هرکدام به ۳۰ هزار میلیارد ریال رسیده و همچنین الحاقی‌های جهت حمایت از صنایع پایین‌دستی به تفاهم‌نامه اضافه شده است؛ اما فاصله بسیار معناداری بین تأمین مالی از بازار سرمایه و تأمین مالی از بازار پول وجود دارد. بازار پول در شرایط تحریم عملکرد خوبی داشت اما بازار سرمایه بسیار عقب است و باید تغییراتی در قوانین و مقررات شورای عالی بورس اعمال شود تا بخش قابل‌توجهی از منابع سرگردان در این صنعت جذب شود.

اخلاقی / مدیرعامل بانک تجارت

اخلاقی، مدیرعامل بانک تجارت، در سخنرانی خود گفت: بدون ایجاد رشد واقعی در اقتصاد، تورم و تبعات آن در کشور رخ خواهد داد. در کشور ما صرف‌نظر از تحریم‌ها و تعارضات بین‌المللی، ظرفیت‌های بسیار گسترده‌ای وجود دارد و همه سیاست‌گذاران کشور بر اقتصاد پیشران تمرکز دارند و صنعت نفت، گاز و پتروشیمی یکی از مهم‌ترین صنایع کشور به جهت سهل‌الوصول و سهل‌الوصول بودن محسوب می‌شود؛ اما متأسفانه تمام ارزشی که حاصل از این ذخایر است، در کشور جذب نشده و به صورت خام فروشی مورد مصرف واقع می‌شود. رویکردهای مالی برای تأمین این پروژه‌ها نمی‌تواند رویکردی سنتی باشد و صرفاً پرداخت تسهیلات و تأمین مالی از طریق سرمایه‌گذاری مستقیم کافی نیست و سیاست نظام بانکی باید اسباب و ابزاری را فراهم کنند تا حداکثر استفاده از ظرفیت‌ها در بخش‌های مختلف این حوزه به ظهور برسد؛ اما محدودیت‌های منابع مالی مستقیم نیز وجود دارد که با رویکردهای جدید قابل‌حل است. ما امسال علاوه بر حمایت از صنایع بالادستی، در بخش نوظهور مربوط به شرکت‌های دانش‌بنیان و صنایع پایین‌دستی نیز اعلام آمادگی کرده‌ایم. با توجه به زیست‌بوم ایجادشده در حوزه نفت، گاز و پتروشیمی در کشور، انشا الله تأمین مالی زنجیره‌ای را در سال آینده به صورت گسترده مورد استفاده قرار خواهیم داد. بزرگ‌ترین ظرفیتی که با این رویکرد ایجاد می‌شود مباحث ذینفعان واحد را حل کرده و اجازه می‌دهد حداکثر ظرفیت‌سازی با پرهیز از تکرار تأمین نقدینگی و بروز تورم در جامعه صورت گیرد. در خصوص ایجاد مالیات بر مجموعه‌های حقوقی، همه ما در بانک تجارت وظیفه خود می‌دانیم که برای تأمین منافع ذینفعان خود نهایت اهتمام را داشته باشیم. در پایان ما امیدواریم تأمین مالی در سال آتی را به دو برابر افزایش دهیم و همچنین با ایجاد صندوق برای شرکت‌های دانش‌بنیان ریسک‌های ممکن را به حداقل برسانیم تا آن‌ها بتوانند با امنیت خاطر، به پیشبرد اهداف خود برسند.

صیدی / مدیرعامل بانک صادرات

صیدی، مدیرعامل بانک صادرات، با ابراز خرسندی از پیوستن بانک شهر به گروه حامیان صنعت نفت، گاز و پتروشیمی، به عملیاتی شدن مدل تامین مالی پتروصاد اشاره کرد به گفته وی بازار پول و بازار سرمایه را در برمی گیرد. در بازار پول، بحث نقدی، تعهدی، ضمانت نامه و اعتبار اسنادی، در بانک صادرات در قالب طرح طراوت در گردش، جریان داشت و طرح طراوت توسعه که مهم ترین عملکرد آن در حوزه سازندگان تجهیزات نفت (انجمن استصنا) بود، به آن اضافه شد و در بازار سرمایه، انتشار اوراق مختلف، بیمه سرمد و بقیه واحدهای گروه بانک صادرات را برای تکمیل این زنجیره داشتیم. با توجه به اینکه سرپرستی خلیج فارس ما در امارات مستقر است و کشورهای عمان و قطر را هم تحت پوشش قرار می دهد، یک اصلاح ساختار مالی انجام داده و امروز از نظر شاخص های بانکداری امارات توانسته ایم امتیازهای خوبی کسب کنیم.

دولت آبادی / مدیرعامل بانک ملت

دولت آبادی، مدیرعامل بانک ملت، گفت: در حال حاضر حدود ۸۰ طرح صنعت پتروشیمی با ۵۵ میلیارد دلار سرمایه گذاری در حال شکل گیری در کشور است که از این ۸۰ طرح، ۶۵ طرح با میانگین ۳۶ درصد، ۳۷ میلیارد دلار نیاز به سرمایه گذاری دارد و ۱۵ طرح هم که حدود ۱۸ میلیارد دلار است، در مرحله ابتدایی کار قرار دارد که ۲۶ درصد از این ۵۵ میلیارد دلار در شرکت های هلدینگ خلیج فارس سرمایه گذاری شده است. اگر تمامی شبکه های بانکی با تمامی ابزارها و امکانات جمع شوند، شاید نتوانند این حجم سرمایه گذاری مورد نیاز صنعت پتروشیمی را تأمین کنند؛ بنابراین ما باید به سمت ابزارهای جدید و نوین برویم تا بتوانیم بخشی از منابع مورد نیاز ابر صنعت پتروشیمی را تأمین کنیم. یکی از این ابزار، اوراق وکالت است و از محل منابع حاصل از انتشار در طیف وسیعی از پروژه ها سرمایه گذاری صورت می گیرد. وی مشکلات بانک ها را تسهیلات تعهدات کلان دانست و پیشنهاد تعریف ذینفع واحد هر پروژه را مطرح کرد. وی سپس به تعریف مدل مالی جدید که بر اساس آن مطالبات ۸ میلیارد یورویی بانک ملت از شرکت ملی نفت توسط آن با توجه به مشکل موجود در پرداخت بدهی، به شکل محصول و فرآورده داده می شود تا با استفاده از ترید شرکت های پتروشیمی و فروش آن فرآورده، F فاینانس طرح های پروژه ها تأمین شود و به عبارتی این مطالبات لا وصول را به صورت مولد زنده کنیم که البته در این خصوص به صدور مجوزهایی نیاز است.





احمدی، مدیرعامل بانک شهر، گفت: بانک شهر در حوزه صنایع بالادستی نفت شناخته شده است ولی در حوزه صنایع پایین دستی شناخت دقیقی از بانک شهر وجود ندارد. بانک شهر با ۱۳ سال فعالیت، توسط ۹ شهرداری کلان شهرهای کشور تشکیل شده و تأمین مالی پروژه‌های بزرگ کشور مربوط به بخش شهری را انجام داده است. بانک شهر وارد عرصه تحریم شکنی در این حوزه شده و مجوزهای مربوط به اولین قراردادهای وجوه امانی ارزی را از مقامات عالی رتبه کشور اخذ کرده است. ما در دو سال گذشته بیشترین حجم عملیات ارزی کشور در حوزه معاملات ارزی در سامانه نیما، به گواه بانک مرکزی کشور را داشته‌ایم و هم‌اکنون وجوه امانی شرکت ملی نفت ایران نزد بانک شهر مدیریت می‌شود. با توجه به اینکه تحریم‌های ثانویه بر علیه بانک شهر اعمال نشده و ما با بانک‌های بزرگ دنیا رابطه کارگزاری داریم، می‌توانیم خدمات خلاقانه‌ای را برای پیشبرد اهداف صنعتی ارائه دهیم که به توسعه سهم بازار و حجم صادرات محصولات پتروشیمی کمک کند و همچنین بتوانیم در زنجیره تأمین ارزش افزوده سرمایه‌گذاری کنیم. یکی از مشکلات کشور در بحث فروش، مشکل سهم بازار است و اگر بتوانیم فروش CFR را جایگزین فروش FOB کنیم، ارزش افزوده و سود بیشتری را برای مجموعه پتروشیمی خلق کرده‌ایم. ما برای اجرایی شدن این اهداف مجوزهای مربوط به تسهیلات خرید کشتی و شناور را دریافت کرده‌ایم و با ثبت مجموعه هلدینگ به نام هرمس انرژی، کار فروش فرآورده‌ها را انجام می‌دهیم. ما با ایجاد شبکه تراستی در اقصی نقاط دنیا شبکه‌ای را آماده کرده‌ایم تا به خلق ارزش افزوده ناشی از فروش CFR برای هلدینگ خلیج فارس ارائه خدمت کنیم. بانک شهر با اخذ مجوزهای اولیه از سازمان بورس کشور برای تأسیس صندوق مالی مباحثه ارزی و تعریف پروژه‌ها، توانایی کمک به این صنعت مهم را دارد. با توجه به منابع موجود در بانک شهر و مصوباتی که شورای پول و اعتبار در نظر گرفته، ما تا سقف ۲۰ میلیون دلار برای هر کدام از پتروشیمی‌ها، به عنوان سرمایه در گردش آن‌ها، بدون اینکه منعی وجود داشته باشد برای ذینفع واحد به تمام مجموعه پتروشیمی تأمین مالی کنیم.



نشست تخصصی معرفی فرصت های سرمایه گذاری در صنعت پتروشیمی و توسعه ابزارهای مالی به منظور جذب سرمایه گذار

دومین نشست تخصصی معرفی فرصتهای سرمایه‌گذاری در صنعت پتروشیمی و توسعه ابزارهای مالی به‌منظور جذب سرمایه‌گذار، توسط گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، با حضور آقایان: محبی فرد معاون مالی و سرمایه‌گذاری گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، دکتر عشقی نژاد مدیرعامل تأمین سرمایه گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، مهندس جعفری مدیرعامل صندوق پژوهش و فناوری غیردولتی صنعت نفت، دکتر نقوی مدیرعامل شرکت بورس انرژی ایران، دکتر خادم الملّه مدیرعامل تأمین سرمایه امین و دکتر قزلباش مدیر توسعه ابزارها و نهادهای بازار متشکل ارزی ایران، در تاریخ ۳ اسفند ۱۴۰۰ در سالن خلیج فارس مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش، برگزار شد.



محبی فرد / معاون مالی و سرمایه‌گذاری هلدینگ خلیج فارس و دبیر همایش

محبی فرد، معاون مالی و سرمایه‌گذاری گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، به‌عنوان آغازگر پنل تخصصی گفت: هلدینگ خلیج فارس به‌خوبی از منابع پولی کشور از طریق همراهی و همکاری بانک‌ها استفاده کرده و نتیجه آن انجام به‌موقع پروژه‌ها و کنترل هزینه‌های مالی در شرایط تحریم بوده است؛ اما بازار سرمایه فاصله معناداری با بازار پول دارد و متأسفانه قوانین و مقررات دست‌وپاگیری که برای بازار سرمایه وضع شده است، عملاً به ناشران و سرمایه‌گذارها اجازه تأمین مالی مناسب را نمی‌دهد. متأسفانه به‌جز استفاده از چند روش سنتی، مانند انتشار اوراق و غیره، بقیه روش‌ها متوقف است. امروز ما حدود ۱۵ میلیارد دلار پروژه میان دستی و بالادستی، در دست اجرا داریم. و برای تأمین مالی این پروژه‌ها و توسعه اقتصادی کشور نیاز به همکاری بازار سرمایه داریم. در این زمینه مساعدت بیشتری برای رفع موانع، از سوی مسئولین نیاز است. متأسفانه به دلیل شرایط اقتصادی کشور در بازار سرمایه که حدود ۱۲ درصد بازار سرمایه را در آن داریم، نیازمند ارائه راهکارهای کارآمد توسط شما عزیزان حاضر در پنل هستیم.

دکتر عشقی نژاد / مدیرعامل تأمین سرمایه گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس

دکتر عشقی نژاد، مدیرعامل تأمین سرمایه گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، سخنران دیگر نشست تخصصی، گفت: بازار سرمایه ما بسیار جوان است و قوانین آن کمتر از دو دهه قدمت دارد و این قوانین در راه اصلاح است. اگر همه بانکها در کنار هم قرار بگیرند توان تأمین مالی، آن هم در یک مقطع وجود ندارد و حمایت همه ارکان اقتصادی را میطلبد. ساختارها و زیرساختها در بخش بانکها و بورس کمک میکند تا مجال برای پیشرفت و توسعه کشور حاصل شود. هدف از این نشست تخصصی بیان روشهای تأمین مالی از بازار سرمایه با استفاده از ابزارهای مؤثر و ایجاد فرصتهایی برای جذب سرمایهگذار است. استفاده از شرکت‌های دانش‌بنیان جهت پیشبرد اهداف توسعه صنعت و بومی‌سازی حائز اهمیت است، اما این توفیق حاصل نخواهند شد مگر با تأمین مالی، همراهی بازار سرمایه و بازار پول با این شرکت‌ها. بازار پول شامل بانک‌های تجاری، مؤسسات غیرتجاری، صرافی‌ها، لیزینگها و نئوبانکها است. در ایران کمتر از ۲۰ ابزار مالی برای تأمین مالی از بازار پول وجود دارد، اما در دنیا متناسب با نوع صنعت، از ۱۰۰ ابزار مالی عبور می‌کند. ابزارهای ما شامل تسهیلات و گواهی سپرده، اوراق مشارکت، خطوط اعتباری و اسناد خزانه اسلامی است. سبدگردانها، مشاوره سرمایه‌گذاری‌ها و صندوق‌ها توانسته‌اند کار خود را برای ورودی و یا ایجاد درگاههایی برای ورودی پول به صنعت، چه در مرحله ایجاد و چه در مرحله رشد و پیشرفت فراهم کنند. عملاً ۲۰ درصد از صندوق‌های درآمد ثابت، خود مجموعه پتروشیمی‌ها هستند و ۸۰ درصد تأمین مالی ارزی هم از این طریق باهدف سودآوری برای سهامدار، توسعه و اشتغال‌زایی برنامه‌ریزی شده است. ابزارهای بازار سرمایه در کنار بازار پول قرار می‌گیرد و به‌عنوان یک ابزار مکمل، سرمایه‌گذاری را تسریع میکند. تأمین سرمایه‌ای قدرتمند است که به‌صورت یکپارچه شدن و سندیکایی باهدفی مشترک برای ایجاد یک کار بزرگ عمل کند. در سال ۹۷ و ۹۸ یک قانون با اعمال تغییرات زیاد تصویب شد و در دی‌ماه ۱۴۰۰ اصلاحیه نهایی آن توسط وزارت نفت ابلاغ شد تا بر اساس آن، پروژه‌های پایین‌دستی پتروشیمی و پتروپالایشی که بر پایه پروپان و بوتان بودند، از مسیر آفتیک با قرارداد موردنظر، با تأمین خوراک و عمل به تعهدات، بتوانند کار خود را پیش ببرند. در دستورالعمل آن آمده است، زمانی که پروژه‌ها این مجوز را می‌گیرند، اگر ظرف یک سال از طریق بازار سرمایه نسبت به مشارکت جمعی و سرمایه‌گذاری افراد با روش‌هایی که در بازار سرمایه موجود است، اقدام نشود، آن مجوز از درجه اعتبار ساقط می‌شود و این مهم، نشان از توجه قانونگذار دارد. برای این منظور پروژه‌ها باید اولاً اولویت‌سنجی شوند و برای تأمین این اولویت‌ها، قرارگاه تأمین بر پروژه با جدیت حاضر و ناظر باشد و ثانیاً متناسب با کاری که قرار است انجام شود، سرعت را بالا ببریم. با توجه به برنامه زمانی که روی تأمین مالی صکوک بین‌المللی در پروژه‌های صنعت پتروشیمی بررسی کردیم، امکان این موضوع فراهم است و تأمین سرمایه امین برای تأمین سرمایه در این باب به‌صورت ارزی کار خود را آغاز کرده است.



مهندس جعفری / مدیرعامل صندوق پژوهش و فناوری غیردولتی صنعت نفت

مهندس جعفری، مدیرعامل صندوق پژوهش و فناوری غیردولتی صنعت نفت، با این جمله که مهم‌ترین مشخصه شرکت دانش‌بنیان، فناوری است، سخنان خود را آغاز کرد و گفت: در گذشته فناوری در نظریه‌های اقتصاد کلان بر اساس فرمول‌های توسعه مبتنی بر نیروی انسانی تعریف می‌شد، اما اکنون با کمترین نیروی انسانی و سرمایه به رشد اقتصادی کلان خواهیم رسید. در مردادماه سال ۹۹ با تصمیمی که مجموعه حاکمیتی وزارت نفت برای تقویت و توسعه فناوری صنعت نفت اتخاذ کرد و با مشارکت ۱۲ شرکت اصلی صنعت نفت، گاز و پتروشیمی، صندوق پژوهش و فناوری صنعت نفت که یکی از مهم‌ترین سهامداران آن مجموعه هلدینگ خلیج فارس است، تأسیس شد. هدف اساسی صندوق پژوهش و فناوری صنعت نفت به صورت عمومی این بود که بتواند تأمین مالی بخش فناوری صنعت را بر عهده بگیرد و وظیفه اصلی آن تأمین مالی انتهایی‌ترین شرکت‌های تولید تجهیزات و فناوریهای بکار رفته در یک پلنت عظیم صنعت است. خدمات صندوق پژوهش و فناوری صنعت نفت شامل دو بخش سرمایه‌گذاری خطرپذیر و خدمات اعتباری میشود. در سال گذشته حدوداً ۵۰ شرکت فناور به صندوق رجوع کرده‌اند و بسته به نوع فعالیت خدماتی که دریافت کرده‌اند متفاوت بوده است؛ بعضی از موارد جزو اولویت‌ها در توسعه فناوری محسوب می‌شده و گستره وسیعی از خدمات را به آن‌ها ارائه و بعضی از آن‌ها هم اولویت کمتری داشته‌اند و طبیعتاً حداقل خدمات به آن‌ها ارائه شده. تلاش ما از ابتدا ایجاد تضمین تسهیلات شرکت‌ها نزد سیستم بانکی یعنی تأمین اعتبار و ایجاد حلقه اتصال بین بانکها و شرکت‌های فناوری بوده است. از وظایف دیگر صندوق پژوهش و فناوری نفت در اساسنامه این است که بتواند وجوه‌های حمایتی دولتی را سامان دهد. خوشبختانه در سال ۱۴۰۰ یکی از وجوهاتی که به سرانجام رسید، بند الف تبصره ۱۸ ماده واحد قانون سال ۱۴۰۰ بود که کارگزار و مسئول آن از سمت وزارت نفت، صندوق پژوهش و فناوری وزارت نفت تعیین شد و ۶ محور را برای توسعه اشتغال تدوین کرد.

دکتر نقوی / مدیرعامل شرکت بورس انرژی ایران

دکتر نقوی مدیرعامل شرکت بورس انرژی ایران، با بیان این مطلب که بورس انرژی بیشتر با صنایع پالایشی در ارتباط بوده و هم‌اکنون در صنعت پتروشیمی با هلدینگ خلیج فارس همکاری و توان تأمین خوراک حوزه نفت و شرکت‌های زیرمجموعه را دارد، گفت: در سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی که مقام معظم رهبری در سال ۱۳۹۲ ابلاغ کرده‌اند، در بحث صادرات نفت و گاز، در بند ۱۳، به ایجاد تنوع در روش‌های فروش و مشارکت دادن بخش خصوصی در فروش تأکید شده و همچنین افزایش صادرات فرآورده‌های نفتی در بند ۱۹ و ۲۳ در بحث شفاف‌سازی و سالم‌سازی اقتصاد و همچنین شفاف‌سازی و روان‌سازی نظام توزیع و قیمت‌گذاری تأکید شده است. در حقیقت بورس‌های کالایی بستری در راستای اجرای این سیاست‌ها هستند. همچنین در قانون رفع موانع تولید، رقابت‌پذیر بودن اولویت پیدا کرد و استفاده از سازوکارهای بورس و انرژی در خرید و فروش نفت و فرآورده‌های نفتی و همچنین در قانون پنج‌ساله ششم و در قانون اصلاح ساختار بودجه که در سال ۱۴۰۰ تصویب شد در بند ۷ ماده واحد آن افزایش عرضه داخلی آن‌ها به پالایشگاه‌ها و پتروشیمی‌ها، استفاده از ظرفیت شرکت‌های دانش‌بنیان و ابزارهای بازار سرمایه تأکید شد. در همین چارچوب بالغ بر ۱۰ میلیارد دلار ارزش معاملات صادراتی ما بوده که عمده آن در دو سال اخیر اتفاق افتاده است و در شرکت پالایش و پخش و شرکت نفت، با استفاده از ظرفیت‌های بورس انرژی در شفاف‌سازی و روان‌سازی معاملات ارزی که در حوزه فرآورده‌های نفتی در این دو سال، سبب شد که بازارهای صادراتی جدیدی برای کشور ایجاد شود تا بتوانیم به بیش از ۷۰۰ سرمایه‌گذار و تاجر خارجی از بورس انرژی کد بدهیم. در اثر ارزهای مستمر بعضی از عرضه‌کنندگان و رقابت‌هایی که در معاملات اتفاق افتاد، بیش از هزار میلیارد تومان درآمد مازاد از قیمت پایه‌ای که صادرکنندگان در بورس

انرژی قرار داده بودند، درآمد مازاد برای وزارت نفت حاصل شد؛ و اگر ما این حجم را افزایش یابد، قطعاً در این بازار درآمد ناشی از رقابت بسیار افزایش پیدا خواهد کرد. ابزارهای مالی در بورس انرژی شامل: ابزارهای استاندارد ماند سلف موازی استاندارد، صندوق پروژه، صندوق کالایی، گواهی سپرده کالایی، گواهی صرفه‌جویی انرژی، قراردادهای آتی و اختیار معامله و همچنین صکوک هستند. یکی از صندوق پروژه‌ها صندوق پروژه هیبریدی است که به لحاظ ساختاری مشابه صندوق پروژه استاندارد است که با اضافه نمودن برخی جوانب جهت بالا بردن جذابیت در مقایسه با سایر فرصت‌های سرمایه‌گذاری موجود در مقابل سرمایه‌گذاران بالقوه شکل گرفته است. ما هم‌اکنون در همکاری با هلدینگ خلیج فارس جهت پیشبرد اهداف پروژه‌ها، آمادگی رونمایی از صندوق پروژه هیبریدی را داریم. بحث بعدی اوراق گواهی صرفه‌جویی انرژی است و آن، اوراق بهادار قابل معامله‌ای است که متضمن تعهد ناشر آن به تحویل مقدار معینی از یک حامل انرژی مشخص به دارنده آن در تاریخ مقرر است و از محل صرفه‌جویی محقق شده یا تعهد به صرفه‌جویی انرژی در یک دوره زمانی معین ناشی شده است. در پایان پیشنهادات خود را به شرح ذیل عنوان کرد:

۱. تأمین مالی یک فرایند مستمر و نه مقطعی است. لازمه امکان تأمین مالی وجود بازاری قوی و چندجانبه با حضور فعالین مالی و تجاری توأمان خواهد بود که در این امر لزوم توجه و استمرار عرضه‌های فیزیکی منظم را دوچندان می‌نماید. بازار فیزیکی قوی تضمین‌کننده تمامی ابزارهای مالی مبتنی بر کالا و دارای امکان تسویه فیزیکی خواهد بود که مسیر تأمین و تسویه منابع مالی برای صنایع پتروشیمی فراهم می‌کند.

۲. تسویه فیزیکی انواع تأمین مالی‌های صورت پذیرفته مستلزم عزم و حمایت و ایجاد انگیزه‌های واقعی برای فعالین بازار فیزیکی با عرضه‌های منظم خواهد بود.

۳. استفاده از ابزار گواهی سپرده کالایی در اولویت قرار گیرد.

۴. قرارداد آتی ابزاری استراتژیک جهت تولید شاخص قیمتی برای محصولات پتروشیمی و نیز ابزار جهت پوشش ریسک فعالین خواهد بود که باید حمایت و استفاده گردد.

۵. با توجه به حرفه‌ای و تخصصی بودن بورس انرژی به پشتوانه حداقل ۱۰ میلیارد دلار معاملات صادراتی تمرکز معاملات در بورس انرژی ایران با تنوع ابزارهای موجود و استاندارد حاکم بر آن می‌توانید در توسعه صنعت یاری‌رسان باشد.

۶. موضوع تأمین مالی پروژه‌های بزرگ از طریق ابزارهای بازار سرمایه و بانک به صورت کنسرسیومی در دستور قرار گیرد.



دکتر خادم المله / مدیرعامل تأمین سرمایه امین

دکتر خادم المله مدیرعامل تأمین سرمایه امین، با اشاره به ایجاد وقفه در انتشار اوراق ارزی به دلایل مختلف گفت: ما بر اساس نیاز هلدینگ خلیج فارس مجدد انتشار اوراق ارزی را آغاز کردیم تغییرات انتسابی تیم جدید تا استقرار کامل آن‌ها باعث شد تا روند پیشرفت کمی‌کند شود. در قدم اول ما بر اساس نیاز انتشاردهنده اوراق و بر اساس مذاکراتی که از قبل با تأمین‌کنندگان منابع انجام دادیم، در قالب اوراق مرابحه و اوراق اجاره به صورت ارزی اوراق منتشر کردیم. به دلیل تجربیات ناموفقی که طی سال‌های گذشته برای تأمین مالی ارزی در داخل کشور بوده و سیستم بانکی و بانک مرکزی به تعهدات خود عمل نکرده، اعتماد عمومی روی انتشار اوراق ارزی نیست، در مرحله اول ما عرضه عمومی برای عموم مردم فعلاً نداریم. انتشار اوراق ارزی ما بر مبنای ارزش صادرکننده‌ها انجام میشود و این جریان نیاز به متعهد پذیره‌نویس و بازارگردان دارد و مذاکرات آن انجام شده و برای این اوراق بازارگردان و متعهد پذیره‌نویس مشخص شده است. انشالله پس از توفیق در مرحله اول، در مرحله بعدی به دنبال انتشار اوراق ریالی بر پایه شاخص ارزی هستیم تا عموم مردم هم بتوانند از آن استفاده کنند. در مرحله سوم بنا داریم تا با اوراق مبتنی بر کریپتوکارنسی، بلاکچین و ارزهای دیجیتال کار را جلو ببریم که مقدمات آن نیز فراهم شده است و در حال مذاکره برای اخذ مجوزها هستیم.

دکتر قزلباش / مدیرعامل تأمین سرمایه امین

دکتر قزلباش مدیر توسعه ابزارها و نهادهای بازار متشکل ارزی ایران، با اذعان به این موضوع که صنعت پتروشیمی برای تأمین مالی خود به تأمین مالی ارزی نیاز دارد و بازار سرمایه و بازار پول در تأمین مالی ریالی در طی دهه‌های گذشته به توفیقاتی رسیده است، گفت: ما باید به سراغ طرح‌های جدیدتر برویم تا ظرفیت‌های استفاده‌نشده را به کار بگیریم. در طی سال‌های گذشته نرخ ارز مهم‌ترین متغیر اقتصادی در نظام اقتصادی ایران بوده و همین موضوع باعث شده که نهاد بانک مرکزی به عنوان متولی نظام ارزی کشور توجه عمیقی برای به حداقل رساندن نوسانات ارزی داشته باشد؛ بنابراین رفتن به سراغ تأمین مالی ارزی قطعاً نیاز به ملاحظات تغییرات نرخ ارز، هم در کلیات اقتصاد و هم در اذهان مردم و فعالان اقتصادی دارد. ما نیاز به ابزارهای کارآمدی داریم تا مردم با اطمینان سرمایه‌گذاری ارزی انجام دهند. بازار متشکل ارزی راه‌اندازی شده و نهاد مجری تحت نظارت و مورد تأیید بانک مرکزی تشکیل شده و میخواهد فعالان اقتصادی و مردم دارای منابع را به آن کسانی که نیاز به ارز دارند پیوند بزنند و نیازهای ارزی از خانه‌های مردم به سمت فعالیت‌های مولد گردش روان شود. در دو سال اخیر بانک مرکزی نیاز به سرمایه‌گذاری ارزی در کشور را به رسمیت شناخته است و باید این اوراق به صورت ارزی منتشر شود و بعد از ۴ سال، سود به صورت ارزی پرداخت شود، بعد از آن است که مردم از آن استقبال می‌کنند. بازار متشکل ارزی در کنار تأمین سرمایه و بانک‌ها قرار گرفته تا حجم مورد نیاز پتروشیمیها را فراهم کند. بعضی از شرکت‌ها در نظام اقتصادی ایران برای یک سال درآمد ارزی دارند، اما در آن مقطع به آن نیاز ندارد، پس بهتر است این درآمد ارزی در صورت نیاز به صورت انتشار صکوک ارزی مورد استفاده قرار بگیرد. در این خصوص علاوه بر تهیه دستورالعمل‌های حقوقی و قانونی برای انتشار صکوک ارزی، نظر مساعد بانک مرکزی نیز گرفته شده است. استفاده از سرمایه‌گذاری ارزی مانع از خروج سرمایه شده و به پروژه در داخل کشور تبدیل می‌شود و از مصادیق رفع الزامات تعهدات ارزی است و شرکت‌ها را تشویق می‌کند تا به سراغ خریداری ابزارهایی چون صندوق‌های پروژه‌های ارزی، صندوق‌های سرمایه‌گذاری اقتصادی، صندوق‌های سرمایه‌گذاری جسورانه ارزی و غیره بروند. من به عنوان نماینده بازار متشکل، از تمام فعالان اقتصادی و شرکت‌هایی که نیاز به تأمین مالی دارند و همچنین از تأمین سرمایه‌ها و بانکها دعوت میکنم، برای رفع مشکلات و ارائه راهکارهای کارآمد باهم جلساتی داشته باشیم؛ چراکه انجام این پروژه عظیم نیاز به کار تیمی و مشارکت جمعی دارد و یکی از ما به تنهایی توان انجام آن را نداریم.

◀ نشست تخصصی کاتالیست، مواد شیمیایی، مولکولارسیو، روغن های صنعتی داغ و افزودنی های فرآیندی و ... (قسمت اول)

نشست تخصصی کاتالیست، مواد شیمیایی، مولکولارسیو، روغن های صنعتی داغ و افزودنی های فرآیندی و ... توسط گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس در مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش (سالن ابن سینا)، با حضور مسئولین گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس برگزار شد. در بخش اول این نشست، شرکت های نانو پارس اسپادانا، صنایع رنگینه و کاتالیست پارس، فناوران شیمی، کیمیا فرایند نقش جهان و شرکت نفت و گاز سرو، به معرفی و عملکرد شرکت خود در زمینه موضوع نشست پرداختند.



سعید شجاعی زاده / مدیرعامل شرکت نانوپارس اسپادانا

سعید شجاعی زاده، مدیرعامل شرکت نانوپارس اسپادانا، به ارائه اطلاعات در خصوص تولید کاتالیست بر پایه آلومینا، گاما آلومیناسیلیکاتها و توسعه محصولات شرکت و مدل کسب و کار، محصولات و راه حل ها پرداخت. وی در سخنرانی خود افزود تحقیق و توسعه شرکت شامل صفر تا صد دانش تولید کاتالیست است و در ادامه به توضیح انواع کاتالیست های تولیدی شرکت پرداخت و مدعی برتری محصولات شرکت نانوپارس اسپادانا نسبت به برخی از مشابه های خارجی شد. شجاعی زاده در پایان گفت: با توجه به سهم بازار محصولات کلردار در ایران که یک سی ام از تولید بازار جهانی است، رویکرد شرکت برای آینده را توسعه محصولات کلردار تا ۳۴۰ محصول منشعب شده از کلر که از ارزش افزوده بالایی برخوردار است، دانست.

محمد رضا عباسی فرد / مدیر فروش

محمد رضا عباسی فرد شرکت رنگینه و کاتالیست پارس را به عنوان اولین واحد تولید کننده اکسید روی در ایران و تولید جاذب گوگرد از اکسید روی دانست و به معرفی شرکت و انواع تولیدات آن پرداخت. مدیر فروش محصولات جاذب و کاتالیستی شرکت، با تاکید بر رضایت مندی مجتمع های پتروشیمی و پالایشگاهی از محصولات این شرکت، محصولات تولیدی را قابل رقابت با نمونه های خارجی دانست و به اختصار برنامه های جاری مجموعه را بیان کرد.

رسول حسن پور / مدیرعامل شرکت فن آوران شیمی

رسول حسن پور مدیرعامل شرکت فن آوران شیمی، به عنوان شرکت دانش بنیان تولیدی در زمینه افزودنی های پیشرفته پلیمری، به معرفی اختصاصی سه محصول با استئارات های فلزی کلسیم، روی و منیزیم برای صنایع پتروشیمی پرداخت. وی با تاکید بر اینکه افزودنی های تولیدی شرکت الزاماً دوستدار محیط زیست و عاری از فلزات سنگین از جمله سرب، کادمیوم و باریم هستند، برندهای فرعی محصولات خود برای پتروشیمی های پلیمری را معرفی کرد. حسن پور با اشاره به تولید حداقل ۱۰۰ تن از استئارات های فلزی کلسیم، روی و منیزیم، افزود: امید دارند که میزان واردات این محصول به حداقل رسیده و در نهایت تمام ظرفیت مصرفی از تولید داخل تامین شود. وی در پایان با بیان این مطلب که علاوه بر شرکت های بالادستی صنعت پتروشیمی و پلیمر، با شرکت های پایین دستی صنعت پتروشیمی و پلیمر نیز همکاری می کنند، از شرکت های طرف قرارداد با شرکت فن آوران شیمی نام برد.

دربخش بعدی سخنان شرکت دانش بنیان کیمیا فرایند نقش جهان (عضو پارک تخصصی نفت، گاز، پتروشیمی و انرژی شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان)، اقدامات این شرکت در زمینه بومی سازی روغن ها و گریس های خاص و وارداتی در صنعت نفت، گاز و پتروشیمی پرداخت و زمینه های فعالیت های شرکت را اختصاراً عنوان داشت.

دکتر مهران رضایی / مدیر مهندسی تحقیقات کاتالیست شرکت نفت و گاز سرو

دکتر مهران رضایی، مدیر مهندسی تحقیقات کاتالیست شرکت نفت و گاز سرو، به تولید کاتالیست های گاز سنتز در چرخه تولید آمونیاک و متانول و تولید فولاد در واحدهای احیای مستقیم آهن اشاره کرد. وی گفت: در زمینه کاتالیست های چرخه تولید متانول تمام این کاتالیست ها در مجموعه شرکت نفت و گاز سرو تولید صنعتی شده و دارای رفرنس لیست می باشد. دکتر رضایی در ادامه پس از پرداختن به انواع محصولات شرکت نفت و گاز سرو، به فعالیت های شرکت از منظر تحقیق و توسعه پرداخت. وی هدف اصلی بخش R&D را رقابت با نمونه های بین المللی، توسعه محصولات جدید و بهبود محصولات در حال تولید دانست. ایشان در ادامه پس از اشاره به دستاوردهای شرکت، به مقایسه محصولات خود با نمونه های خارجی پرداخت و حفظ رقابت با بازارهای جهانی و افزایش بیش از پیش کیفیت محصولات خود را از اهداف اصلی شرکت برشمرد. دکتر رضایی در پایان از شرکت های طرف قرارداد نام برد و به پرسش یکی از حضار در نشست تخصصی پاسخ داد.



◀ نشست تخصصی تجهیزات دوار (پمپ، کمپرسور، توربین و متعلقات و ...) (قسمت اول)

نشست تخصصی تجهیزات دوار (پمپ، کمپرسور، توربین و متعلقات و ...) توسط گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس در مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش (سالن ابن سینا)، با حضور مسئولین گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس برگزار شد. در بخش اول این نشست، شرکت های فرادید توربو صنعت، همگام صنعت، گروه مپنا، توربین ماشین خاورمیانه، گروه صنعتی پرتو و هتکو، به معرفی و عملکرد شرکت خود در زمینه موضوع نشست پرداختند.



نوروزی / مدیر عامل شرکت دانش بنیان فرادید توربو صنعت

نوروزی، مدیر عامل شرکت دانش بنیان فرادید توربو صنعت، زمینه فعالیت های شرکت را ساخت انواع قطعات، اتصالات و پره های توربین های گازی و بخار، دانست و در ادامه به سایر فعالیت های شرکت از جمله

ساخت انواع قطعات پمپ ها و کمپرسور ها و توربو اکسپنדרها، ارائه خدمات ساخت، بازسازی و جوانسازی قطعات صنایع نفت، گاز و نیروگاهی بخصوص پره های ثابت و متحرک منطقه داغ توربین و تعمیرات اساسی ماشین آلات دوار مانند توربین های گازی و بخار، پمپ ها و کمپرسور ها، اشاره کرد. وی در خاتمه توضیحاتی در خصوص نحوه مهندسی معکوس و طراحی مجدد محصولات و همچنین انواع تولیدات شرکت، ارائه نمود.

سخنران شرکت همگام صنعت، به معرفی و توضیح در خصوص فرایندهای تولید محصولات و کارکرد تجهیزات دوار شرکت پرداخت. ایشان با بیان این نکته که محصولات شرکت متناسب با نیاز شرکت های پتروشیمی و واحدهای صنعتی است، سخنرانی خود را با ارائه توضیحات تخصصی در این حوزه خاتمه داد.

نماینده شرکت پرتو، در این نشست به معرفی توانمندی های خود در حوزه ساخت و تولید انبوه پره های توربین گازی و توضیح در خصوص سهم ۱۷ درصدی از صادرات و جایگاه تولیدی خود در جهان پرداخت.

• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

امیر آگهی / مدیر مهندسی شرکت توربین ماشین خاورمیانه

امیر آگهی مدیر مهندسی شرکت توربین ماشین خاورمیانه، به عنوان تولید کننده مجموعه های دوار، بروزرسانی و بهسازی سیستم های ماشین دوار و تولید تجهیزات و پکیج های مرتبط در صنایع نفت، گاز، پتروشیمی، نیروگاه ها و سایر صنایع مرتبط صنعتی، در خصوص مهندسی و ساخت ۳ تیپ از روتورهای مصرفی در صنایع نفت و گاز توضیحات تخصصی ارائه داد.

مجتبی خطیبی / مدیر فروش

مجتبی خطیبی مدیر بازرگانی شرکت پرتو صنعت پاژ از گروه صنعتی پرتو، این شرکت را به عنوان طراح، سازنده و تامین کننده تجهیزات صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و فولاد، خصوصا کمپرسور های انواع سانتریفیوژ، معرفی کرد و در ادامه با پخش تیزریک دقیقه ای، دکتر مرتضی عنبرسوز، مدیر سیالات واحد R&D شرکت، جهت ارائه توضیحات فنی، سخنرانی را ادامه داد.

سخنران شرکت هتکو، پس از معرفی شرکت و ارائه توضیحات تخصصی در خصوص انواع تولیدات شرکت، از همکاری و عقد قرارداد با برخی شرکت های مصرف کننده تجهیزات (هوا و گاز) داخلی و خارجی، خبر داد.



نشست تخصصی تشریح ظرفیت‌های بانک صادرات ایران و شرکت‌های تابعه بانک در اعطای تسهیلات ریالی و ارزی و ارائه خدمات به شرکت‌های پتروشیمی در قالب طرح پتروصاد

امیر یوسفیان، نائبرئیس هیأت‌مدیره بانک صادرات ایران در «نشست تخصصی تشریح ظرفیت‌های بانک صادرات ایران و شرکت‌های تابعه در اعطای تسهیلات ریالی و ارزی و ارائه خدمات به شرکت‌های پتروشیمی در قالب پتروصاد» به اتفاق سرپرست شعب منطقه خلیج فارس این بانک، مدیران شرکت‌های صرافی سپهر، تامین سرمایه سپهر و بیمه سرمد، اهداف و قابلیت‌های موجود برای حمایت از صنعت پتروشیمی را در قالب طرح پتروصاد، تشریح کردند.

امیر یوسفیان در این نشست که هم‌زمان با سومین نمایشگاه و همایش تخصصی ساخت داخل در صنعت پتروشیمی در کیش برگزار شد، تاکید کرد: «امروز بانک صادرات ایران علاوه بر استفاده از تمامی ظرفیت‌ها از جمله ظرفیت‌های ریالی، اعتبارات اسنادی ریالی و تعهدات، از سایر توانمندی‌های شرکت‌های ابزاری و امکانات خود در خارج از کشور در قالب طرح پتروصاد برای حمایت و کمک به صنعت پتروشیمی استفاده خواهد کرد.

وی با بیان این که تنها با توان ریالی نظام بانکی نمی‌شود همه طرح‌ها و پروژه‌ها را عملیاتی کرد، افزود: «پتروصاد با امتیازات خود از طرح‌هایی است که منافع ویژه‌ای در صرافی، انتشار اوراق یا اعتبارات اسنادی ریالی بانک صادرات ایران برای صنایع پیشران خواهد داشت و هدف از این طرح، افزایش توان بانک صادرات ایران برای کمک به تامین مالی و اجرای پروژه‌های شرکت‌ها به ویژه در صنعت پتروشیمی است.



وی با یادآوری این که اغلب شرکت‌های پتروشیمی از طرح طراوت تولید و توسعه بانک صادرات ایران بهره‌مند شده‌اند، افزود: تاکنون بیش از ۸۰ هزار میلیارد ریال در قالب طرح طراوت توسعه توسط بانک صادرات ایران در شرکت‌های زیرمجموعه گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس تأمین مالی صورت گرفته است. این در حالی است که در ۱۱ ماه اخیر بانک صادرات ایران بیش از ۶۵۰ هزار میلیارد ریال اعتبارات اسنادی ریالی صادر کرده و نشان می‌دهد که بازار اعتبارات اسنادی ریالی بازار مناسبی است اما برای نیاز شرکت‌های پتروشیمی، کافی نیست به همین دلیل بانک صادرات ایران در قالب طرح پتروصاد به دنبال استفاده از ظرفیت شعب خارج از کشور، تأمین سرمایه سپهر برای انتشار اوراق، صرافی سپهر برای نگاهداری ارز و صرفه‌جویی در هزینه‌ها و بیمه سرمد برای کاهش ریسک عملیاتی پروژه‌های شرکت‌ها است.

در این نشست سعید میرزائیان، سرپرست شعب منطقه خلیج فارس بانک صادرات ایران امکانات، شرایط و مقررات جدید بانکداری در منطقه و امکانات بانک صادرات ایران برای کمک به فعالان صنعت پتروشیمی را برشمرد و برای ارائه خدمات بانکی به صادرکنندگان و واردکنندگان این صنعت اعلام آمادگی کرد.

محمد وطن‌پور، مدیرعامل شرکت تأمین سرمایه سپهر نیز با تشریح اقدامات انجام شده توسط این شرکت در انتشار انواع اوراق، سبدگردانی و خدمات متنوع مالی در بازار سرمایه گفت: تأمین سرمایه سپهر بازوی فعالیت بانک صادرات ایران در بازار سرمایه و آماده تأمین سرمایه شرکت‌های پتروشیمی است.

محمود رضا گشادرو، مدیرعامل صرافی سپهر نیز در توضیح ظرفیت‌های فراوان این شرکت برای حمایت از تولید، واردات و صادرات در شرکت‌های پتروشیمی، تأکید کرد: هدف ما کسب سودآوری برای بانک نیست بلکه رسالت ما کمک به زنجیره تأمین و تولید در صنعت پتروشیمی است و تلاش داریم تا با تسهیل انتقال وجوه ارزی و ریالی واحدهای اقتصادی این صنعت با کمترین هزینه، رسالت خود را انجام دهیم.

مدیرعامل بیمه سرمد نیز با بیان اینکه این شرکت با سطح توانگری مالی یک، شرکت توانمندی در پوشش ریسک فعالیت شرکت‌های پتروشیمی است، گفت: بیمه سرمد با قرار گرفتن در قالب طرح جامع پتروصاد در کنار بانک صادرات ایران و سایر شرکت‌های زیرمجموعه، سهل‌ترین شرایط را برای حمایت از صنعت پتروشیمی فراهم خواهد کرد.

یعقوب رشوادی با اعلام آمادگی برای ارائه انواع خدمات بیمه‌ای به صنایع نفت، گاز و پتروشیمی تأکید کرد: ما نه به دنبال سود بلکه به دنبال خلق ارزش در این صنعت هستیم. بیمه در طرح پتروصاد هزینه نیست بلکه یک سرمایه‌گذاری است و به دنبال این هستیم تا برای بیمه‌گذاران ارزش ایجاد شود.



نشست تخصصی پکیج‌های خاص (Cold Box، Reformer) و ایمنی مخازن

نشست تخصصی پکیج‌های خاص و ایمنی مخازن، در تاریخ ۳ اسفند ۱۴۰۰ در سالن رازی مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش برگزار شد.



اشکبوسی / نماینده شرکت هیلوویس آرینا

اشکبوسی، نماینده شرکت هیلوویس آرینا، به‌عنوان تولیدکننده مبدل‌های خاص بعد از پخش کلیپ دودقیقه‌ای معرفی مجموعه کارخانه‌ها، گفت: شرکت ISP ژاپن شرکت مادر مجموعه با مالکیت اشخاص ایرانی، به‌عنوان شاخص‌های مهندسی و ساخت در ایران ثبت و از ۲۰۰۸ اجرایی شد و از همان ابتدا تمرکز شرکت روی متریال‌های خاص مثل تیتانیوم و آلومینیوم بود. او هدف هیلوویس را از ابتدای تأسیس، انتقال فن‌آوری‌های نوین در طراحی و ساخت مبدل‌های حرارتی و تحقیقات در خصوص نیازمندی‌های روز ایران دانست و در ادامه به ساخت کندانسور تیتانیوم به‌عنوان بزرگ‌ترین و اولین ساخت تجهیزات تیتانیومی در کشور در سال ۹۱ که تحویل پتروشیمی بندر امام شد، اشاره و از سایر محصولات ساخته و بهره‌برداری شده یاد کرد. او همچنین از دستاوردهای شرکت و ثبت اختراع در حوزه برزینگ آلومینیوم و بومی‌سازی روش‌های ساخت مبدل‌های حرارتی کلد باکس (به‌عنوان یک واحد فرآیندی بسیار فشرده با فناوری پیچیده طراحی و ساخت مجموعه مبدل‌های آلومینیومی) و در حوزه مبدل‌های حرارتی کرایوژنیک مولتی استریم، نام برد و گفت: هم‌زمان با ساخت بزرگ‌ترین تجهیز تیتانیومی کشور، پژوهش برای انتقال فناوری مبدل‌های حرارتی کرایوژنیک در دستور کار متخصصان هیلوویس قرار گرفت که نتیجه آن تدوین دانش فنی طراحی و ساخت مبدل‌های BAHX و CWHE بود. اشکبوسی در پایان مزایای استفاده از محصولات شرکت در صنعت پتروشیمی را برشمرد.

نماینده شرکت مهندسی و ساخت جمان، گفت: این شرکت در سال ۱۳۷۳ و باهدف طراحی و تولید پکیج‌های فرآیندی مورد استفاده در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی تأسیس و به‌اخذ پروانه بهره‌برداری از وزارت صنایع نائل شد و با عملکرد مناسب خود طی سالیان گذشته ضمن جلب حسن اعتماد کارفرمایان محترم در فهرست تأمین‌کنندگان مورد تأیید وزارت نفت و تمامی سازمان‌ها و شرکت‌های زیرمجموعه آن قرار گرفت. او در ادامه سخنان خود به انواع محصولات تولیدی این شرکت از جمله پکیج‌های فرآیندی، پکیج‌های تزریق مواد شیمیایی، گرم‌کن‌ها و ریفرمرها اشاره و در خصوص پکیج دایرکتی ترا که در آن‌ها دو کوره خیلی خاص وجود دارند و در واحدهای الیفین و متانول استفاده می‌شوند، با استفاده از فرمول‌ها، نمودارها و نقشه‌ها به توضیح تخصصی پرداخت.

نماینده شرکت هتکو، درباره توانمندی‌ها و محصولات شرکت سخن گفت و به توضیحات تخصصی درباره مولد گاز، از نوع کرایوژنیک (ASU) به‌عنوان تولیدکننده حجم بالایی از اکسیژن و نیتروژن، با خلوص‌های خیلی زیاد پرداخت. او همچنین داخلی سازی محصولات هپکو در بخش‌های مختلف محصولات استاندارد و محصولات پروژه‌های خاص که کلیه این محصولات مبتنی بر اصول طراحی مهندسی و بر طبق استانداردهای بین‌المللی ارائه می‌شوند را مورد تأکید قرارداد و از ارائه خدمات برتر به کلیه مشتریان در امور مشاوره، طراحی و مهندسی، اجرا و کنترل پروژه‌ها، اطمینان داد.

کاوه، مدیر توسعه بازار هلدینگ آتیه پردازان شریف، گفت: آتیه پردازان شریف با نگاهی عمیق و تاریخی، تعهد به ارزش‌های انسانی و شایسته‌سالاری و بومی‌سازی فناوری‌های روز دنیا را به‌عنوان باارزش‌ترین و اصلی‌ترین سرمایه یک سیستم اجتماعی اقتصادی می‌داند و اولویت‌های راهبردی خود را بر اساس آن پایه‌ریزی کرده است. او هلدینگ آتیه پردازان شریف را متشکل از چندین شرکت تابعه در فیلد تخصصی تجهیزات ایمنی مخازن، دانش‌بنیان تولیدی نوع ۱ و ارائه‌دهنده خدماتی چون عارضه‌یابی مخازن، افزایش ارتقاء مخازن، تعمیرات، عارضه‌یابی و طراحی سیستم اطفاء معرفی کرد. وی فعالیت شرکت را در ارتباط بسیار تنگاتنگ با صنعت ارزیابی کرد و از بازدید بیش از ۹۰ درصد از مسئولین شرکت‌های صنایع نفت، گاز و پتروشیمی از واحدهای مختلف این شرکت به فراخور محصولاتی که شرکت ارائه می‌دهد، خبر داد. وی در پایان به توضیح تفصیلی در مورد حوزه فعالیت مرتبط با موضوع پنل پرداخت.

صادقی، رئیس هیئت‌مدیره شرکت مهندسی و ساخت کسراوند، درباره فعالیت‌های شرکت گفت: این شرکت از سال ۸۵ باهدف ارائه خدمات مهندسی و ساخت پکیج‌های پروسسی و تجهیزات فرایندی صنایع نفت، گاز و پتروشیمی فعالیت نموده و با ۴ شرکت شامل شرکت کسراوند در زمینه ساخت تجهیزات خاص، شرکت دوم، در زمینه تولید فیلترهای صنعتی و شرکت سوم، در امارات مستقر است و برای نقل و انتقالات منابع مالی و احیاناً خرید تجهیزاتی مورد نیاز، و شرکت چهارم، در کانادا و برای دعاوی بین‌المللی یا خرید لایسنس فعالیت می‌کنند. او ادامه داد: رسالت مجموعه ما این است که پکیج‌های فرایندی را بومی‌سازی کنیم و در پایان از حمایت‌ها و سیاست‌های هلدینگ خلیج فارس در توسعه شرکت‌های داخلی در جهت بومی‌سازی و تولید دانش تشکر کرد.

دکتر محسن رضایی، معاون اقتصادی رئیس‌جمهور، با حضور در بخش پایانی نشست، گفت: صنعت پتروشیمی یکی از آن چند صنعت آینده دار کشور است که از ابتدا تا انتها، از تأمین مالی آن گرفته تا فناوری‌ها و تا آخرین حلقه تجارت و برندینگ باید بازآفرینی و سازمان‌دهی شود. از اولویت‌های جدی ما حمایت از صنایع پایین‌دستی پتروشیمی و فناوری‌هایی است که می‌توانند سرچشمه این صنعت باشند و ما آمادگی کامل داریم که در بازار سرمایه چه از نظر تأمین مالی بانکی چه از نظر تجارت از آن‌ها حمایت کنیم. ایشان در پایان سخنان خود، با اشاره به ساماندهی صنعت پتروشیمی، از بازدهی بالا در این صنعت در صورت تزریق بخش عظیمی از نقدینگی سرگردان و کاهش نرخ تورم در کشور خبر داد.



نشست تخصصی فرصت های سرمایه گذاری در نفت و گاز با اولویت میادین مشترک

نشست تخصصی فرصت های سرمایه گذاری در نفت و گاز با اولویت میادین مشترک، به همت شرکت ملی نفت ایران، در تاریخ ۳ اسفند ۱۴۰۰ در سالن رازی مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش برگزار شد.



میر جعفری / مسئول بخش شناسایی و توسعه فرصت های سرمایه گذاری

میر جعفری، مسئول بخش شناسایی و توسعه فرصت های سرمایه گذاری مدیریت سرمایه گذاری و کسب و کار شرکت ملی نفت ایران، ابتدا در خصوص تأمین مالی و طرح های ملی صنعت نفت توضیحات خود را ارائه داد و در ادامه با مرور تجربیات ناموفق، محدودیت ها و ظرفیت های قانونی و انتظاراتی که از بازار پول و سرمایه برای همراهی با طرح های سرمایه گذاری شرکت ملی نفت وجود دارد، سخنرانی خود را پایان داد. او اظهار داشت: تجربه برجسته و شاخص ما در مدیریت سرمایه گذاری در سال های اخیر، بخش انتشار اوراق بوده که به عنوان دوره رشد اولیه ما برای حضور در بازار سرمایه و استفاده از ابزارهای آن بوده است و تا پیش از امسال شش مرحله انتشار اوراق داشته ایم. سال ۹۷ انتشار اوراق منفعت، برای طرح های نگهداشت و افزایش تولید میادین در حال بهره برداری EPC/EPD را داشتیم اما سال ۹۹ که مجدد انتشار اوراق منفعت انجام شد، با توجه به ظرفیت قانون بودجه و با توجه به مشکلات، پیچیدگی ها و زمان بری اخذ مجوزها، انتشار اوراق سلف موازی استاندارد نفت خام، برای نگهداشت و افزایش تولید میادین در حال بهره برداری EPC/EPD و طرح های دارای مجوز شورای اقتصاد مستند به بند الف تبصره ۵ قانون بودجه سال ۹۹ و همچنین غرب کارون و خط لوله گوره جاسک و تکمیل فازهای پارس جنوبی انجام شد. مجموعه مبالغی که شرکت ملی نفت از انتشار اوراق داشته، رقم قابل توجهی است و بازار اولیه خوبی برای شرکت های تأمین سرمایه جهت حضور در این زمینه است؛ بنابراین سال جاری هم ما مجدد این اوراق را منتشر کردیم. وی ادامه داد: من تجربیات ناموفق در استفاده از ابزارهای بازار سرمایه، دلایل و ریشه ها و انتظارات از فعالان بازار سرمایه در این راستا، برای رفع ایرادات و تکمیل پروژه های ناتمام را به استحضار

می‌رسانم. تجربیات ناموفق در استفاده از ابزارهای بازار سرمایه شامل: تا سیس صندوق زمین و ساختمان جهت تکمیل و عرضه ملک ایران زمین، عرضه سهام شرکت قشم ایر، انتشار اوراق اجاره بر روی دارایی‌های فیزیکی شرکت ملی نفت ایران، انتشار اوراق توسط شرکت‌های P&E و سرمایه‌گذاران طرف قرارداد در طرح‌های توسعه بالادستی تا سیس صندوق پروژه برای طرح‌های توسعه بر مبنای قراردادهای IPC و بیع متقابل. محدودیت‌های اصلی در استفاده از ابزارهای بازار سرمایه شامل: محدودیت شرکت‌های تأمین سرمایه وابسته به بانک‌ها در پذیرش ارکان صندوق‌های پروژه، عدم پذیرش ضمانت شرکت ملی نفت ایران به‌عنوان رکن ضامن در انتشار اوراق خود، تشریفات طولانی انتشار اوراق، عدم پذیرش قراردادهای بالادستی به‌عنوان تضمین انتشار اوراق و یا صندوق پروژه. ابزارهای بازار پول مورد استفاده در سال‌های اخیر شامل: تفاهم‌نامه اخذ تسهیلات از بانک تجارت، بانک صادرات و بانک اقتصاد نوین به‌منظور بازگردانی تولید، تفاهم‌نامه با بانک تجارت به‌منظور استفاده از اعتبار اسنادی جهت تأمین کالا و خدمات طرح‌های نگهداشت تولید و نیز پرداخت مطالبات قراردادی پیمانکاران، تفاهم‌نامه سه‌جانبه تأمین مالی طرح ساخت داخل شناورهای مورد نیاز صنعت نفت با بانک تجارت، بانک صادرات و سازمان بندر و دریانوردی، تفاهم‌نامه تأمین مالی شرکت ملی نفت ایران و شرکت‌های دانش‌بنیان با بانک تجارت و صندوق نوآوری و شکوفایی. محدودیت‌های اصلی در استفاده از ابزارهای بازار پول شامل: عدم پذیرش قراردادهای شرکت ملی نفت ایران با سرمایه‌گذاران و پیمانکاران به‌عنوان وثیقه، سقف محدودیت اعطای تسهیلات ریالی در مقایسه با سرمایه مورد نیاز طرح‌های نفت و گاز، عدم پذیرش اوراق منتشر شده نفتی به‌عنوان وثیقه اعطای تسهیلات، محدودیت در سرمایه‌گذاری مستقیم در طرح‌های توسعه نفت و گاز. ایشان سپس با ارائه اطلس سرمایه‌گذاری و تأمین منابع مالی سال ۱۴۰۰ بیان داشت: مجموعه سرمایه‌گذاری که برای سال ۱۴۰۱ برنامه‌ریزی شده حدود ۱۲.۸۵ میلیارد دلار برآورد می‌شود و سه الگوی قراردادی عمده را برای آن پیش‌بینی کرده‌ایم تا بتوانیم طرح‌هایمان را بر اساس آن اجرا کنیم و این سه الگو شامل: الگوی مشارکت عمومی / خصوصی BOO, BOT, EPC/DF با حجم سرمایه‌گذاری ۱۸ درصد و روش تأمین مالی سرمایه‌گذاری مستقیم، صندوق توسعه، بازار سرمایه (صندوق پروژه)، بازار سرمایه (اوراق)، تسهیلات بانکی، الگوی بیع متقابل و قراردادهای جدید نفتی با حجم سرمایه‌گذاری ۳۹ درصد و روش تأمین مالی سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی، سرمایه‌گذاری مستقیم ایرانی، صندوق توسعه و الگوی EPC/EPD سایر قراردادهای رایج با حجم سرمایه‌گذاری ۴۳ درصد و روش تأمین مالی شامل منابع داخلی، تسهیلات بانکی، تهاتر نفت خام انتشار اوراق. ایشان در ادامه در خصوص ظرفیت‌های قانونی استفاده از بازار پول و سرمایه، به ماده ۲۲ قانون بانکداری اسلامی به‌اضافه ماده ۵۷ قانون اساسنامه شرکت ملی نفت ایران، ماده ۱ قانون تسهیل اعطای تسهیلات بانکی، لایحه بودجه ۱۴۰۱ و آیین‌نامه اجرایی واگذاری مطالبات قراردادی (فاکتورینگ) اشاره نمود و در خصوص انتظارات از بازار سرمایه مسئله انتشار اوراق توسط شرکت‌های تأمین سرمایه با ضمانت اوراق نفتی منتشر شده در سال‌های گذشته و یا ضمانت مستقیم خود، طراحی و پیاده‌سازی ابزارهای تأمین مالی جدید با تناسب با پروژه‌های سرمایه‌گذاری صنعت نفت از جمله صندوق پروژه بر پایه بیع متقابل و صندوق‌های سرمایه‌گذاری خصوصی، اوراق سلف گازی، سرمایه‌گذاری نهادهای مالی در طرح‌ها و پروژه‌های نفت و گاز به‌صورت مستقیم و یا از طریق ابزارهای تأمین مالی نظیر صندوق پروژه و امکان حضور شرکت‌های زیرمجموعه تأمین



سرمایه‌های وابسته به بانک‌ها به‌عنوان ارکان مجاز صندوق پروژه را مطرح کرد. او همچنین در مورد انتظارات از نظام بانکی مشارکت در تأمین مالی با استفاده از شیوه‌های مختلف متناسب با پروژه‌های سرمایه‌گذاری صنعت نفت از جمله صندوق پروژه بر پایه بیع متقابل و صندوق‌های سرمایه‌گذاری خصوصی، سرمایه‌گذاری در طرح‌ها و پروژه‌های صنعت نفت از طریق سرمایه‌گذاری مستقیم بانک‌ها بر اساس لایحه بودجه ۱۴۰۱ سرمایه‌گذاری از طریق شرکت‌های سرمایه‌وابسته به بانک‌ها، پذیرش رکن ضامن در انتشار اوراق توسط سرمایه‌گذاران طرف قرارداد با شرکت ملی نفت ایران و اعطای تسهیلات بانکی مستقیم به شرکت ملی نفت ایران و پذیرش قراردادهای نفتی به‌عنوان وثیقه اعطای تسهیلات به سرمایه‌گذاران و پیمانکاران را مطرح کرد. میرجعفری در پایان جمع‌بندی و فرایند همکاری را به شرح ذیل عنوان داشت:

۱. اعلام آمادگی بانک‌ها و نهادهای مالی جهت مشارکت در تأمین مالی طرح‌ها و پروژه‌ها به‌صورت انفرادی و یا کنسرسیوم از طریق انتخاب شریک فنی اجرایی و سپس مراجعه به شرکت ملی نفت ایران جهت تعیین طرح و پروژه‌های موردنظر و انعقاد قرارداد همچنین اعلام آمادگی به شرکت ملی نفت ایران و انعقاد تفاهم‌نامه همکاری جهت تأمین مالی طرح‌ها و پروژه‌ها.

۲. اعلام آمادگی بانک‌ها شرکت‌های تأمین سرمایه و نهادهای مالی جهت طراحی و مشارکت در ایجاد صندوق پروژه بر پایه بیع متقابل و صندوق سرمایه‌گذاری خصوصی.

۳. تعیین خط اعتباری مشخص و انعقاد تفاهم‌نامه همکاری با بانک‌ها و نهادهای مالی جهت اعطای تسهیلات و تسهیل در پذیرش وسایل موردنیاز سرمایه‌گذاران و پیمانکاران بر پایه قوانین موجود و نیز اجرای نمودند.

۴. تفاهم‌نامه شرکت‌های تأمین سرمایه با بانک‌ها و نهادهای مالی جهت اهرم سازی دارایی‌ها از جمله اوراق منتشرشده نفتی.

کرد زنگنه / مدیر سرمایه‌گذاری و کسب‌وکار شرکت ملی نفت ایران



کرد زنگنه، مدیر سرمایه‌گذاری و کسب‌وکار شرکت ملی نفت ایران، با اشاره به امضا تفاهم‌نامه‌ها بین صنعت پتروشیمی در بالادست و شرکت ملی نفت ایران در همایش سال گذشته، نسبت به واگذاری طرح‌هایی در قالب سه بسته و ۳۴ میدان اصلی میدان گازی به هلدینگ‌های پتروشیمی از خردادماه سال آینده با انتظار افزودن تقریباً ۷۰ میلیون مترمکعب گاز به ظرفیت گاز کشور، نهایتاً تا مهرماه ۱۴۰۲ اعلام آمادگی کرد و افزود: ما از طریق این جلسه رسماً اعلام می‌کنیم که شرکت ملی نفت با تمام ظرفیت و قوا آمادگی همکاری دارد و در حوزه مالی ظرفیت خوبی برای سرمایه‌گذاری در این خصوص با حمایت‌های سیستم بانکی کشور برای تکمیل ظرفیت‌های پروژه‌های گازی علی‌الخصوص میادین مشترک در حوزه بالادستی با روش‌ها و مدل‌های اقتصادی که همکاران ارائه دادند، فراهم شده است و هیچ‌گونه مشکلی نخواهیم داشت. در بحث شرکت‌های فاقد سرمایه‌گذاران EMP صنعت پتروشیمی ما آماده‌ایم تا تمام اطلاعات و جلسات لازم برای انعقاد سریع‌تر قراردادهای همکاری فراهم‌سازیم. او در ادامه گفت: موضوع بعدی که از سیاست‌های اصلی مجموعه نفت است، طرح افزایش شرکت‌های PMP با توجه به شاخص‌های تعیین شده جهت استفاده از ظرفیت‌های بخش خصوصی در حوزه‌های پایین‌دستی و بالادستی برای سال آینده است. او در خصوص جذب و به‌کارگیری شرکت‌های دانش‌بنیان و فناوری بیان داشت: عزم جدی شرکت ملی نفت در حمایت کامل و جامع از شرکت‌های دانش‌بنیان است و تمام امکانات و ظرفیت‌های مجموعه را در اختیار این شرکت‌ها قرار می‌دهیم. علاوه بر فراخوانی که در مجموعه پارک علم و فناوری و شرکت ملی نفت برای احیای چاه‌های کم‌بازده به تعداد ۷۵۰ حلقه چاه داشتیم، از سیاست‌های راهبردی شرکت ملی نفت این است که در سایر بخش‌های بالادستی شرکت‌های دانش‌بنیان حضور فعال داشته باشند.

دکتر ارجمندی / مشاور اقتصادی شرکت ملی نفت ایران

دکتر ارجمندی، مشاور اقتصادی شرکت ملی نفت ایران، هدف از حضور شرکت ملی نفت در این همایش را کم کردن فاصله صنایع بالادستی، میان دستی و پایین دستی دانست و عدم حضور شرکت‌های بالادستی را وجود سیاست‌های خاص و مرجع انگاشتن این صنایع قلمداد کرد، در صورتی که شرکت ملی نفت تأمین‌کننده خوراک و صادرکننده مجوزهای حیاتی است و اگر شرکت‌های پتروشیمی مشکل خوراک یا عدم صدور مجوز به موقع پیدا کنند کسب و کارشان مختل می‌شود. او اظهار داشت: در دوره جدید نگاه ما این است که دولت دست شرکت‌های کوچک و متوسط را بگیرد و هدف از این نشست کاهش فاصله‌ها بود. در کنار شرکت ملی نفت پروژه‌های کنسرسیومی و یا تهارتی وجود دارد و مردم باید در عرصه‌های نفت و گاز حضور پیدا کند و مردم جز جوانان ما در شرکت‌های دانش‌بنیان نیست. سیاست جدی ما رفع انحصار در شرکت ملی نفت و حضور جوانان توانمند در هر سطحی از مجموعه نفت و گاز از بالادستی، میان دستی و پایین دستی است و در این زمینه انواع پروژه‌ها برای انواع قراردادها مهیا است.

نشان زاده / معاون برنامه‌ریزی و توسعه هلدینگ خلیج فارس

نشان زاده، معاون برنامه‌ریزی و توسعه هلدینگ خلیج فارس، سخنران بعدی این نشست اظهار داشت: بروکراسی دولتی در چند سال اخیر باعث شده که تا الان حرکت‌های جدی نتواند اجرایی شود؛ یکی از کارهای اساسی ما سرمایه‌گذاری در بالادست و اطمینان از پایداری خوراک در چند دهه آینده است. متأسفانه در صنعت نفت موانع عمده ناشی از تفکر و قوانین دولتی و قراردادهای یک‌طرفه و غیرقابل اعتماد است و نیاز به بازنگری اساسی در قوانین و قراردادهای مطابق نرم جهانی است. برنامه هلدینگ خلیج فارس تأمین منابع مالی توسط بانک‌ها و سرمایه‌گذاری در صنایع بالادست است و ما آمادگی کامل داریم و وظیفه خود میدانیم که در شرایط فعلی از تمام پتانسیل‌های کشور برای استفاده درست از سرمایه ملی موجود در میادین نفت و گاز برای تبدیل به محصولات پتروشیمی با ارزش افزوده حمایت کنیم.

انصاری نیک / مدیرعامل پتروشیمی مرجان

انصاری نیک، مدیرعامل پتروشیمی مرجان، به‌عنوان دومین تولیدکننده بزرگ متانول در کشور از مشکل ۹۰ روز کاهش ظرفیت یا قطع کامل تولید به دلیل قطع خوراک یعنی گاز طبیعی و متان سخن گفت و گفت: از این فرصتی که اشاره شد، سیاست‌های شرکت ملی نفت ایران برای تولیدکنندگان متانول در بحث گاز طبیعی برای اینکه سال آینده دچار مشکل نشوند، چیست و آیا فرصتی برای سرمایه‌گذاری ما در میادین فعال وجود دارد تا بتوانیم خوراک پایدار خودمان را تأمین و از محل درآمدهای محصولاتمان به شرکت نفت و گاز پرداخت کنیم؟ مسئله دیگر اینکه در بررسی‌های ما بحث زمان و بحث بودجه ۱۴۰۱ هیچ رویکردی مبنی بر افزایش تولید از محل درآمدهای فروش گاز برای افزایش ظرفیت تولید گاز که امنیت خوراک ایجاد کند، توسط وزارت نفت پیش‌بینی نشده است.

کرد زنگنه، در پاسخ به پرسش انصاری نیک گفت: در خصوص بودجه ما واقعاً در مضیقه هستیم و مشکلات عدیده‌ای در این زمینه وجود دارد. آنچه در لایحه پیشنهادی دولت به مجلس شورای اسلامی ارائه شد، سیاست دولت در مجموعه وزارت نفت این بود که سازمان برنامه‌بودجه پیگیر و اطلاع‌رسان باشد و وزارتخانه‌ها جهت پیگیری وارد عمل نشوند و متأسفانه شاهد کسر بخش عمده‌ای از درآمدها در مجلس شورای اسلامی بودیم و دولت منابعی برای تأمین خوراک یا استحصال گاز از سایر میادین آماده بهره‌برداری در اختیار ما قرار نداده است و ما باید به دنبال تأمین منابع مالی علی‌الخصوص از بخش‌های خارج از مجموعه دولت باشیم. خوشبختانه سرمایه‌گذاری که همکاران ما در قالب چند هلدینگ در صنایع پتروشیمی انجام داده‌اند این آمادگی برای پتروشیمی مرجان و سایر همکاران امضای تفاهم‌نامه‌های جدید برای ۴ میدان وجود دارد و اولویت اول ما بعد از بهره‌برداری تأمین خوراک برای خود پتروشیمی‌ها است. همچنین با استارت فاز ۱۱ پارس جنوبی از سال آینده انتظار می‌رود که تأمین خوراک برای مصارف خانگی صورت گیرد و معضل تأمین خوراک برای واحدهای پتروشیمی و سایر واحدهای جانبی مرتفع گردد.

جلسه به صورت پرسش و پاسخ در بین گروه‌های مختلف ادامه پیدا کرد و با حضور دکتر علی عسگری و طرح مسائل ایشان پایان یافت.

دکتر علی عسگری / مدیرعامل هلدینگ خلیج فارس

دکتر علی عسگری، مدیرعامل هلدینگ خلیج فارس، با حضور در این نشست، بیان داشت: صنایع پایین‌دستی نفت و گاز و پتروشیمی بیشتر از طریق دو مسیر گاز پایه و پتروپالایش محل خوبی برای سرمایه‌گذاری بخش خصوصی است. ما در زمینه پتروشیمی‌های گاز پایه و میعانات گازی، در بید بلند فعال هستیم و بندرگاه ذخیره‌سازی آن را آماده افتتاح داریم. چرخه بید بلند تکمیل شده و باید افزایش حجم ایجاد شود و نیاز به سرمایه دارد که ما هم ریالی و هم ارزی این سرمایه را فراهم نموده‌ایم. ایشان در ادامه در خصوص سه طرح مهم هلدینگ خلیج فارس گفت: به عنوان اولویت اول از شرکت ملی نفت تقاضا داریم جهت جمع‌آوری گازهای فلر در پروژه یادآوران جهت ارتقا حجم تولید در کوتاه‌ترین زمان و تبدیل به ثروت ملی با ما همکاری کنند. مطلب دوم اینکه برای ایجاد توسعه صنعت، گسترش پتروشیمی بر پایه نفت خام، اشتغال‌زایی و تولید ثروت ما باید به سمت مینی پالایشگاه‌های زودبازده برویم و مطلب سوم راه‌اندازی LNG با فناوری ایرانی است که چشم‌انداز خوبی در بازار آینده برای آن متصور هستیم و در این دو مورد نیز نیازمند همکاری شرکت ملی نفت هستیم.



نشست تخصصی ابزار دقیق و سیستم های کنترل (PLC، DCS)، آنالیزورها، حسگرهای IR/UV و ...

بخش اول نشست تخصصی ابزار دقیق و سیستم های کنترل (plc, dcs)، آنالیزورها، حسگرهای IR/UV و ...، به در تاریخ ۳ اسفند ۱۴۰۰ در سالن خوارزمی مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش برگزار شد.

نماینده شرکت نوران حسگر صبا، عضو پارک تخصصی نفت، گاز، پتروشیمی و انرژی شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان، سخنرانی خود را با موضوع سنسور اپتیکی دما و فشار، سانسور گاز سنج NDIR و ژيروسکوپ فیبر نوری آغاز کرد و زمینه فعالیت شرکت را تولید ادوات و حسگرهای فیبر نوری با رویکرد سنسورهای دما و فشار عنوان کرد. او مشتریان محصولات تولیدی را دانشگاه ها، مراکز تحقیقاتی، شرکت های خصوصی و صنایع وزارت دفاع دانست و برخی از محصولات را به تفکیک توضیح داد و گفت: حوزه عمده فعالیت های ما در حوزه سنسور فیبر نوری بوده که اصول کار این آن مبتنی بر تداخل سنجی است و اپلیکیشن های خاص را می طلبد و از آنجایی که سنسور معمولی و سنسورهای الکترونیکی جوابگو نیستند، این نوع سنسورها بسیار کارآمد عمل کرده اند. سپس وی به تشریح ویژگی های سنسورهای تولیدی شرکت نوران حسگر صبا پرداخت.



سجاد خدایی / رئیس هیئت مدیره شرکت مبین آب تجهیز راد

سجاد خدایی، رئیس هیئت مدیره شرکت مبین آب تجهیز راد، زمینه‌های فعالیت این مجموعه را فروش و تأمین تجهیزات، اجرای پروژه‌های ابزار دقیق و آنالیزور، خدمات مشاوره و آموزش، خدمات تعمیرات و سرویس و کالیبراسیون، تولید انواع آنالیزورهای آزمایشگاهی و آنلاین، عنوان کرد. وی در خصوص فروش و تأمین تجهیزات و خدمات پس از فروش، خدمات مشاوره و آموزش توضیحاتی را ارائه نمود و تولیدات شرکت در سه حوزه شامل تولید آنالیزورهای آزمایشگاهی، آنلاین و سیستم‌های تله متری برشمرد که تجهیزات پایش آنلاین با سه دسته عمده تولیدات، شامل آنالیزورهای آنالوگ تک پارامتری، دیجیتال و شیمی تر، قابل ارائه هستند. او همچنین از مزایای استفاده از آنالیزورهای آنلاین تک یا دو پارامتری آنالوگ، به کاربری بسیار آسان و کارآمد این دستگاه‌ها موجب می‌شود تا کاربران مختلف در سطوح دانشی متفاوت قادر به کار کردن با آن‌ها باشند و کلیه قابلیت‌های مورد انتظار از یک کنترل کننده آنلاین را دارا باشد، اشاره نمود.

نماینده شرکت دیتال، از نحوه شکل‌گیری شرکت دیتال با همکاری مشترک مهندسی نارگان و دانشگاه صنعتی شریف سخن گفت و به معرفی محصول گوبراس با معنی فارسی نگهبان بیدار (محصول نگهبان تجهیزات دوار) پرداخت و گفت: با توجه به نیازسنجی در حوزه پایش وضعیت نیاز به یک محصول فراتر از سیستم‌های پروتکشن بود و با توجه به محدودیت‌های وارداتی، بر آن شدیم تا با یک گروه ۴۰ نفره محصول گوبراس را عرضه کنیم. ایشان در تکمیل ارائه خود به نحوه عملکرد این محصول پرداخت، و گفت: گوبراس یک سامانه‌ی جامع نرم‌افزاری برای پایش وضعیت و عیب‌یابی ریشه‌ای تجهیزات دوار به صورت بدون درنگ است که اولین ماژول این سامانه برای کمپرسورهای رفت و برگشتی طراحی و توسعه داده شده است. این محصول یک نرم‌افزار مهندسی و تحلیلی یکپارچه است که داده‌های ورودی سانسورهای پایش وضعیت ماشین را به صورت بلادرنگ دریافت و پردازش کرده، پارامترهای عملکرد کمپرسور را محاسبه نموده و به صورت نمودارهای مختلف نمایش می‌دهد. در بین تجهیزات دوار، کمپرسورهای رفت و برگشتی بیشترین تعداد خرابی را تجربه می‌کنند و به همین دلیل تمرکز ماژول اول این سامانه بر روی این نوع از کمپرسورها است. وی در ادامه به سایر خصوصیات این نرم افزار اشاره کرد.

مهرداد نقشینه / از شرکت دیده پرداز صبا

مهرداد نقشینه، از شرکت دیده پرداز صبا، ارائه خود را با موضوع پایش وضعیت و عیب‌یابی ارتعاشی ماشین‌های دوار آغاز کرد و گفت: شرکت داده‌پرداز صبا در سال ۸۱ ثبت و در شبکه علمی تحقیقاتی مستقر شد و از سال ۸۲ همکاری خود را با صنایع فولاد آغاز کرد و در سال ۸۴ وارد صنایع دفاعی و سال ۸۹ وارد صنعت فضایی شد و در نهایت در سال ۱۴۰۰ در دپارتمان ارتعاش، هر سال تقریباً یک محصول ارتعاشی را عرضه کردیم. او از کاربردهای ارتعاشات در صنعت به بالانس مکانیکی و آنالیز مودال سازه‌های صنعتی و همچنین پایش وضعیت ماشین‌های دوار که به وفور در صنایع نفت و گاز وجود دارد، اشاره کرد. او ساده‌ترین اهدافی که از پایش وضعیت ماشین‌های دوار پیگیری می‌شود را حفاظت ارتعاشی و تخمین زمان خرابی بر اساس ترند ارتعاشات و رشد ارتعاشات تجهیز دانست و پیچیده‌ترین هدف را ارزیابی اجزای ماشین بر اساس طیف‌های فرکانسی که در ارتعاشات ماشین دیده می‌شود عنوان کرد. ایشان همچنین به معرفی و توضیح در خصوص محصولات چون: ارتعاش سنج لوپ پاور، شتاب سنج هوشمند، دیتا کلکتور ارتعاشی، آنالیز مودال، و محصولات دیگری که بیشتر جنبه آزمایشگاهی

داشته و در صنعت کمتر استفاده می‌شوند پرداخت و کیفیت‌سنجی محصولات را بر اساس سه پارامتر، استانداردهای طراحی، دقت اندازه‌گیری (کالیبراسیون) و پایداری در محیط صنعتی مدنظر قرار داد و در پایان از خدمات و نمونه پروژه‌هایی چون، آنالیز مدار و تغییر شکل سازه‌ها و تجهیزات، آنالیز مودال توربین، آنالیز مدل پره‌های فن، اندازه‌گیری ارتعاش پره در حین چرخش، آنالیز مدل عملیاتی سازه، نام برد.

هاشم‌آبادی / رئیس پژوهشکده اندازه‌گیری جریان سیالات

هاشم‌آبادی، رئیس پژوهشکده اندازه‌گیری جریان سیالات، گفت: با توجه به خلأهای موجود در حوزه اندازه‌گیری در صنایع مختلف از جمله نفت، گاز، پالایش، پتروشیمی و آب و فاضلاب، نیاز به ارتقاء این دانش در صنایع مختلف به شدت احساس می‌شود. در راستای ارتقاء سیستم‌های اندازه‌گیری در کشور، گروه پژوهشی میت‌رینگ نفت، گاز و فرآورده دانشگاه علم و صنعت ایران در سال ۱۳۸۸ با مشارکت نخبگان دانشگاه و صنعت باهدف کمک به ارتقاء و بهبود وضعیت سیستم‌های اندازه‌گیری کمی و کیفی سیالات هیدروکربنی در کشور آغاز به کار نمود و توانست در سال ۱۳۹۰ مجوز فعالیت را به‌عنوان تنها قطب فعال میت‌رینگ در کشور از وزارت نفت اخذ نماید. او پژوهشکده را به‌عنوان یک مرجع تخصصی در حوزه میت‌رینگ سیالات با ارائه خدماتی تخصصی برای صنایع نفت، گاز، پالایش، پتروشیمی، و آب و فاضلاب معرفی کرد و خدمات پژوهشکده از جمله، کالیبراسیون، آزمون محصولات الکترونیکی، شبیه‌سازی CFD، تضمین جریان، اندازه‌گیری هوشمند، صحت‌سنجی و تأیید تجهیزات در محل، باشگاه مشاوران، آموزش، خدمات از راه دور، پروژه‌های تحقیق و توسعه، ارزیابی سازندگان کنتورهای هوشمند آب، را برشمرد.

نماینده شرکت پیمان خطوط شرق، زمینه‌های فعالیت شرکت را جهت رفع نیازهای صنایع زیرساختی و تأسیسات استراتژیک کشور از جمله صنایع برق، نفت و گاز، پالایش و پتروشیمی، و همچنین صنایع فلزی و معدنی، آب و فاضلاب و حمل‌ونقل ریلی، و عمده فعالیت‌های شرکت را ساخت RTO عنوان کرد و برای ارائه خدمت در دو زمینه مجموعه پست‌های فشارقوی و تجهیزات هایتک و در حوزه ورود به سیستم‌های اتوماسیون کنترل و DCS در صنایع پتروشیمی اعلام آمادگی کرد.



◀ نشست تخصصی نقش و مأموریت مناطق آزاد در افزایش تولید و صادرات محصولات پتروشیمی بر اساس الگوی زنجیره ارزش

نقش مناطق آزاد ویژه اقتصادی، در افزایش تولید و صادرات محصولات پتروشیمی

با استفاده از پلتفرم مدیریت زنجیره تامین و پیچیدگی های پرریسک (تاریخ: سه شنبه سوم اسفند ۱۴۰۰)

این نمایشگاه و همایش تخصصی حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی با برنامه ریزی و مدیریت شرکت بهاران تدبیر کیش، و با حضور پررنگ و فعالانه بیش از ۳۰۰ شرکت، کارفرمایی، پیمانکاری و سازنده در اسفند ۱۴۰۰ در جزیره زیبای کیش برگزار گردید.

طی این رویداد، بیش از ۲۰ کارگاه تخصصی و پنل برنامه ریزی و اجرا گردید.

پژوهشگرانی از انجمن سازندگان تجهیزات نفت و موسسه تحقیق برای توسعه احداث و انرژی نیز با توجه ویژه به سوالات بی شماری در رابطه با نقش مناطق آزاد در طرح های توسعه ای پایدار پتروشیمی، موضوع مذکور را به بحث و هم اندیشی گذاشتند، که چکیده آن به شرح ذیل بیان می گردد:

آیا زیست بوم کسب و کار، برای اجرای طرح های توسعه ای صنعت پتروشیمی، در مناطق آزاد و ویژه اقتصادی مهیاست؟ برای جذب شرکای خارجی در صنعت پتروشیمی در مناطق آزاد چه الزامات و محدودیت هایی در نظر گرفته شده است که این صنعت دچار ناپایداری نشود؟ چگونه با ارزش آفرینی در محصولات پتروشیمی و پتروپالایشی به افزایش GDP و ثروت آفرینی و تاب آوری اقتصادی میتوان کمک کرد؟ و این که میتوان هر نوع مشارکت و یا سرمایه گذاری خارجی (FDI) را پذیرفت بدون این که ریسک های خرد و کلان پیچیدگی های تامین خدمات و تجهیزات خارجی را ندید گرفت؟



• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

این پنل با حضور بالغ بر ۴۰ نفر از نمایندگان مطلع و پژوهشگر هلدینگ ها، سازمان های مناطق آزاد، انجمن های حوزه انرژی و اتاق های بازرگانی برگزار گردید. دستاوردها و نتایج گران قیمتی حاصل گردیده که به عناوین و خلاصه آن اشاره خواهد شد.

۱. اقتصاد بازار در مناطق آزاد و ویژه اقتصادی یک الزام تاریخی است نه یک اختیار، که با استفاده و الگو برداری از تجربه چین و تطابق فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی با شرایط ایران، پلتفرم مناسبی خواهد بود.

۲. ضروری است مدیریت طرح های توسعه ای در مناطق آزاد، تا با لحاظ پیچیدگی های پریسک و بدون ملاحظات و محدودیت های سیاسی و بر مبنای اقتصاد بازار، طرح ها را پیش ببرد.

۳. جذب سرمایه گذار و مشارکت جدی خارجی از طرح ها و تقاضاهای استراتژیک با رعایت هزینه منفعت ملی، و لحاظ پیچیدگی های تامین خدمات و کالا توسط و با مدیریت بخش خصوصی به انجام رسد.

۴. استفاده از مدل های تهاتری صرفا برای تقاضاهای عمومی و بعضا اهرمی با لحاظ مزیت های رقابتی قابل پذیرش است.

پارند بازار مشترک موسسه احداث و انرژی (SCS) نیز مکلف گردیده که در جهت تدوین راهکارهای حل مسئله با دبیرخانه سومین نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی و پالایش همکاری نموده تا نتایج ملموس و قابل اجرایی را برای رویداد بعدی مهیا نماید.



نشست تخصصی روش های تامین مالی توسط بانک و سوپر مارکت مالی

نشست تخصصی بانک تجارت

حمایت همه جانبه بانک تجارت و هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس از شرکت های دانش بنیان و بررسی روش های تامین مالی

نشست بررسی روش های تامین مالی شرکت های دانش بنیان با حضور دکتر علی عسگری مدیرعامل هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس، دکتر اخلاقی مدیرعامل بانک تجارت و مدیران عامل شرکت های دانش بنیان حاضر در سومین نمایشگاه و همایش تخصصی حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی بانک تجارت، در حاشیه سومین نمایشگاه و همایش تخصصی حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی در نشست بررسی روش های تامین مالی شرکت های دانش بنیان که با حضور مدیران عامل بانک تجارت و هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس و عشقی نژاد مدیرعامل شرکت تامین سرمایه خلیج فارس، فرخ نژاد رئیس هیات مدیره بانک تجارت، امین زارع معاون مدیرعامل بانک تجارت در امور اعتباری برگزار شد، جمعی از مدیران شرکت های دانش بنیان فعال در حوزه نفت و پتروشیمی به بیان دغدغه های خود پرداختند.

دکتر هادی اخلاقی فیض آثار مدیرعامل بانک تجارت در این نشست تخصصی با تاکید بر اینکه باید جایگاه و ارزش واقعی شرکت های دانش بنیان در اقتصاد کشور تعیین و تثبیت شود گفت: مبحث حمایت از اقتصاد دانش بنیان و شرکت های این عرصه چه از منظر تقاضا و چه از نظر نظام اداری کشور و تامین مالی و سایر حمایت گران مستلزم تغییر نگرش به ظرفیت های این شرکت ها است و بانک تجارت به عنوان یکی از بازیگران اقتصاد کشور همواره در تلاش بوده اسباب موفقیت شرکت های دانش بنیان را از طریق حمایت حرفه ای و متعهدانه فراهم آورد.



مدیرعامل بانک تجارت با بیان اینکه این مجموعه به عنوان یک نهاد پولی در کنار هلدینگ مالی این بانک می‌تواند در مقاطع کوتاه مدت و میان مدت با ارائه خدمات اعتباری و تعهداتی در پیشبرد پروژه‌های شرکت‌های دانش بنیان ایفای نقش کند افزود: در مسیر تحقق و نهایی‌سازی ایده‌های استارت‌آپ‌ها و شرکت‌های نوپا و دانش بنیان غالباً مشکلات نسبتاً مشابهی وجود دارد و ما امروز در اینجا گردهم آمده ایم تا ضمن شنیدن دغدغه‌های این شرکت‌های نوآور، راهکارهای عملیاتی مشخصی را تدوین و ارائه کنیم.

دکتر علی عسگری مدیرعامل هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس در این نشست با بیان اینکه اعتماد در کنار ارزیابی سختگیرانه می‌تواند نسخه کارآمدی در همکاری با شرکت‌های دانش بنیان باشد گفت: شرکت‌های بزرگ کشور برای رفع نیازهای خود به ویژه در حوزه‌هایی که تا پیش از این مجبور به واردات بودند امروز به دلیل تحریم‌های ظالمانه و سخت گیرانه از طریق حمایت از شرکت‌های دانش بنیان موفق به شکست تحریم و داخلی سازی قطعات، محصولات و خدمات مورد نیاز خود شده‌اند و باید توجه داشته باشیم که در صورت لغو تحریم‌ها ضرورت دارد همچنان از این شرکت‌ها حمایت کنیم.

مدیرعامل هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس درباره نحوه همکاری و حمایت شرکت‌های دانش بنیان شد: طرح‌هایی که قواعد اولیه را به درستی رعایت کرده باشند و بر مبنای دانش و نیاز روز صنعت باشند، غالباً موفق خواهند بود و هلدینگ پتروشیمی خلیج فارس بدون محدودیت از طرح‌های دانش بنیان حمایت خواهد کرد.

در این نشست تخصصی نوراللهی و مرادی مدیران عامل شرکت‌های بیمه تجارت نو و تامین سرمایه کاردان و کاظم‌پور مدیر امور هیات مدیره و عامل بانک تجارت حضور داشتند.



نشست تخصصی توسعه محصول جدید بر اساس محصولات اصلی و جانبی تولیدی در مجموعه صنایع پتروشیمی خلیج فارس

نشست تخصصی توسعه محصول جدید بر اساس محصولات اصلی و جانبی تولیدی در مجموعه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، در تاریخ ۳ اسفند ۱۴۰۰، در سالن ملاصدرا مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش برگزار شد.

نماینده مجموعه پتروشیمی اروند، مکانیسم تحقیقات و پژوهش در شرکت را بیشتر، مشتری محور و بر پایه نیاز بازار دانست و گفت: ما برای اینکه نیازهای داخلی را مرتفع کنیم باید تقاضای مشتریان را شناسایی کنیم و بعد از آن گرید مصرفی را ارتقا دهیم و اگر یک کارخانه دیگر مشابه کارخانه کنونی داشته باشیم، علاوه بر ارتقا گرید محصولات و رفع نیاز داخلی، سوددهی قابل قبول چندجانبه را شاهد خواهیم بود.



کرمی / کارشناس پژوهش و توسعه پتروشیمی خوزستان

کرمی، کارشناس پژوهش و توسعه پتروشیمی خوزستان، انحصار تولید محصولات پلی کربنات و اپوکسی رزین کل کشور را از آن پتروشیمی خوزستان دانست و مقدمه‌ای در خصوص معرفی پتروشیمی خوزستان ارائه کرد. او پلی کربنات و اپوکسی رزین را به‌عنوان پلیمرهای مهندسی که منحصراً در کشورهای ایالات متحده، غرب اروپا، شرق آسیا و عربستان سعودی تولید می‌شود، معرفی کرد که محصولات منتج شده از آن عمدتاً در کشورهای که صنعت خودروسازی دارند، کاربرد دارد. وی افزود در واحد پژوهش و توسعه پتروشیمی خوزستان، فرایند توسعه محصول وجود دارد و مطابق همه واحدهای مجتمع، از جمع‌آوری ایده و واحد بازرگانی و بازار شروع می‌شود و تا تأییدیه نهایی مشتری ادامه پیدا می‌کند، و موفقیت در عرضه پلی کربنات و کامپانته‌ها به صنایع مختلف از جمله صنایع خودروی الکتریکی، لوازم خانگی، روشنایی و نوری، پزشکی و غذایی را از دستاوردهای مهم پتروشیمی خوزستان دانست و در پایان به برخی پروژه‌های در حال توسعه اشاره و ابراز امیدواری کرد تا در سال ۱۴۰۱ کارت ملی با آلیاژ پلی کربنات پتروشیمی خوزستان تولید شود.

سلطانی / رئیس واحد تحقیقاتی سیستم‌های پلی اورتان مدیریت پژوهش و توسعه پتروشیمی کارون

سلطانی، رئیس واحد تحقیقاتی سیستم‌های پلی اورتان مدیریت پژوهش و توسعه پتروشیمی کارون، از پتروشیمی کارون به‌عنوان تنها تولیدکننده ایزوسیانات‌های آروماتیک در صنعت پلی اورتان در خاورمیانه یاد کرد و در زمینه توسعه سبد محصول ابتدا فرایند توسعه محصول را معرفی کرد. او مدل توسعه محصول را یک فرایند چندمرحله‌ای نشان داد که مراحل مختلف بعضاً در هم ادغام یا تفکیک می‌شوند و با خلق ایده، فرایند آغاز می‌شود و وارد غربالگری ایده‌ها می‌شود. او سپس به مراحل که کارشناس پژوهش و توسعه پتروشیمی خوزستان در سخنرانی خود ارائه کرده بود، اشاره کرد. او در خصوص به‌روزرسانی دانش فنی گفت: در حقیقت سرانه تحقیق و پژوهش در این صنعت نسبت به تولید بسیار بالا است و اگر قرار باشد بر اساس لایسنس طراحی‌شده در چهل سال پیش محصول تولید کنیم، قطعاً از بازار عقب می‌مانیم و رصد کردن مشتری و رقبا در این بازار بسیار حائز اهمیت است. ایشان در پایان از مراحل مختلف فرایند تجاری‌سازی در شرکت پتروشیمی کارون سخن گفت.



نشست تخصصی ارکان اقتصاد دانش بنیان در صنعت پتروشیمی (مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی)

نشست پیاده‌سازی ارکان توسعه اقتصادی دانش بنیان در صنعت پتروشیمی، در تاریخ ۳ اسفند ۱۴۰۰ در سالن ملاصدرا مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش برگزار شد.

فراهانی، از پارک فناوری پردیس، در حوزه توسعه فناوری‌های مرتبط با صنعت پتروشیمی، گفت: این برنامه با همکاری، پارک فناوری پردیس، شرکت ملی صنایع پتروشیمی، شرکت مدیریت و توسعه صنایع پتروشیمی و شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس هماهنگ شده و پس از پخش کلیپ مربوط به بیست‌سالگی پارک فناوری پردیس، در ادامه برنامه در خصوص موارد مطروحه در خصوص نحوه عملکرد فن بازار تخصصی صنایع پتروشیمی در کشور صحبت شد.



احمد عسگری / مدیرکل سرمایه‌گذاری و بومی‌سازی پارک فناوری پردیس

احمد عسگری، مدیرکل سرمایه‌گذاری و بومی‌سازی پارک فناوری پردیس، در خصوص زیرساخت‌های پارک فناوری پردیس و چگونگی حضور در اکوسیستم فناوری و نوآوری کشور برای کمک به پتروشیمی‌ها و بومی‌سازی اقلام راهبردی آن‌ها سخنرانی خود را آغاز کرد. او هدف از تأسیس مجموعه پارک فناوری پردیس را چشم‌انداز استفاده از توان علمی جوانان ایرانی و آماده‌سازی آن‌ها برای ورود به صنعت کشور با استفاده از سیاست‌ها و استراتژی‌های تعریف‌شده برای ایجاد زیرساختی آماده که محل جذب و فعالیت آن‌ها در حوزه دانش باشد، عنوان کرد. به گفته وی بیش از ۳۵۰ شرکت به صورت مستقیم در این پارک فعالیت می‌کنند و سال گذشته بیش از ۱۵ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان فروش داشته‌اند؛ همچنین بیش از ۴ هزار شرکت هم‌اکنون با این شبکه در ارتباط و تعامل هستند. عسگری در ادامه گفت: در حال حاضر شرکت‌ها دغدغه فروش، استفاده از محصولات و گرفتن استانداردهای لازم برای محصولاتشان را دارند؛ بنابراین در همین راستا بعد از اینکه زیرساخت پذیرش شرکت‌ها در پارک ایجاد شد بحث عرضه این محصولات مدنظر قرار گرفت که نتیجه آن شکل‌گیری شبکه فن بازار ملی ایران شد. این شبکه ایجاد شد تا شرکت‌های دانش بنیان شناسایی و به صنعت کشور معرفی شوند. او زمینه پذیرش کالاهای بر پایه دانش را درگرو حمایت از عرضه محصولات استاندارد شرکت‌های دانش بنیان دانست.

دکتر پاک سرشت / مشاور مدیرعامل شرکت ملی گاز

دکتر پاک سرشت، مشاور مدیرعامل شرکت ملی گاز، در مورد نحوه شکل‌گیری اهداف و تجربیاتی که در مورد فن بازار تخصصی صنعت گاز بوده سخنرانی خود را آغاز نمودند. ایشان با اشاره به این موضوع که شاهد روند تکاملی و رشد موضوع پژوهش و فناوری و ثمر دهی این نهال تازه به بلوغ رسیده، بوده‌اند، اواخر دهه شصت و اوایل دهه هفتاد را شروع این تحول بزرگ دانست که در آن زمان حوزه پژوهش و فناوری همیشه به‌عنوان یک کالای لوکس برای مدیران مطرح بوده و فعالیت‌ها عمدتاً جسته‌وگریخته انجام می‌شده است و نسل‌های مختلف پژوهش و فناوری در طی این سی سال ما را از مراکز و دفاتر تحقیق و توسعه به واحدهای پژوهش و فناوری و بعد به پژوهش و فناوری و امروز به مراکز نوآوری یا اکوسیستم نوآوری رسانده است. وی همچنین گفت: نباید فراموش کنیم که یک ستاد فرماندهی متمرکز به نام معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، این رشد را نظارت و حمایت کرد و با حمایت‌های معاونت علمی و فناوری و پارک‌های فناوری، شبکه فن بازار شکل گرفت تا به صورت سامانمند ارتباط منطقی بین متقاضیان و عرضه‌کنندگان برقرار شود و ادامه داد: فن بازار تخصصی صنعت گاز باهدف تجاری‌سازی دستاوردهای پژوهشی در اواسط دهه ۹۰ شکل گرفت. و ابزار امیدواری کرد که این توانمندی در صنعت پتروشیمی بیش‌ازپیش مورد استفاده قرار بگیرد.

علی پور / مدیریت برنامه و توسعه فناوری‌های حوزه نفت و گاز

علی پور، مدیریت برنامه و توسعه فناوری‌های حوزه نفت و گاز، در ادامه مباحث تجارب فن بازار گاز، بهینه‌سازی و پیاده‌سازی این تجارب در صنعت پتروشیمی را ضروری خواند و در خصوص معرفی فن بازار تخصصی پتروشیمی و سهم شرکت‌های دانش‌بنیان در صنعت پتروشیمی گفت: فروش محصولات پتروشیمی کشور در سال ۹۹ بالغ بر ۱۴ میلیارد دلار بوده است؛ که بر اساس گزارش‌ها، ۷۸ درصد از این عدد مربوط به هزینه خوراک و ۲۲ درصد مربوط به هزینه تولید بوده و از این ۲۲ درصد، سهم هزینه تجهیزات ۷۵ درصد و سهم مربوط به سرمایه انسانی ۲۵ درصد بوده که از همین ۷۵ درصد هم ۶۰ درصد واردات داریم و بر اساس این گزارش، چه مبلغی را برای خرید تجهیزات وارداتی در صنعت پتروشیمی برای ۱۴۰۶ پیش‌بینی می‌توان کرد؟ او ادامه داد: در فن بازار پتروشیمی، اولویت، کاهش میزان واردات است و موضوع دیگر که در فن بازار تخصصی پتروشیمی مطرح است، جبران کمبود محصولات صنایع پایین‌دستی پتروشیمی و مهم‌تر از آن بحث تکمیل زنجیره ارزش است. ایشان با ذکر این نکته که محصولات صادرات نهایی ما باید بر اساس دانشی که مورد نیاز کشورهای دیگر است، تأمین شود، تنوع در محصولات پتروشیمی و استقرار صنایع پایین‌دستی پتروشیمی در پارک‌های تخصصی پتروشیمی را از سیاست‌گذاری‌های مهم در این بحث عنوان کرد. او جریان سازی فناوری و نوآوری در صنعت پتروشیمی و توانمندسازی شرکت‌های دانش‌بنیان برای ورود به صنعت پتروشیمی چه در تأمین تجهیزات و چه در زنجیره ارزش را بسیار مهم قلمداد کرد که باید برای آن ابزارها و زیرساخت‌های قانونی فراهم کرد. ایشان در پایان رویکردهای جدید نسبت به شرکت‌های دانش‌بنیان و ورود شرکت‌های دانش‌بنیان به صنعت پتروشیمی و ایجاد زنجیره ارزش برای ایجاد رقابت درست و معنادار توسط شرکت‌های دانش‌بنیان با کشورهای دیگر را مهم و سرنوشت‌ساز توصیف کرد.

• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

بابایی / مدیرعامل شرکت مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی

بابایی، مدیرعامل شرکت مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی، بخش عمده فعالیت شرکت را شناخت توانمندی‌ها و مدون کردن مقررات در فن بازار تخصصی و کمرنگ کردن تحریم‌های داخلی دانست و تدوین خدمات ارزی از سوی بانک مرکزی برای حرکت شرکت‌های دانش‌بنیان را اصلی‌ترین حمایت مالی و ارزی قلمداد کرد.

مروت / مدیریت فناوری و نوآوری هلدینگ خلیج فارس

مروت، مدیریت فناوری و نوآوری هلدینگ خلیج فارس، گفت: هلدینگ خلیج فارس در این راستا اقدامات مهمی را انجام داده و طراحی و استقرار سیستم مدیریت نوآوری را در ستاد و شرکت‌های تابعه انجام داده و در چارت سازمانی، شرکت مادر و شرکت‌های زیرمجموعه امور پژوهش و فناوری را به مدیریت فناوری و نوآوری ارتقا داده‌ایم. او ادامه داد: ما یک شبکه گسترده نوآوری متشکل از کلیه بازیگران اکوسیستم نوآوری را تشکیل داده‌ایم و یکی از رویکردهای اصلی در توسعه فناوری تجمیع تقاضا و بهره‌برداری از فناوری‌های کارشده و تعریف برنامه برای فناوری‌های جدیدی که در دست اجرا است، با همکاری جامعه کارگزارانی که در این حوزه هستند. ایشان برنامه دیگر هلدینگ را هدایت شرکت‌ها به سمت استفاده از فناوری‌های بومی‌شده جدید و کمک به تجاری‌سازی فناوری‌های بومی‌شده عنوان کرد.



نشست تخصصی تحول دیجیتال، هوش مصنوعی و بهینه سازی در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی

نشست تخصصی تحول دیجیتال هوش مصنوعی و بهینه سازی در صنایع نفت و گاز و پتروشیمی، در تاریخ ۴ اسفند ۱۴۰۰، در سالن خلیج فارس مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش برگزار شد.



میراب زاده / مدیر سیستم ها و اطلاعات مدیریت هلدینگ خلیج فارس

میراب زاده، مدیر سیستم ها و اطلاعات مدیریت هلدینگ خلیج فارس، به تغییر چارت سازمانی پتروشیمی خلیج فارس و اضافه شدن تحول دیجیتال به واحد مدیریت سامانه های خلیج فارس اشاره کرد. به گفته وی هدف این پل فرهنگ سازی و ایجاد یک ادبیات مشترک در حوزه تحول دیجیتال است که حوزه فرایندها، زیرساخت ها، فناوری های پایه و اندازه گیری و مدیریت دیتا را شامل می شود و تا بحث پیش بینی و پایش اطلاعات و وضعیت صنعت پیش می رود. به گفته وی بحث مدیریت و تحول دیجیتال نباید فقط در قالب معرفی باقی بماند و باعث بهبودهایی در صنعت نفت، گاز و پتروشیمی کشور شود.

حیدری، به مفهوم تحول دیجیتال و تاریخچه آن و اینکه هر سازمان تعریف تحول دیجیتال مخصوص به خود را خواهد داشت، اشاره کرد. او گفت: ما در انقلاب صنعتی چهارم باید یک تحول همه‌جانبه و یک تغییر رویکرد در فرآیندهای عملیاتی، مدل کسب‌وکار و مدیریت دانش‌گستر محصول و پیش از آن باید یک مدل و یک استراتژی سازمانی مبتنی بر اطلاعات (معماری داده و اطلاعات) داشته باشیم. در صنعت پتروشیمی، حوزه فرایند، ابزارهای مکانیزه، فرآیندهای عملیاتی و هوشمند سازی در حوزه کسب‌وکار باید مبتنی بر اطلاعات باشد و ارزش اطلاعات معماری بزرگ‌ترین مفهوم در این حوزه است. امروزه عنصری به اسم انقلاب صنعتی پنجم و انقلاب اطلاعات مدیریتی رخ داده که تمامی صنایع را به خود وابسته کرده و قاعدتاً برای ایجاد تحول باید نگاهمان متحول شود. در نتیجه تحول دیجیتال یک تحول سازمانی مبتنی بر اطلاعات و دانش با بکارگیری زیرساخت‌های فناورانه مناسب با آن سازمان است و شامل: تحول در تجربه و نگاه مشتری، تحول در فرآیندهای عملیاتی، تحول در مدل کسب‌وکار، تحول در مدل مدیریت دانش در سازمان، تحول در حوزه توسعه محصول، تحول در حوزه ردگیری محصول و نظارت بر فرآیندها، تحول در فرآیندهای کسب‌وکار و یکپارچه‌سازی فعالیت‌های سازمان، تحول در حوزه تولید و نیل به مفهوم تولید ناب، است. ایشان در ادامه به توضیح در خصوص، مفهوم اختصاصی سازمان، یک نگاه منحصر به سازمان و همچنین پروژه‌های تعریف‌شده در گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، همچون پروژه معماری داده و اطلاعات، پروژه تدوین استراتژی داده و اطلاعات، پروژه هوش تجاری، پروژه هوشمند سازی صنعتی پروژه Metering، پروژه tracking، پروژه سیستم مدیریت امنیت اطلاعات و غیره، پرداخت و در ادامه مفاهیمی چون معماری سازی اطلاعات و داده، معماری کلان داده‌ها و اطلاعات، معماری سازمانی اطلاعات و داده فاز شناخت (آماده‌سازی) و هوشمند سازی را مورد بررسی قرار داد؛ و در پایان به اهداف باز، شامل: نیازسنجی و امکان‌سنجی معماری، آماده‌سازی سازمان برای شروع چرخه معماری، فرهنگ‌سازی و آموزش اولیه برای شروع چرخه معماری، راه‌اندازی ابزارها و گروه معماری برای شروع چرخه معماری و انتخاب مشاور معماری، اشاره نمود.

دکتر شکری، رئیس حوزه فناوری‌های نو و تحول دیجیتال پژوهشگاه صنعت نفت، به تشریح تخصصی مطالب خود در زمینه فناوری و نسل چهارم صنعت و کاربرد خاص دیجیتال‌سازی و دگردیسی دیجیتال پرداخت و در پاسخ به این پرسش که چرا دیتاها مهم هستند، گفت: دیتاهای خام حاوی اطلاعات بسیار زیادی هستند و اگر این اطلاعات خوب در اختیار مدیران و بهره‌برداران و واحدهای فرآیندی قرار بگیرد، برای آینده تصمیم‌گیری‌های مطلوب‌تر و راهبری بهتری در واحدهای فرآیندی صورت می‌گیرد. او در ادامه از توافق‌نامه‌های بین‌المللی در سایه این تحولات نام بردن و سرعت تحول در حوزه دیجیتال در دنیا را خیره‌کننده عنوان کرد. ایشان در ادامه به چشم‌انداز تحول دیجیتال در وزارت نفت اشاره کردند و در پایان در خصوص مدل داده محور، مزایا و معایب آن و انواع خطاهایی که در این مدل وجود دارد توضیحات تشریحی و تخصصی ارائه نمود.

دکتر صمدیانی، نماینده شرکت دانیال موج، از دستاوردها و فعالیت‌های شرکت در حوزه تحول دیجیتال، به فناوری ارتباطات نوری که در زمینه زیرساخت‌های ارتباطی امن کار می‌کند و هم‌اکنون به کشورهای منطقه صادرات دارد، اشاره کرد و گفت: با مدیریت هوشمندانه حاکم بر گروه صنعتی دانیال موج، این شرکت توانسته است خانواده‌ای منسجم و جوان از متخصصین کم‌نظیر در حوزه سیستم‌های پیشرفته فناوری ایجاد نماید. هسته اولیه دانیال موج باهدف تأمین نیازهای تجهیزات و راهکارهای انتقال فیبر نوری تأسیس گردید و امروز با پشتوانه انجام پروژه‌های زیرساخت مخابرات نوری کشور با کادری مجرب و کارآزموده، محکم‌تر از همیشه در مسیر تکاملی خود در حال پیشروی است. او همچنین دانیال موج را به‌عنوان یکی از شرکت‌های برتر ایرانی در زمینه تحقیق، توسعه، تولید و به‌کارگیری تجهیزات مخابرات به‌ویژه تجهیزات نوری، معرفی کرد و با اذعان به این مطلب که محصولات و خدمات ارائه‌شده طیف بسیار وسیعی از نیاز صنعت مخابرات را در برمی‌گیرد، گفت: این شرکت با سرمایه‌گذاری در واحد تحقیق و توسعه خود توانسته است تجهیزات و دستگاه‌هایی با استفاده از آخرین فناوری‌های مدرن باکیفیت جهانی در زمینه‌های مخابرات، صنعت، اتوماسیون و... تولید نماید. سپس با فعالیت تخصصی تنها در حوزه زیرساخت مخابرات، با مطالعه‌ای که بر روی آینده بازار و نیاز کشور شد، مدیران شرکت تصمیم به سرمایه‌گذاری بر روی فناوری‌های پیشرفته‌تر گرفتند که در همین راستا گروه‌های تحقیق و توسعه با مشارکت نخبگان مربوطه تشکیل و سرمایه‌گذاری لازم بر روی آن‌ها انجام شد. به گفته وی سال ۱۴۰۰ را می‌توان نقطه عطفی برای دانیال موج دانست؛ هم‌زمان با ورود به قرن جدید شمسی، با برنامه‌ریزی، طراحی و تهیه نقشه راه برای آینده، اقدام به توسعه دپارتمان‌ها و تشکیل واحدهای R&D در هر دپارتمان نمودیم تا همگام با پیشرفت فناوری با استفاده از گروه‌های متخصص و جوان ایرانی، محصولات و خدمات جدیدی ایجاد و به عرضه عمومی قرار دهیم. سیستم‌های مخابراتی، لیزرهای پیشرفته با کاربری پزشکی و صنعتی، انرژی‌های تجدید پذیر، باتری‌های پیشرفته، اینترنت اشیا و داده‌کاوی باهدف تأمین نیازهای علمی، بخش‌های اصلی چشم‌انداز شرکت را تشکیل می‌دهند. ما به دنبال ورود به بازارهای بین‌المللی و ایجاد روابط اقتصادی تنگاتنگی با شرکت‌های جهانی هستیم و همچنین آمادگی جذب و سرمایه‌گذاری بر روی ایده‌های فناورانه برای تأمین نیازهای آینده بازار داریم. ایشان اضافه کرد، علاوه بر تمرکز بر روی سیستم‌های مخابراتی، پا به عرصه اینترنت اشیا نهادیم تا در این زمینه بتوانیم کشور را به سمت‌وسوی استفاده از تولیدات داخلی در این زمینه سوق دهیم. او در ادامه افزود: ما به دنبال توسعه راهکارهای فناورانه در طیف وسیعی از دانش هستیم تا بتوانیم مشکلات صنعت را حل نماییم. در همین راستا، ارزش اصلی شرکت به واحدهای R&D بوده و در این خصوص با دانشگاه‌های معتبر و رده‌بالای داخلی و شرکت‌های دانش‌بنیان همکاری و مشارکت داریم. ایشان سپس به توضیحات مفصل در خصوص، پلتفرم اینترنت اشیا، طراحی پرایوت نت ورک، انطباق‌پذیری امنیت خدمات و پشتیبانی‌ها، چرخه یکپارچه خدمات، نمای کلی از محصولات مخابرات نوری، استانداردها و گواهینامه‌ها و عضویت‌ها، برخی کاربردهای داده‌کاوی، راهکارهای شرکت در حوزه‌های مختلف مبتنی بر فناوری اینترنت اشیا، پرداخت. او در پایان فهرست ۱۶ قسمتی از پروژه‌های مطرح‌شده تاکنون را ارائه داد.



مهندس قهرمان پور / معاونت سرمایه‌گذاری صندوق توسعه و نوآوری

مهندس قهرمان پور، معاونت سرمایه‌گذاری صندوق توسعه و نوآوری، در خصوص حمایت‌های شرکت در حوزه دیجیتال‌سازی در صنعت نفت و اقداماتی که در صندوق توسعه و نوآوری در این حوزه انجام شده سخنرانی خود را آغاز کرد و گفت: ما مشکلاتی در ثبت تقاضای موضوعات دیجیتال‌سازی در کشور داریم. و شرکت‌هایی که در حوزه نفت و گاز و پتروشیمی در این حوزه فعالیت کنند بسیار کم است و تلاش ما بر این بوده که این شرکت‌ها را پیدا کنیم و به سمت صنعت جذب کنیم. مهم‌ترین محور فعالیت ما سرمایه‌گذاری خطرپذیر است و ما این طریق ریسک بخش کارفرمایی را کاهش می‌دهیم. موضوع بعدی هدایت منابع دولتی است که بخشی از آن توسط صندوق اتفاق می‌افتد و توسط آن می‌توانیم محور دیجیتال‌سازی را دنبال کنیم. او در ادامه افزود: استفاده از ربات‌ها در صنعت ما بسیار محدود است و در بخش دیجیتال می‌توانیم به توسعه آن کمک کنیم و در کل برای ارتقای سطح HSE شرکت‌ها و برای استفاده از بلاک چین، استراتژی‌هایی در بخش دیجیتال شناسایی کردیم. ایشان در پایان یکی از محورهای اصلی صندوق را دیجیتالیزیشن و کمک به سرمایه‌گذاری عنوان کرد.

دکتر کرباسیان / نماینده شرکت فرادید

دکتر کرباسیان، نماینده شرکت فرادید، با مرور بر تحول دیجیتال در دنیا از رویکرد شرکت در حوزه هوش مصنوعی در حوزه نفت و گاز سخن گفت و شرکت فرادید را به عنوان تولیدکننده پلتفرم هوش مصنوعی صنعتی جهت کاهش ریسک تأسیسات نفت و گاز و پیمانکار رتبه یک حوزه داده‌کاوی و کلان داده معرفی کرد و برخی از مشتریان و پروژه‌ها را نام بردن و از افتخارات مجموعه سخن به میان آورد. او در ادامه با ارائه گزارشی در خصوص وضعیت امروز در تحول دیجیتال در نفت و گاز دنیا و ورود به عرصه جدید تحول دیجیتال، به چشم‌اندازها اشاره کرد و از تأسیسات خودران و پلتفرم فرادید، گستره کاربرد و مزایای آن را برشمرد. ایشان در ادامه به مزیت‌های استفاده از هوش مصنوعی در صنعت نفت و گاز اشاره کرد و در پایان گفت: ما باید بدانیم که چگونه با توجه به فرهنگ سازمانی باید گام به گام دیجیتالیزیشن را انجام دهیم تا با استفاده از داده‌ها به گروه دیجیتال کمک کنیم تا بتوانند خدمات بهتری را ارائه دهند.



مرتضی شیخزاده / مدیرعامل شرکت هشت بیت دانیال موج

مرتضی شیخزاده، مدیرعامل شرکت هشت بیت دانیال موج، گفت: ما اینجا با فرهنگ سازان ایجاد این انقلاب پسین برای تبدیل شدن به یک سیستم دیجیتالی عملی، گرد هم جمع شدیم و درباره یکی از ابزارهای انقلاب صنعتی چهارم صحبت می‌کنیم. او منحصراً در خصوص اینترنت اشیا و تولیدات شرکت در این زمینه توضیحات تخصصی ارائه داد و در مورد برگزاری دوره آموزشی، معرفی دوره آموزشی و سرفصل‌های دوره آموزشی اطلاع‌رسانی کرد.

خالدی / مسئول دفتر طراحی شرکت OTC

خالدی، مسئول دفتر طراحی شرکت OTC، از تجهیزات دوار، توربین‌ها و کمپرسورها به‌عنوان قلب تپنده تمام مجتمع‌های صنعت نفت، گاز و پتروشیمی و مهم‌ترین و گران‌ترین تجهیزات یادکرد و از لزوم نصب سیستم هوشمند بر روی این تجهیزات سخن گفت و در مورد مدیریت دارایی هوشمند IAM مبتنی بر پایش وضعیت معماری سامانه و مدیریت دارایی هوشمند توضیحاتی ارائه نمود. ایشان در ادامه به موضوعاتی چون: مزایای مدیریت دارایی هوشمند، نقشه راه مدیریت دارایی هوشمند، قابلیت‌های توربو آی ام دوقلوی دیجیتال توربوتک، مرکز مانیتورینگ واحدهای در حال انجام و برنامه‌ریزی‌شده، نمونه‌هایی از مانیتورینگ تجربه داده‌کاوی، یادگیری ماشین تجارت داده‌کاوی و یادگیری ماشین ناوگان تحت پایش توربین گازهای آی جی تی ۲۵، پرداخت.



نشست تخصصی تجهیزات دوار (پمپ، کمپرسور، توربین و متعلقات و ...) (قسمت دوم)

دومین بخش از نشست تخصصی تجهیزات دوار (پمپ، کمپرسور، توربین و متعلقات و ...) توسط گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس در مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش (سالن ابن سینا)، با حضور آقایان بهاروند، حیدری و رضازاده از گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس برگزار شد. در این نشست، شرکت های توربین موتور خاورمیانه، فوکا پارت آراین، فن آفرینی آلتون، OTC و CFD ایران، پس از معرفی، با توضیحات تخصصی در زمینه موضوع نشست، نحوه عملکرد شرکت را ارائه نمودند.



حسین نژاد / مدیر فنی شرکت توربین موتور خاورمیانه

حسین نژاد، مدیر فنی شرکت توربین موتور خاورمیانه، ضمن معرفی شرکت، به توضیح درباره انواع محصولات تولیدی پرداخت. ایشان استراتژی شرکت را مبتنی بر مهندسی و ارائه سبد محصول برای صنایع بالا دستی، در کنار ارتقاء ظرفیت طرح های پایین دستی و ایجاد صرفه جویی ۴۰ تا ۷۰ درصدی در هزینه ماشین آلات فرایند، عنوان کرد.

محمد قنواتی / مدیر فنی مهندسی شرکت فوکا پارت آیرین

محمد قنواتی، مدیر فنی مهندسی شرکت فوکا پارت آیرین، توضیحاتی در خصوص بومی سازی محصولات (کمپرسورها و پمپ های سانتریفیوژ مدل رینگ مایع) و طراحی و مهندسی تجهیزات دوار ارائه نمود. وی با تاکید بر بحث تحریم ها و بیان چالش ها و پیامدهای ناشی از آن، شناسایی بازار، مهندسی معکوس و شبیه سازی محصولات را هدف اصلی شرکت عنوان کرد. در ادامه به برخی از پروژه های جاری و انجام شده در زمینه پمپ و کمپرسور رینگ مایع اشاره و تحلیل های آزمایشگاهی مربوط به آنها را به اختصار بیان کرد.

امیر علی شریفیان / مدیر عامل شرکت فن آفرین آلتون

امیر علی شریفیان، مدیر عامل شرکت فن آفرین آلتون، استراتژی شرکت را باز طراحی، جایگزین مهندسی معکوس در ساخت تجهیزات دوار دانست. ایشان با بیان اینکه فعالیت اصلی شرکت طراحی و ساخت قطعات یدکی مربوط به پمپ ها و کمپرسورها است و تا کنون بالغ بر ۱۰۰ تجهیز را در این صنعت بومی سازی نموده است، شرکت آلتون را یکی از تامین کنندگان شرکت های پالایشی و پتروشیمی در فهرست بلند تامین کنندگان وزارت نفت دانست. وی در ادامه هدف از داشتن شناسنامه فنی محصولات را ایجاد یک چرخه تولید دانش و پس از آن نوآوری باز، در راستای کشف دانش فنی بیان کرد.

شهبازی / دفتر طراحی شرکت OTC

شهبازی، از دفتر طراحی شرکت OTC، پس از پخش تیزر ۳ دقیقه ای از معرفی شرکت، طراحی، ساخت، نصب، راه اندازی، خدمات پس از فروش و تعمیرات توربوکمپرسور های صنایع مختلف را از تولیدات و خدمات شرکت برشمرد و با ارائه توضیحات فنی و تخصصی در حوزه تولید محصولات، بر بومی سازی صنعت هدف و صرفه جویی در مصرف سوخت تاکید کرد.

هاشم آبادی / رئیس مرکز تخصصی شرکت CFD ایران

هاشم آبادی، رئیس مرکز تخصصی شرکت CFD ایران، این شرکت را به عنوان ارائه دهنده مشاوره و خدمات فنی مهندسی در خصوص نرم افزار CFD در صنعت معرفی کرد و پس از ارائه توضیحات در خصوص روش های عیب یابی تجهیزات صنعتی و تشخیص بهترین روش جهت رفع مشکل، شبیه سازی های نرم افزار CFD را به عنوان ابزاری قدرتمند در صنعت دانست که مهم ترین مزیت استفاده از آن کاهش هزینه ها و رقابت پذیری بالای محصول تولید شده است. وی در ادامه برخی از پروژه های شبیه سازی شده توسط این نرم افزار را معرفی کرد.

نشست تخصصی کاتالیست، مواد شیمیایی، مولکولارسیو، روغن های صنعتی داغ و افزودنی های فرآیندی و ... (قسمت دوم)

نشست تخصصی کاتالیست، مواد شیمیایی، مولکولارسیو، روغن های صنعتی داغ و افزودنی های فرآیندی و ... توسط گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس در مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش (سالن ابن سینا)، با حضور مسئولین گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس برگزار شد. در بخش دوم این نشست، شرکت های اسمارت کاتالیست، سام تک سرام، آرمان صنعت پویش کیمیا، انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت (استصنا) و مهندسی و نصب فیرمکو پارس، به معرفی و عملکرد شرکت خود در زمینه موضوع نشست پرداختند.



نماینده شرکت اسمارت کاتالیست، به عنوان تولید کننده کاتالیست، که ۶۰ درصد از حجم صادراتی در صنایع شیمیایی را بر عهده دارد، از شرکت های مصرف کننده محصولات خود نام برد. وی پس از توضیحات تخصصی در مورد کاتالیست آمونیاک و فرایند تولید آن، از مزایای محصولات تولیدی شرکت سخن گفت.

معنوی، نماینده شرکت سام تک سرام، معرفی ساختارهای سرامیکی لانه زنبوری و نانو متخلخل به عنوان بستر و حامل کاتالیست ها را موضوع سخنرانی خود قرار داد و پس از اذعان بر توانمندی شرکت در عرصه تولید محصولات سرامیکی، توضیحات خود را در حوزه تولید سرامیک های مرتبط با صنایع پالایش و پتروشیمی و سرامیک های با کاربرد های زیست محیطی ادامه داد.

نماینده شرکت آرمان صنعت پویش کیمیا، سخنرانی خود را در ۴ بخش ایراد کرد. تولید نمک های نیکل و کبالت برای سنتز کاتالیزورهای پتروشیمی، توضیحات فنی و تخصصی در خصوص محصولات و تولیدات شرکت، چالش و راهکارهای تولید پراکسید های آلی برای صنایع پتروشیمی، موضوع سخنرانی این شرکت بود.

کاظمی، رئیس کمیته توسعه صادرات انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت (استصنا)، وظیفه اصلی انجمن را صیانت از شرکت های تولید کننده مواد مصرفی شرکت های پالایشگاهی، پتروپالایشی و پتروشیمی را جهت تقویت صنعت کاتالیست برای افزایش تولیدات در ایران دانست. وی تشکیل ستاد کمیته های تخصصی جهت تحلیل های تخصصی در این حیطه را از اقدامات این انجمن برشمرد و بر حمایت از تولید کنندگان داخلی و بومی سازی صنایع تاکید داشت.

احمدی، از شرکت مهندسی و نصب فیرمکو پارس، با بیان اینکه طراحی و ساخت سیستم مکانیزه انبارش مصرف روغن در صنایع برای اولین بار در کشور و در پتروشیمی بندر امام توسط این شرکت انجام شده است، اثر بخشی استفاده از سیستم مکانیزه انبارش مصرف روغن را جهت کاهش مصرف روغن، کاهش حجم کار روانکار، کاهش آلودگی ذرات معلق در روغن، کاهش خرابی قطعات و کاهش آلودگی های زیست محیطی، ضروری دانست. وی هدف اصلی از اجرای طرح فوق را ایجاد بستری مناسب جهت فرهنگ سازی در زمینه های کاهش آلودگی محیط زیست و اصلاح الگوی مصرف و استفاده از این فناوری را موجب توسعه و ترویج صنعت دانست.



نشست تخصصی تجهیزات ثابت ویژه (اینترنال برج‌ها و راکتورها، مبدل‌های کتابی، فیلترها)، برنرهای پیشرفته آند، کاتد، ممبران و ... (قسمت اول)

در اولین بخش از نشست تخصصی تجهیزات ثابت ویژه که در تاریخ ۴ اسفند ۱۴۰۰، در سالن رازی برگزار شد، نمایندگان شرکتهای، صنایع پنتان شیمی، سامان پایش گران یکتا، شگفت افزار، تولیدی و مهندسی شعله صنعت و فرادید توریو صنعت، به معرفی خدمات شرکت پرداختند.



مدیر فروش شرکت صنایع پنتان شیمی، در این نشست تخصصی به معرفی و ارائه مشخصات تخصصی محصولات تولیدی شرکت پرداخت. وی بایان اینکه شرکت صنایع پنتان شیمی در سال ۱۳۸۰ باهدف طراحی و تولید اینترنالهای مخازن، برج‌های جداسازی و راکتورهای شیمیایی در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی آغاز بکار کرده است، محصولات شرکت را معرفی و به صورت اختصاصی در مورد تجهیزات اینترنال برای برج‌ها و راکتورها سخن گفت. ایشان در ادامه به تأسیس یک مرکز تحقیقات و نوآوری در مجموعه خود اشاره نمود. او گفت: در این مرکز، دانش فنی را برای تولید مواد شیمیایی مختلف تجاری کرده و فروش و لایسنس سازی آن را انجام می‌دهیم و در کنار این مرکز تحقیقاتی، آزمایشگاه آزمون محصولات تولیدشده در پایلوت را بررسی و نمودارهای آن را رسم می‌نماییم و بر اساس آن‌ها بازده تجهیزات را استخراج و بر پایه آن‌ها دیزاین محصولات خود را ارائه می‌کنیم. وی در ادامه گفت: ما خود را با توجه به توانمندی‌های مهندسی و طراحی به عنوان یک one_stop solution pro- vider معرفی می‌کنیم. ایشان در پایان به توضیحاتی در خصوص فعالیت‌های شرکت در چهار بخش business segments پرداخت.

نماینده شرکت سامان پایش گران یکتا، ارائه خود را تحت عنوان ساخت الکترولیزر آب دریا و پوشش دهی آند و کاتد آغاز کرد. او فعالیت شرکت را دانش بنیان تولیدی نوع یک در حوزه مواد پیشرفته و محصولات مبتنی بر فناوری های شیمیایی با محصول الکترودهای تیتانیوم پوشش دار، معرفی کرد و از تولیدات و محصولات شرکت نام برد. او در ادامه در خصوص ساخت الکترولیزر آب دریا، الکترودهای صفحه ای و لوله ای، کاربرد در فرایند کلرآلکالی و موارد مصرفی آن، پوشش دهی و عملیات حرارتی در کوره های الکتریکی و همچنین استفاده بیش از ۱۲ آزمون مدون برای بررسی کیفیت الکترودها و تعیین استانداردهای مرتبط، سخن گفت. پس از آن گرجیان، رئیس پژوهش فناوری پتروشیمی اروند، با ارائه توضیحاتی درباره همکاری با این شرکت، از امضا تفاهم نامه برای ادامه همکاری های طرفین خبر داد.

محمد مهدی زمانیان، رئیس هیئت مدیره شرکت شگفت افزار، به عنوان سازنده تجهیزات صنایع نفت، گاز و پتروشیمی مختصری از فعالیتها و محصولات شرکت ارائه و در ادامه عباس فرد، مدیر کارخانه شرکت شگفت افزار، در خصوص یکی از مصنوعات که شرکت، توسط تولید آن به درجه دانش بنیانی رسیده بود، یعنی مبدل های حرارتی Double Tube Sheet و مزایای استفاده از آن توضیحات تخصصی داد.

نماینده شرکت دانش بنیان و تولیدی و مهندسی شعله صنعت، بایان این مهم که ۹۰ درصد از تولیدات شرکت، دانش بنیان سطح یک است، به ارائه اطلاعات تخصصی در خصوص مشعل های کوره های حرارتی صنعت نفت پرداخت و با نمایش نقشه ها و تصاویر مربوط به کوره های حرارتی، به مقایسه آنالیزهای مربوط به محصولات احتراق کوره های حرارتی پیش و پس از جایگزینی مشعل های نسل جدید اشاره کرد. او در خصوص سفارش ها و قراردادهای همکاری ها و دستاوردها و بهینه سازی سیستم کنترل و ایمنی، مطالب کلیدی ارائه نمود و آزمایشگاه تخصصی احتراق صنعتی این شرکت را به عنوان بزرگترین و مجهزترین آزمایشگاه در میان کشورهای آسیایی معرفی و فناوری بدون شعله را به عنوان یک پیشنهاد جدید مطرح کرد.

کامران عابدینی، معاونت طراحی و تحقیق توسعه شرکت فرادید توربو صنعت، در خصوص سروموتورها که از تجهیزات کنترلی هستند و در صنعت توربینی جایگاهی خاص دارند، توضیحات تخصصی خود را ارائه نمود. وی انواع مجموعه ها و مکانیسم های کنترلی در سیستم های توربینی، روش انجام فرایند تهیه دانش فنی جهت تولید برای مجموعه ها، شناخت فرایند و تحلیل عملکرد مکانیسم فرایند خاص (شناسایی فرایند کاری مکانیسم) و تهیه دفترچه فرایند عملکرد مکانیسم را به اختصار توضیح داد. وی در ادامه به آزمون های عملکردی: به صورت آزمون های آزمایشگاهی (راه اندازی شرایط آزمون عملکردی بر اساس نیازهای آزمون) و شبیه سازی های نرم افزاری (تحلیل استحکام و عملکرد مکانیسم مطابق شرایط کاری واقعی)، ساخت و تولید: انواع مجموعه ها و مکانیسم های کنترلی در سیستم های توربینی، محدودیت های سرمایه گذاری فنی و مالی، توانمندی تولید دانش فنی، نیازمندی تجهیز و شناسایی مشتری، و جایگاه شرکت و نقاط قوت: اهداف آتی سرمایه گذاری روی راه اندازی سیستم توربینی کامل در سه فاز اشاره کرد.



نشست تخصصی تجهیزات ثابت ویژه (اینترنال برج ها و راکتورها، مبدل‌های کتابی، فیلترها)، برنر های پیشرفته آند، کاتد، ممبران و ... (قسمت دوم)

بخش دوم نشست تخصصی تجهیزات ثابت ویژه، با اداره نشست، توسط جناب آقای تبریزی، رئیس امور هماهنگی تولید شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس و با حضور ۶ شرکت در تاریخ ۴ اسفند ۱۴۰۰ در سالن رازی مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش برگزار شد.



حمید حجازی، به‌عنوان مدیرعامل شرکت آروین آفاق پارسیان، فعالیت‌های ۱۵ ساله شرکت را به‌عنوان یک شرکت دانش‌بنیان متخصص در زمینه سیلینگ و آب‌بندی‌های صنعتی معرفی کرد و در ادامه به ارائه توضیحات تخصصی در مورد محصولات شرکت پرداخت. ایشان ساخت و تأمین کلیه سیلینگ های موردنیاز صنایع فولاد، نفت، گاز، پتروشیمی، معادن و سیمان در زمینه سیلندرهای هیدرولیک پنوماتیک تجهیزات Rotary و آب‌بندی پرفشار و خاص و همچنین انتقال دانش فنی و تجهیزات ماشین‌کاری انواع پلیمرهای مهندسی و نانو کامپوزیت‌ها و طراحی نرم‌افزارهای اختصاصی در زمینه ماشین‌کاری را از جمله فعالیت‌های اصلی شرکت برشمرد. وی در راستای بومی‌سازی محصولات گفت: با توجه به وسعت پروفایل‌ها و تنوع استفاده در صنایع مختلف، واحد تحقیق و توسعه وظیفه آنالیز و کد نویسی و طراحی پروفایل‌های جدید بر اساس نیازهای متنوع مشتریان، امکان بومی‌سازی هر مرحله را نیز سنجش و اجرایی می‌کند و از این نظر یک پروسه چندین ساله، فراروی این واحد است. در پایان ایشان در خصوص نرم‌افزار تخصصی شرکت مطالبی را ارائه نمود.

خلیلی، مدیرعامل شرکت گداختار، خدمات دانش‌محور مدیریت شیرآلات را اصلی‌ترین هدف شرکت دانست و فلسفه وجودی این خدمات را، رویکردی برای مدیریت دارایی فیزیکی شیرآلات، عنوان کرد؛ که تلاش دارد رویکرد یکپارچه در سیستم نگهداری و تعمیرات پیشگیرانه خدمات، شامل: حفظ ظرفیت تولید، بهینه‌سازی هزینه مصرفی، کاهش هزینه‌های تعمیر و نگهداری، کاهش خطرات و حوادث، مراقبت و بازرسی پیشگیرانه و اقدامات اصلاحی و نوسازی، انتخاب مناسب شیرآلات، نگهداشت و روزآمد کردن آن‌ها را اتخاذ نماید. او اهداف اصلی طرح خدمات دانش‌محور مدیریت شیرآلات را ایجاد پایگاه داده متمرکز جهت دسترسی به اطلاعات به‌روز، با صرف حداقل زمان و هزینه، استخراج، طبقه‌بندی و تجزیه و تحلیل داده‌های مرتبط با تمامی شیرآلات به‌کاررفته، برنامه‌ریزی دقیق جهت هرگونه اقدام لازم و پیشگیرانه در رابطه با روند تأمین سیستم‌های نگهداری و خدمات تعمیرات شیرآلات، خواند. ایشان در پایان از سبد خدمات شرکت مهندسی پرند گداختار که شامل: پلتفرم تعمیرات، سرویس نگهداری ادواری و سالیانه، مهندسی قطعات / نمونه‌سازی سریع، ارائه خدمات پس از فروش برای گروه و شرکت‌های ارائه‌کننده شیرآلات، مشاوره و ارتقای فنی و خدمات مهندسی، خدمات بازرسی آزمون و صدور گواهینامه، نرم‌افزار مدیریت بر شیرآلات، مدیریت دانش محور شیرآلات، ارائه آموزش‌های تخصصی، بود، نام برد و همچنین از مؤلفه‌های ارزش‌آفرینی شرکت خدمات مهندسی پرند گداختار مبتنی بر منطق سازی یا سفارشی‌سازی بر اساس راهکار منابع و توانمندی‌های موجود در سبد خدمات و بر اساس فردی سازی مبتنی بر نیازهای اختصاصی و ایجاد منابع و توانمندی‌های جدید سبد خدمات، به‌اختصار توضیحاتی ارائه نمود.

نماینده شرکت طاهها قالب توس، از فعالیت‌های شرکت در حوزه ساخت و طراحی مبدل‌های حرارتی صفحه‌ای با ۲۲ سال سابقه صحبت کرد و مجموعه را به‌عنوان اولین و بزرگ‌ترین تولیدکننده مبدل‌های حرارتی صفحه‌ای در کل منطقه خاورمیانه معرفی کرد. او گفت: ما در چهار سال اخیر در چهار حوزه جدید شروع به فعالیت کرده‌ایم و بزرگ‌ترین مرکز لیزر در ایران را راه‌اندازی نموده‌ایم. او سپس به معرفی و توضیحاتی در خصوص انواع محصولات شرکت پرداخت و ادامه داد: ما بالغ بر ۱۶ هزار یونیت مبدل حرارتی صفحه‌ای طراحی کرده و ساخته‌ایم و یکی از بزرگ‌ترین مجموعه‌های R&D در شرق کشور و کل ایران در بحث انتقال حرارت و تنها آزمایشگاه آزمون عملکرد مبدل‌های حرارتی در ایران را داریم. همچنین ۱۴ کتاب در حوزه‌های مربوط به انرژی، مبدل و انتقال حرارت منتشر کرده‌ایم و در ۸ سال اخیر با تلاش‌های بی‌وقفه به ایجاد یک هسته دانشی خیلی قوی رسیده‌ایم تا بر اساس آن صفر تا صد کار طراحی را خودمان انجام دهیم. در ادامه ایشان به توضیحات تخصصی در مورد محصولات و مزایای استفاده از آن‌ها در صنعت و مختصری در مورد بحث تحقیق و توسعه شرکت پرداخت.

محبی، مدیر فروش شرکت آرتا صنعت آرسن، به‌عنوان تولیدکننده سیستم‌های آب‌بندی در تجهیزات دوار و رفع نیاز پمپسازان داخلی باهدف بومی‌سازی دانش این صنعت، بایان تاریخچه‌ای از فعالیت‌های شرکت، گفت: شرکت آرتا صنعت آرسن توانسته است با توجه به دانش فنی طراحی با پمپسازان داخلی همکاری نمایند و در پروژه‌های ملی از جمله گوره-جاسک و نیروگاه اتمی و راه‌اندازی مجتمع‌های پتروشیمی و پالایشی مشارکت فعالی داشته باشد. از دیگر فعالیت‌های ما ساخت انواع پلان‌های حفاظتی و پمپ‌های دستی فشار بالا است که به‌ندرت در داخل کشور ساخته می‌شود. او از جمله دستاوردهای شرکت را، ساخت و بهینه‌سازی اولین مکانیکال سیل آرسن، طراحی و ساخت اولین ساپلای سیستم آرسن، ساخت اولین Refill Unit، ورود به وندور لیست صنعت نفت و آغاز همکاری با شرکت‌های معتبر اروپایی، طراحی و ساخت دستگاه آزمون دینامیک، بهینه‌سازی و ساخت مکانیکال سیل‌های فازهای جدید پالایشگاهی (واحد بنزین)، شرکت در پروژه ملی گوره-جاسک، قرارداد سالانه پالایشگاهی، امضای چند سند همکاری با هلدینگ خلیج فارس و انجمن صنفی پالایشگاه‌ها و صادرات محصولات، دانست و در پایان در زمینه فعالیت شرکت، خدمات واحد فروش و واحد مهندسی و همچنین معرفی محصولات مرتبط توضیحات خود را ارائه نمود.

نشست تخصصی پنجره فرصت های نوآوری و فناوری در صنعت پتروشیمی و بررسی تجارب موفق و شکست تحقیق و توسعه و نوآوری در این صنعت

نشست تخصصی پنجره فرصت های نوآوری و فناوری در صنعت پتروشیمی و بررسی تجارب موفق و شکست تحقیق و توسعه و نوآوری در این صنعت، با اداره نشست، توسط سرکار خانم فوزیه مروت، رئیس مرکز پژوهش هلدینگ خلیج فارس، در تاریخ ۴ اسفند ۱۴۰۰ در سالن خوارزمی مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش برگزار شد.



دکتر آقازاده، نماینده شرکت ساینوپک، در خصوص بحث کلان روندهای فناوری و نوآوری در صنعت پتروشیمی، سخنرانی خود را آغاز کرد. او همراه شدن با موج های جدید فناوری و نوآوری را در سودآوری، کاهش هزینه های عملیاتی، ایجاد فرصت های آینده، توسعه شبکه نوآوری و توسعه همکاری های بین المللی، مؤثر و پنجره فرصت را به مثابه یک موج فناوری و نوآوری با یک بازه زمانی مشخص خواند. ایشان همچنین موج توسعه فناوری را در مسیر مجموعه ها، شرکت ها و دانشگاه ها دانست که با همراه شدن به موقع با این موج خواهند توانست منفعت اقتصادی کسب کنند. وی منشأ نوآوری ها را در نیازهای جدید بازار و شناسایی نیازها در ۵ یا ۱۰ سال آینده که به سودآوری در شرایط رقابتی می انجامد دانست. او در ادامه با اذعان به اینکه دانشگاه ها چرخه ای توسعه دانش را به حرکت درمی آورند، گفت: هر مرز دانشی یک بنگاه اقتصادی و تجاری در صنعت خواهد داشت که باید آن ها را بشناسیم. اگر ما در دو دهه پیش نگران خروج لایسنس و دانش فنی از کشور و نبود کاتالیست بودیم، الآن باید نگران این باشیم که اگر لایسنس برود، سیستم عامل واحد عملیاتی ما را هم با خود خواهد برد. آقازاده در ادامه به اسمارت فکتوریها که نسل بعدی کارخانه های صنعت پتروشیمی هستند، اشاره کرد و از تأخیر در اتصال به دانش فنی و نحوه انتقال فناوری و بومی سازی فناوری ابراز نگرانی کرد و گفت: اکنون اکثر فرصت ها به صورت کوانتوم است و نقش کلیدی را در زنجیره ارزش، فناوری و نوآوری ایفا می کند. در موضوع تحول دیجیتال، بررسی عملکرد شرکت ها سه اولویت: پروداکشن بهبود عملیات تولید، بهبود کارایی، اثربخشی منابع ورودی و مدیریت منابع ورودی و مدیریت دارایی ها را مشخص می کند و ما از نظر چرخه عمر از لایه بومی سازی باید بگذریم و به سمت نوآوری فناوری در صنعت نفت گاز و پتروشیمی حرکت کنیم.

دکتر شریف، به‌عنوان نماینده شرکت سپینود، موضوع چگونگی تأمین مالی و سرمایه‌گذاری فرصت‌های نوآوری را مطرح نمود. او فرصت‌های نوآوری و محصولات پایین‌دستی و پارک‌های شیمیایی را در این برهه تاریخی مهم و دانستن این مطلب را قبل از اجرای یک ایده که آیا این پدیده واقعاً نیازی را پاسخ می‌دهد و ویژگی‌های یک فرصت را دارد و در نهایت به سودآوری می‌رسد، بسیار حائز اهمیت دانست. او گفت: ابعاد مختلف یک فرصت در پروژه‌های متداول باید بازار داشته باشد، نیاز را پوشش دهد، از لحاظ فنی امکان‌پذیر باشد، از نظر مالی سودآور باشد و مسائل زیست‌محیطی را رعایت کند. وی همچنین از ویژگی‌های فرصت خوب به سرمایه‌گذاری، سودآوری و جریان درآمد مناسب، قابلیت خرید تضمینی محصولات، قابلیت تأمین خوراک تضمین‌شده و فناوری قابل‌دسترس اشاره کرد و در بحث مگا ترندها ۵ مورد، شامل محیط‌زیست، بهره‌وری، بازیافت، دیجیتال و انرژی تجدید پذیر را مورد بررسی قرارداد. او در ادامه، برنامه‌ریزی، ریسک و سناریو نگاری، توجیه‌پذیری و کشف فرصت‌ها را از ضرورت‌های مطالعات پیش از سرمایه‌گذاری دانست.

دکتر رضازاده، مدیرعامل شرکت طراح فرآیند کیا، در خصوص تجاری‌سازی محصولات پایین‌دست و تجارب موفق که در این حوزه داشتند، به ایجاد شبکه تبدیل دانش به فناوری در بومی‌سازی فرایندهای صنعت پتروپالایشی و پتروشیمیایی مبتنی بر تجارب مهندسیین طراح، اشاره کرد. او دلیل اینکه در کشور ما به ازای هر ۸۲۰ مقاله تولیدی در نهاد علم، نهایتاً یک پلنت ثبت‌شده و درسایر موارد تبدیل به فناوری و استفاده در صنعت نمی‌شود را ناشی از چالش‌های موجود در بین نهادهای تولید علم و فضاهای تجاری‌سازی عنوان کرد و راه برون‌رفت از این چالش را تغییر عملکرد سازمان‌ها و تبدیل شدن به سازمان‌های نوآور دانست. او گفت: نقیصه‌ای که در کشور ما وجود دارد، شاخص‌های اصلی شناسایی شرکت‌ها بر اساس میزان فروش آن‌ها است و تمرکز مدیریت سازمان بر مدیریت فروش است؛ اما شرکت‌ها و سازمان‌های نوآور، در بازه‌های ۳ تا ۵ ساله به توسعه محصولات خود فکر می‌کنند و این امر موجب می‌شود که بتوانند در بازار سودآوری بهتری را تضمین کنند و تعیین‌کننده سیاست بازار باشند؛ و این مهم نیازمند مدیریت فناورانه در سایه سیاست‌گذاری‌های صحیح و ریسک‌پذیری است تا پنجره فرصت‌های نوآوری و فناوری را جهت رفع چالش‌های عمومی جاری کنیم. او همچنین راز موفقیت برندهای موفق دنیا در صنعت پتروشیمی را داشتن هسته دانا و شبکه توانا دانست و در این باب توجه به نوآوری و تجاری‌سازی ایده‌ها و تبدیل دانش به ارزش، توجه ویژه به شناسایی نیازها و قابلیت‌ها و بررسی بازار، حل مسائل و چالش‌های فناورانه را مهم تلقی کرد. ایشان در پایان عدم توجه به حلقه واسط گروه‌های تحقیقاتی و دانش‌بنیان با پلنت صنعت در مراکز پژوهشی و پارک‌های علم و فناوری کشور را مانعی بر سر راه تولید فرآیند دانست.



دکترمتقی، سرپرست دفتر توسعه صنایع پایین‌دستی شرکت ملی صنایع پتروشیمی، در خصوص تحول در حوزه دیجیتال و استفاده از فرصت‌های ایجادشده در چارچوب نوآوری باز، از کلان‌روندها در صنعت انرژی، نفت، گاز و پتروشیمی برای استفاده از پنجره فرصت‌ها یادکرد. او با ذکر این مطلب که در تمام دنیا مصرف‌کننده و تولیدکننده انرژی، به کم کردن کربن در درازمدت، فکر می‌کنند، توسعه اقتصادی در آینده را درگرو استفاده صنایع از انرژی‌های تجدید پذیر دانست و مدنظر قراردادن این مهم را برای تمام صنایعی که در فضای کسب‌وکار با نگرش رشد و توسعه اقتصادی فعالیت می‌کنند ضروری خواند و افزایش خودروهای الکتریکی را شاهدی بر این مدعا قرارداد. ایشان همچنین تنوع‌پذیری در منابع کشورهای مصرف‌کننده که منبع محور نیستند را بسیار چشمگیر و تغییر نگرش در مورد تنوع‌پذیری منابع و استفاده مجدد از پلاستیک در بازار آینده را برای ایران به‌عنوان کشوری منبع محور ضروری دانست.

دکتر ناطق، مدیرعامل دفتر توسعه فناوری و نوآوری پتروشیمی دانشگاه صنعتی شریف، در خصوص پنجره فرصت تحول دیجیتال در صنعت پتروشیمی، دو محور اساسی تحول دیجیتال و نوآوری باز که مسیر رسیدن به تحول دیجیتال است را موردبررسی قرارداد. او تحول دیجیتال را بر پایه فناوری در حوزه تحلیل داده هوش مصنوعی و IT و یک الزام در صنعت پتروشیمی دانست؛ چراکه تحول دیجیتال تأثیر بسزایی در کاهش هزینه و ایجاد حاشیه سود بیشتر دارد؛ اما تحول دیجیتال وابستگی جدید ایجاد می‌کند و چون به دیتا وابسته است، تمام دیتاهای تولیدشده باید در اختیار شرکت‌های بین‌المللی قرار گیرند و این دو مسئله می‌تواند ریسک‌های جدیدی را ایجاد کند. وی در ادامه گفت: ما خوشبختانه در حوزه دیجیتال و هوش مصنوعی گروه‌های بسیار جدی و خوبی در دانشگاه شریف داریم؛ اما کاربردهای این موضوع به دلیل عدم اعتماد و همکاری فناورانه هنوز توسعه پیدا نکرده است و اگر نتواند نیازمندی صنعت را بشناسد و کاربردی برای یک صنعت ایجاد کند، آن توانمندی نمی‌تواند مورداستفاده قرار بگیرد؛ بنابراین در این مسیر، نوآوری باز و استراتژی نوآوری با ابزارهای مختلف در یک سازمان راه‌گشا خواهد بود و مدیران و متخصصان این صنعت باید ریسک‌پذیر بوده و به گروه‌های فناورانه اعتماد کنند تا تحول اتفاق بیافتد.



دکتر عیدی وند، مدیر مرکز پژوهش پتروشیمی بندر امام، به عنوان قدیمی ترین واحد R&D پتروشیمی با ۲۳ سال سابقه موانع و چالش های واحدهای R&D در استفاده از پنجره فرصت ها را بیان نمود. او بزرگ ترین چالش هایی که نه فقط در بحث نوآوری، فناوری و پژوهش بلکه در همه زمینه ها وجود دارد را موضوع نداشتن استراتژی مشخص و عدم یکپارچگی استراتژی ها (موازی کاری و گاهی در تقابل همدیگر قرار گرفتن) در سازمان ها دانست. او گفت: خوشبختانه تدوین فرآیندهای استراتژی توسط هلدینگ خلیج فارس انجام شده و نکته مهم دیگر بحث منابع انسانی است که همیشه بهره برداری حرف اول را در بحث تولید می زده است و بهترین نیروها سعی شده در بخش تولید قرار بگیرند؛ بنابراین نیروهای علاقه مند به مسائل پژوهشی و کارهای نوآورانه صنعت، باید از بخش بهره برداری به ادارات مهندسی فرایند و از آنجا به R&D می آمدند و به همین دلیل که نیروها در جریان اطلاعات شرکت ها به صورت سیستماتیک قرار نمی گرفت و باید خودش تلاش می کرد که ارتباطاتی برقرار کند، نسبت به این فرایند دلسرد می شد و کسی که صاحب ویژگی های نوآورانه و دانش علمی و فنی بود، از ورود به چارت سازمانی صرف نظر می کرد. ایشان در پایان تغییر رویکرد سازمان ها نسبت به واحدهای R&D و ایجاد ابزارهای مؤثر در تسهیل ورود افکار نوآورانه به سیستم را در پیشبرد اهداف تولیدی سازمان با اهمیت توصیف کرد.

دکتر نفی زاده، عضو هیئت علمی دانشگاه علامه طباطبایی، به عنوان متخصص در حوزه مدیریت فناوری و نوآوری به نکات تکمیلی برای جمع بندی مطالب اشاره نمود. او پارادایم غالب از بومی سازی به نوآوری را بسیار مهم تلقی کرد و گفت: ما در توسعه، برای بقا چاره ای جز حرکت به سوی نوآوری نداریم و در انقلاب صنعتی چهارم به سه مگا ترند اصلی، تحول دیجیتال و هوش مصنوعی، بومی سازی و تولید افزایشی نیاز داریم و مدل بیزینس کلاً تحت تأثیر تحول دیجیتال قرار خواهد گرفت. او در ادامه بایان این نکته که تحول دیجیتال در دو سطح بیزینس مدل ها و اهمیت زمان تغییر ایجاد می کند، حیات و ممات سازمان ها را وابسته به تحول دیجیتال و بومی سازی دانست. ایشان بایان این واقعیت که توسعه در کشور ما به صورت کلاسیک و ارتباطات بین المللی ما محدود است و عمدتاً کارخانه دار هستیم و نه صاحب صنعت، با تکیه بر این آمار که ایران جز ۵ کشور تأمین کننده نیروی خارجی بسیار متخصص در حوزه هوش مصنوعی در ایالات متحده است، از این ویژگی منحصر به فرد، یعنی برخورداری از نیروی انسانی بسیار خوب که سازمان دهی آن در مسیر اصلی تحول دیجیتال و نوآوری باز تأثیر مهمی خواهد داشت، سخن به میان آورد.



نشست تخصصی چالشهای استفاده از تولید داخل (مدیریت طرح ها)

نشست تخصصی چالش‌های استفاده از تولید داخل در تاریخ ۴ اسفند ۱۴۰۰ در سالن خوارزمی مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش برگزار شد.

فدایی، مدیری طرح‌های هلدینگ خلیج فارس، با ذکر این مطلب که هلدینگ خلیج فارس، متشکل از شرکت‌های مهندسی، تولیدی، خدماتی، بازرگانی، سرمایه‌گذاری و آموزشی است، مدیریت طرح‌ها را عهده‌دار مسئولیت راهبری طرح‌ها و پروژه‌ها (که خاستگاه اصلی محصولات و خدمات تولیدکنندگان و سازندگان داخلی است)، در این مجموعه دانست. او وضعیت آماری فعلی پروژه‌ها را از نظر عملکردی، ۶۰ درصد خرید محصولات داخلی و ۴۰ درصد خرید محصولات خارجی عنوان کرد و یکی از فرصت‌های موجود در کشور را در حوزه صنایع نفت، گاز و پتروشیمی دانست که باید به‌عنوان فرصتی برای توسعه صنایع تولید داخل استفاده کرد. وی از چالش‌هایی که در این زمینه در بخش کارفرما و سازنده وجود دارد، سخن گفت و یکی از مسائل مهم را مشخصات فنی و تخصصی ایمنی و اقداماتی که در چهارچوب زمانی برای پروژه باید لحاظ و توسط سازندگان تأمین کرد، دانست. فدایی اظهار داشت: بحث رقابتی بودن قیمت سازندگان، توان ساخت از نظر تعداد، انحصار، کاهش ریسک‌ها توسط طرفین، باید در ساخت داخل مدنظر قرار گرفته شود. یکی از راهکارها می‌تواند تولید در قالب مشارکت باشد تا ریسک کاهش پیدا کند و انتقال دانش تسریع شود و راهکار دیگر ورود به بازارهای خارجی است.

دکتر صاحب نسق، مدیرعامل پتروشیمی دهدشت، از دیگر سخنرانان این نشست، اظهار داشت: این شرکت مجری احداث یک واحد تولید پلی اتیلن سنگین به ظرفیت ۳۰۰۰۰۰ تن در سال، در شهرستان دهدشت است و هدف از اجرای آن در مرحله اول تولید مواد اولیه پلی اتیلن سنگین برای تأمین نیاز بازارهای داخلی و تغذیه صنایع پایین‌دستی و در مرحله بعد صادرات محصول به بازارهای جهانی بوده است. او در خصوص خرید داخلی و بومی‌سازی، فهرستی از تجهیزاتی که برای بار اول در ایران ساخت داخل می‌شد و نیز فهرستی از تجهیزات مهم ساخت داخل و سفارش‌ها داخلی، ارائه داد. ایشان در ادامه به مسائل و مشکلات استفاده از محصولات داخلی اذ جمله، بالا بودن قیمت پیشنهادی تأمین‌کنندگان داخلی، نداشتن تجربه و دانش فنی لازم توسط شرکت‌ها با وجود اعلام آمادگی ساخت تجهیز، مشکلات ناشی از سفارش گفتاری و تعمیر برخی اقلام، اشاره کرد و در خاتمه پیشنهادهای خود را در این زمینه در چند بخش ارائه نمود.



مهندس فلاح خرسند، مدیرعامل پتروشیمی صدف، این شرکت را به‌عنوان بزرگ‌ترین مجتمع تولیدی الاستومر (لاستیک مصنوعی) در کشور و منطقه باهدف تولید سالانه ۱۳۶ هزار تن لاستیک استایرین بوتادین و با چشم‌انداز تأمین خوراک بازارهای داخلی و جهانی، معرفی کرد و در خصوص مزایا و محاسن استفاده از توانایی شرکت‌های داخلی به عدم نیاز به خروج ارز، دسترسی آسان به محصول، سهولت در حمل‌ونقل، حذف هزینه ترانزیت، ارتباط مستقیم سازنده با تولیدکننده، ارتقاء فناوری، ایجاد منافع عمومی و افزایش درآمدهای عمومی، اشاره کرد. وی در پایان به تشریح موانع موجود بر سر راه داخلی سازی در سه قسمت اصلی: موانع قانون‌گذاری و پشتیبانی حکومتی، (شامل عدم تدوین بانک اطلاعاتی نیازهای شرکت‌های کارفرمایی و بانک اطلاعاتی توان شرکت‌های تولیدکننده داخلی، عدم حمایت از جریان سرمایه‌گذاری در تولید و ساخت داخل برای مجموعه‌ها و شرکت‌های کوچک، عدم حمایت از ریسک شرکت‌ها و تغییر قوانین و اعمال دستورالعمل‌های جدید)، موانع از طرف شرکت‌های استفاده‌کننده از خدمات و تولیدات، موانع از طرف شرکت‌های تولیدکننده خدمات و تولیدات، پرداخت.

مهندس دل جوان، مدیرعامل شرکت پالایش گاز یادآوران، پروژه احداث کارخانه گاز و گاز مایع را به‌منظور جمع‌آوری گازهای همراه حاصل از فراورش نفت میادین حوزه غرب کارون شامل میادین نفتی دارخوین، یادآوران، آزادگان جنوبی و آزادگان شمالی، باهدف تأمین خوراک مجتمع‌های پتروشیمی بندر امام، ارسال گازهای سبک و تصفیه‌شده برای تأمین گاز کشور در شبکه سراسری گاز و همچنین تولید گوگرد گرانول مورد استفاده در صنایع شیمیایی و کشاورزی عنوان کرد. او در ادامه فهرست تجهیزات مهم ساخت داخل جهت بومی‌سازی و فهرست تجهیزات خارجی پیشنهادی را مطرح نمود و به تشریح مسائل و مشکلات استفاده از ساخت داخل از جمله: عدم چابکی و بهره‌وری لازم تولیدکنندگان داخل کشور، تعلل سازندگان داخلی در ساخت و تحویل اقلام به علت عدم برنامه‌ریزی دقیق، عدم کیفیت لازم محصولات تولیدی و دوباره‌کاری‌ها، پرداخت.

مهندس دارایی، قائم‌مقام شرکت آسفالت طوس، این شرکت را به‌عنوان یک شرکت پیمانکاری که در اجرای طرح‌های EPC در پروژه‌های عمرانی، صنعتی و معدنی و پروژه‌های نفت، گاز و پتروشیمی به کمک نیروی انسانی متخصص و با تکیه بر دانش فنی روز دنیا، فعالیت می‌کند، معرفی کرد. او از چالش‌ها و تجربیات شرکت به افتتاح پالایشگاه نفت سنگین قشم و چالش‌های ایجادشده در بخش‌های پیش راه‌اندازی و راه‌اندازی، به‌خصوص در مسئله مربوط به هیترها، برج‌ها، سیستم‌های کنترلی و کاتالیستها، به دلیل عدم حضور سازندهایی که تعهد کمک به راه‌اندازی داده بودند، اشاره کرد. مهندس دارایی، ضمن ابراز خوش‌بینی نسبت به این دوره شکوفایی و خودکفایی و تأثیرگذاری مثبت بر سازندگان داخلی، با توجه به پیچیدگی‌هایی که در صنایع پتروشیمی و پترو پالایش وجود دارد، چالش‌های بسیاری را بر سر راه این صنایع متصور شد. ایشان در ادامه به تشریح مطالب خود در خصوص، پایش صلاحیت‌های شرکت‌های توانمند داخلی، وجود سیستم نظارت دقیق، مشکل طولانی شدن پروژه ساخت، ایجاد بستری برای قیمت رقابتی‌تر و بهینه‌سازی استانداردهای فنی و ملی در سطح جهانی، پرداخت. وی اظهار داشت: پیمانکاران و کارفرمایان همگی بر ضرورت و حرکت به سوی بهبود تولید داخلی تأکید دارند و با توجه به اینکه خرید داخل، ریزش انتقال ارز را از بین می‌برد، دلالتان خارجی را حذف می‌کند، هزینه‌های گمرکی و جابجایی تجهیزات را از بین می‌برد، و وجود ضمانت‌نامه‌های بانکی معتبر بانک‌های داخلی را ضروری دانست. وی به سایر مزایای داخلی سازی از جمله بازدید در حین ساخت کارآفرینی و توسعه صنعت و ارتقا دانش بومی اشاره کرد.

نشست تخصصی انرژی، HSE، تصفیه آب، پساب و (Ultra filter)، محیط زیست

نشست تخصصی انرژی HSE تصفیه آب، پساب و اولترافیلتر محیط زیست، در تاریخ ۴ اسفند ۱۴۰۰ در سالن ملاصدرا مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش برگزار شد.

محمدحسین فرشیدیان فر، نماینده شرکت طاهها قالب توس، فعالیت اصلی شرکت را در حوزه مبدل‌های حرارتی صفحه‌ای که در سه سال اخیر در بحث تصفیه آب، پساب و از آب شیرینکنها نیز ورود کرده‌اند و اولین شرکت تصفیه آب توسط سیستم‌های تقطیر غشایی معرفی کرد. او در بحث تصفیه آب و تصفیه پساب‌های صنعتی علاوه بر دو روش مرسوم سیستم‌های غشایی و سیستم‌های حرارتی، از سیستم تقطیر غشایی به‌عنوان جدیدترین روش نام برد و درباره اساس کار این روش توضیحات فنی و تخصصی داد و ویژگی اصلی این سیستم را تصفیه پساب‌ها و آب‌های بسیار شور و عملکرد مثبت در دمای پایین دانست. ایشان در پایان به توضیحات تخصصی در این زمینه پرداختند و به پرسش‌های مطرح‌شده پاسخ دادند.

محمدحسین علی‌ای، نماینده شرکت غشا گستر دالاهو، زمینه فعالیت شرکت را در حوزه تولید غشاهای RO با ظرفیت تولید ۱۲۰ هزار ماژول با کاربرد شیمی سازی آب به‌وسیله غشاهای ARO معکوس معرفی کرد. او در ادامه با اشاره به موضوع بحران آب و تنش آبی در ایران که در پی آن مشکلاتی چون شوری خاک، فرونشست زمین، از بین رفتن امنیت غذایی و مشکلات اقتصادی و اجتماعی حادث شده است، از ظرفیت عملیاتی شیرین سازی آب توسط فناوری اسمز معکوس در کشور برای صنایعی چون پالایشگاه‌ها، پتروشیمی‌ها و صنایع نیروگاهی خبر داد. ایشان پس از ارائه توضیحاتی در خصوص انواع محصولات شرکت، وجه تمایز خود با سایر شرکت‌ها را در خریداری کل دانش فنی و ماشین‌آلات تولید غشاهای RO و تولید فلت شیت دانست.



نماینده گروه خدمات مهندسی شرکت فامور مهرگان، گفت: شرکت ما در قالب چهار شرکت در حوزه فایر فایتینگ، بحث مدیریت بحران و شرایط اضطراری فعالیت می‌کند و یک مرکز خدمات مهندسی ایمنی و یک مرکز کنترل فوران چاه در صنایع بالادستی نفت و گاز متمرکز است. در کشور ما به خاطر خلایق که در بحث خدمات مهندسی وجود دارد سعی کردیم دانش فنی در ایران را گسترده و از خروج ارز جلوگیری کنیم و بومی‌سازی خدمات مهندسی و بعضی اقسام را انجام دهیم. او در ادامه مهم‌ترین خدمات شرکت را، مهندسی ایمنی فرایند و آموزش‌های تخصصی در حوزه‌های بهره‌برداری، نگهداری و تعمیرات و خدمات فنی و مهندسی برشمرد و به بحث پایداری تولید در شرکت‌های پتروشیمی به‌عنوان جدیدترین موضوع، پرداخت. وی همچنین از این مرکز به‌عنوان تنها مرکز ارائه خدمات تخصصی آموزش‌های ایمنی فرایند نام برد.

نماینده شرکت آبتین پارسیان پیشروآپادانا، با اشاره به بحران آب و توجه به این مطلب که ۸۵ درصد کشور را مناطق خشک و نیمه‌خشک تشکیل می‌دهد، در خصوص اولترافیلتراسیون و پیش‌نیاز ضروری آن برای بازچرخانی و بهینه‌سازی آب سخن گفت. او با تأکید بر این موضوع مهم و حیاتی که ایران آب ندارد و نسبت به مناطق دیگر دنیا متوسط بارش بسیار کمتر و متوسط تبخیر بسیار بیشتر است، به اهمیت برنامه‌ریزی و نحوه برخورد در چنین شرایطی با ارائه چندراه کار شامل، بهره‌مندی از طرح‌های مدیریت منابع آب، بهره‌مندی از روش‌های مدون و جدید در برداشت آب، شیرین‌سازی آب‌های شور و آب‌های لب‌شور و در آخر بازیافت آب و پساب، اشاره کرد. وی با عنایت به میزان زیاد پساب در کشور، راه برون‌رفت از بحران آب را بازیافت پساب‌ها دانست و از ضرورت بازچرخانی پساب‌ها سخن به میان آورد. ایشان همچنین در خصوص انواع آلودگی آب، مراحل مختلف تصفیه پساب و فیلتراسیون غشایی، کاربردهای آب احیاشده بعد از مراحل تصفیه پساب و مشکلات درازمدت حاصل از نقص در تصفیه تکمیلی، به اختصار توضیحاتی ارائه داد و در ادامه مشخصات آب مصرفی در صنعت را بیان و توضیحات تکمیلی و تخصصی در این باره ارائه کرد. پایان‌بخش این ارائه، ذکر مزایای قابل توجه اولترافیلتراسیون شامل، حذف کامل ذرات و عوامل بیماری‌زا و غیره و همچنین معرفی پروژه‌ها و قراردادهای مجموعه، بود.

کاوه، نماینده شرکت آتیه پردازان شریف، از جمله اهداف اصلی شرکت‌های زیرمجموعه هلدینگ آتیه پردازان شریف را ساخت تجهیزات و پکیج‌هایی با فناوری بالا (High-Tech) که مشابه آن‌ها در کشور وجود نداشته است، عنوان و به نمونه‌هایی چون بومیسازی کامل سیستم الکترولیزر آب دریا از نمک (ژنراتور مولد ماده گندزدای هیپوکلریت سدیم در محل) اشاره کرد. او گفت: این شرکت از سال ۹۰ در بحث تجهیزات ایمنی فعالیت می‌کند و از شرکت‌های برتر دانش‌بنیان با گرید یک تولید است و با شرکت‌های نفت، گاز و پتروشیمی همکاری داشته است. او در ادامه در خصوص چهار حوزه فعالیت شرکت توضیحات تخصصی ارائه داد و در پایان به پارامترهای اصلی محصولات شرکت در بحث تجهیزات ایمنی، به‌عنوان یک شرکت جوان اشاره کرد.



نشست تخصصی نوآوری باز در زنجیره ارزش (مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی)

نشست تخصصی نوآوری باز در زنجیره ارزش توسط شرکت مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی، در تاریخ ۴ اسفند ۱۴۰۰ در سالن ابوریحان مرکز همایش‌های بین‌المللی جزیره کیش برگزار شد.

عسگری، مدیرکل سرمایه‌گذاری و بومی‌سازی پارک فناوری پردیس، بعد از پخش کلیپ معرفی پارک فناوری پردیس، گفت: با ظرفیت‌های اکوسیستم فناوری و نوآوری کشور، پارک فناوری پردیس بر آن شد تا نوآوری باز در صنایع را به مرور ایجاد کند و به دستاوردهای قابل قبول برسد. او هدف از شکل‌گیری پارک‌ها و مراکز رشد را تسهیل استفاده از مدل نوآوری باز در صنعت کشور عنوان کرد و ورود صنعت به این حوزه را منوط به وجود ابزارهایی دانست که اگر این ابزارها روان‌تر و ساده‌تر در دسترس باشند با توجه به ظرفیت‌ها در کشور توانمندی شکل می‌گیرد. او همچنین سرمایه‌گذاری جدی در بحث زنجیره ارزش و استفاده از امکانات و زیرساخت‌های مجموعه پارک پردیس را در خصوص نوآوری‌ها مهم ارزیابی کرد. ایشان همچنین با طرح این پرسش که نوآوری باز چیست و کجا می‌شود از آن استفاده کرد، به پاسخ تشریحی این سؤالات پرداخت و در پاسخ به این پرسش که چگونه می‌توانیم در زمینه نوآوری باز به صنعت پتروشیمی ورود پیدا کنیم، بحث فرایند تحول در صنعت، نوآوری در مدیریت استراتژیک و ایجاد رقابت در منطقه، با توجه به تعریف نوآوری (که تبدیل اندیشه‌های متفاوت در دل ثروت است تا به ضرورت جامعه پاسخ دهد) را مطرح نمود. عسگری دو محرک درون سیستمی و بیرون سیستمی را برای نوآوری در دنیا تعریف کرد و مهم‌ترین مسئله تأثیرگذار روی محرک نوآوری در سازمان را بحث افزایش سهم بازار و دسترسی بهتر به بازارها، زمان، درآمد و سود، فناوری‌ها و کسب‌وکارهای نوین دانست و افزود: از موضوعات مهم دیگر که در حوزه فناوری و نوآوری چرخه عمر است و نوآوری باز به ما کمک می‌کند تا در این چرخه خود را جانمایی کنیم. او در ادامه گفت: در صنعت پتروشیمی بهتر است از ترکیب مدل شبکه و مدل باز استفاده کنیم و پیشنهاد کرد که در این زمینه مطالعات و جمع‌آوری اطلاعات انجام شود تا سیاست‌گذاری مؤثر صورت گیرد. حجم بازار و حجم مصرف داخلی موضوع مهمی در مقوله صادرات ایران است. وی بر شناسایی زنجیره‌های پایین دست تأکید کرد.



دکتر مروت، مدیریت فناوری هلدینگ خلیج فارس، با تأکید بر این نکته که یکی از استراتژی‌های کلان هلدینگ خلیج فارس توسعه صنایع پایین دست است، گفت: ما زنجیره تجاری سازی از ایده تا بازار را مورد بررسی و ارزیابی و کلان روندهای فناوری و نوآوری در صنعت پتروشیمی را مورد بحث و بررسی قرار دادیم. او در ادامه، بحث تأمین مالی و سرمایه گذاری طرح های فناورانه و تجاری سازی محصولات پایین دست را مطرح کرد؛ و افزود: در نهایت چالش ها و موانع موجود در واحد پژوهش و فناوری در استفاده از این پنجره فرصت ها را مورد بحث و بررسی و هلدینگ خلیج فارس را با شرکت های مشابه در حوزه فناوری و نوآوری در سطح دنیا مورد ارزیابی و بررسی قرار دادیم و نهایتاً مدل نوآوری باز را مبنای کار در نظر گرفتیم و استراتژی های نوآوری باز را تدوین نمودیم.

دکتر سهرابی، رئیس خدمات فنی ساخت پتروشیمی بندر امام، در مورد تجربیات خود حول محور نوآوری باز و ارائه راهکارهای مؤثر سخنرانی خود را آغاز کرد. او گفت: پتروشیمی بندر امام را به عنوان یک بازار برای شرکت های دانش بنیان تعریف می باشد و ما انتظار داریم که شرکت های دانش بنیان به صورت اکتیو مارکتینگ وارد این بازار شوند. از این رو انتظار می رود، شرکت های دانش بنیان کشور یک بخش مارکتینگ بسیار قوی داشته باشند، نیازهای پتروشیمی را ببیند و بر اساس نیازهای موجود کاربری را افزایش دهند و وقتی بتوانند نیازهای ما را مرتفع کنند، دیگر نیازی به خروج ارز از کشور نیست و یک رابطه سودمند دوطرفه شکل خواهد گرفت. پارک فناوری پردیس در این میان از شرکت های دانش بنیان حمایت می کند؛ اما نمی توان انتظار داشت که صنعت پتروشیمی به سراغ پارک فناوری پردیس بیاید و درخواست همکاری کند؛ این موضوع یک موضوع برعکس است.

دکتر کارونی، مدیرعامل شرکت توسعه دانش و فناوری ایلیا، با اذعان به اینکه کشور در ابتدای راه استفاده از نوآوری باز است، استفاده از نوآوری باز را نیازمند مدل سازی عنوان کرد و چالش های زیادی را در پیش روی آن دید. او برای رسیدن به یک بازده مطلوب، دو مطلب فناوری و افزایش درآمد را مهم دانست و با بیان این مطلب که فضای پتروشیمی ها را آن طور که باید هنوز خصوصی نشده است، به مشکلات ناشی از آن اشاره کرد. وی همچنین استقبال و حمایت در صنعت پتروشیمی را مهم و آن را گام اول برای شکل گیری نوآوری باز، با استفاده از شناخت نیازها و ظرفیت ها بیان نمود.

دکتر چگینی، عضو هیئت مدیره هلدینگ خلیج فارس، محوریت سخنرانی خود را تفکیک مفهوم فناوری از مدیریت نوآوری، قرارداد و به تشریح مطالب خود بر اساس موضوعات و نگرش های مطرح شده در نشست پرداخت.





سومین نمایشگاه و همایش تخصصی حمایت از ساخت داخل

نشست انعقاد تفاهم نامه و قراردادهای همکاری

شرکت های تابعه هلدینگ خلیج فارس و پارس پتروشیمی و شرکت های دانش بنیان



شرکت صنایع
Industries Co
PGPIC

تفاهم نامه ها

۲ لغایت ۴ اسفند ماه ۱۴۰۰
مرکز نمایشگاه های بین المللی
جزیره کیش
مرکز همایش های بین المللی
جزیره کیش



شرکت پتروشیمی نوری

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	برنا صنعت توس	تجهیزات و قطعات کنترل ولوهای دی سوپرهیتر، کنترل ولوهای آنتی سرچ، سگالت ولوها و قطعات PAN KOREA	یکسال	۵۰	۴۲۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
۲	اکسیر نوین فرآیند آسیا	خرید کاتالیست و مواد شیمیایی	یکسال	۱۵۰	خرید اولین بار
۳	جابون	خرید طراحی و تولید تابلوهای برق فشار ضعیف و فشار متوسط فیکس و کشویی - تابلوهای کنترلی و خازنی	یکسال	۳۰	خرید اولین بار
۴	صنایع ماشین های الکتریکی جوبین (جمکو)	الکتروموتورهای ضد انفجار LV	یکسال	۱۰	خرید اولین بار
۵	رشد صنعت نیرو	انواع الکتروموتورهای صنعتی و ضد انفجار	یکسال	۱۱۰	۱۳۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
۶	شرکت گهر سرام	در زمینه همکاریهای تحقیقاتی و تولید جاذب های مصرفی رطوبت و کلر	یکسال	۱۵۰	۳۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
۷	شرکت اکسیر نوین فرآیند آسیا	در زمینه همکاریهای تحقیقاتی و تولید جاذب های مصرفی رطوبت و کلر clay و کاتالیست های مصرفی	یکسال	۲,۰۰۰	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
۸	شرکت کاتالیست و رنگینه پارس	در زمینه همکاریهای تحقیقاتی و تولید جاذب های مصرفی رطوبت و کلر clay و کاتالیست های مصرفی	یکسال	۵۰۰	۲۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
۹	شرکت فناوری خوارزمی	در زمینه همکاریهای تحقیقاتی و تولید جاذب های مصرفی clay و کاتالیست های مصرفی	یکسال	۱۰۰	۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
۱۰	شرکت مهندسی آبادیس سازه پارس	در زمینه طراحی و مهندسی و تولید تجهیزات کوره ها	یکسال	۱۰	۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰

شرکت پتروشیمی بندر امام

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	پتروشیمی ایلام	ماده شیمیایی DMDS	یکسال		دلار ۸۰۰,۰۰۰
۲	شرکت مهرتاش سپاهان	ماده شیمیایی MYPC	یکسال		یورو ۲,۰۰۰,۰۰۰
۳	شرکت توسعه فناوری و نوآوریهای نفت و انرژی پترو شریف	ماده KOH	یکسال		دلار ۶۰۰,۰۰۰
۴	شرکت بنیاب سنجش دماوند	اکسیژن آنالایزر واحد PVC	یکسال		دلار ۱۵۰,۰۰۰
۵	شرکت دانش بنیان پتروسازه میهن	ساخت کنترل ولو On-Off Valve	یکسال	۲۰۰۰	۲ میلیون دلار
۶	شرکت همگام صنعت ایستا	ساخت بخش دوار دکانتر واحد Andritz PVC	یکسال	۵۰۰	یورو ۱,۶۹۰,۰۰۰
۷	شرکت آتیه پردازان شریف	ساخت Arrestor Rupture disc Flame	یکسال	۱۰۰	دلار ۱۰۰,۰۰۰
۸	شرکت فرادید توربو صنعت	ساخت قطعات توربین	یکسال	۱۰۰	دلار ۲۰۰,۰۰۰
۹	پارک علم و فناوری پردیس	توسعه تحقیقات تحول آفرین و فناوریانه	یکسال		

شرکت پتروشیمی ایلام

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	پترو توسعه پارسا	ساخت مجموعه کامل سانتریفیوژ با ظرفیت ۸۳ تن در ساعت واحد HDPE	یکسال	۵۰۰	۲,۰۵ میلیون دلار
۲	البرز توربین مینا	تامین قطعات و تعمیرات توربین گازی هیتاچی نیروگاه برق ایلام	پنج سال	۱۲۵۰	۵ میلیون دلار
۳	اکسیر نوین فرآیند آسیا	تولید کاتالیست RZ	یکسال	۲۵۰۰	۱۰ میلیون دلار

شرکت پتروشیمی اروند

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	طاها قالب توس	ساخت مبدل‌های صفحه‌ای	یکسال	۳۶۰	۱,۵۰۰,۰۰۰ دلار
۲	فوکا پارت آراین	ساخت کمپرسورهای liquid ring	یکسال	۱۵۰	۵۰۰ دلار
۳	آتیه پردازان شریف	ساخت Arreestor Flame و Dick Rapture	یکسال	۵۰	۵۰۰ دلار
۴	شگفت افزار	ساخت مبدل و قطعات تاورها	یکسال	۱۰۰	۵۰۰ دلار
۵	همگام صنعت ایستا	ساخت روتور سانتریفیوژ و قطعات ماشین‌های دوار	یکسال	۱۵۰	۱,۵۰۰,۰۰۰ دلار
۶	رایمون سورین	پمپ‌های مگنتی	یکسال	۵۰	۵,۰۰۰,۰۰۰ دلار
۷	یورو اسلات پارس	ساخت قطعات تاورهای واحد EDC/VCM	یکسال	۵۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰ دلار
۸	پرتو صنعت پاژ	ساخت پمپ و کمپرسور	یکسال	۲۰	۲۰۰ دلار
۹	برنا صنعت اتوس	ساخت کنترل ولو و قطعات آن	یکسال	۵۰	۵۰۰ دلار
۱۰	کاوش صنعت طوس	ساخت پمپ و کمپرسورهای High Speed	یکسال	۲۰	۲۰۰ دلار

شرکت پتروشیمی خوزستان

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	اندیشه سازان سلامت پارسیان - فدکو	ساخت سانتریفیوژ	یکسال	۵۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۲	رایمون سورین پارت	ساخت قطعات مکانیکال سیل و پمپ مگنت	سه ماه	۱۰	۲۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۳	گسترش فناوری خوارزمی	کاتالیست ریفورمینگ خشک	سه ماه	۱۵	۳۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۴	طاها قالب طوس	ساخت مبدل‌های صفحه ای آلفالاول	سه ماه	۵	۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۵	فوکا پارت ارین	ساخت blower	سه ماه	۸۰	۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۶	گهر سرام	کاتالیست جاذب های درایر	سه ماه	۳	۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۷	همگام صنعت ایستا اهواز	ساخت bowl سپریتور	یکسال	۳	۲۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۸	صنایع رنگینه و کاتالیست پارس	کاتالیست گوگردزدایی	سه ماه	۲	۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۹	کاوش صنعت طوس	ساخت قطعات کمپرسورهای چیلر	شش ماه	۳	۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۱۰	فرآور شریف سبز	افزودنی های کولینگ	یکسال	۲۰	۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال

شرکت پتروشیمی شهید تندگویان

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	شیمی پژوهان	ساخت کاتالیست پالادیوم برپایه کربن برای واحدهای PTA1,2	۳ ماه	۹۳	۸/۰۳۶/۶۱۷ دلار برای PTA1
۲	طاها قالب توس	ساخت ROTOR CUTTING های کاترهای پلیمری مجتمع	۹ ماه	۹۳	۴/۸۹۱/۸۵۴ دلار برای PTA2 (فاز دوم پروژه با دیگر سازنده داخلی)
۳	دوکا تریکو	ساخت بوبین های واحد نساجی	۱۲ ماه	۲۲۰	
۴	همگام صنعت ایستا اهواز	مهندسی معکوس و ساخت پمپ های کولینگ مجتمع و روغن داغ واحد	۱۲ ماه	۱۴۷	
۵	سادات صنعت ماهشهر	اپراتور پنل کاتر واحدهای پلیمری و وایندهای POY	۲ ماه	۲۰	
۶	کاوش صنعت توس	طراحی، ساخت و بازسازی گیربکس های بحرانی مجتمع (۹ عدد)	۱۱ ماه	۷۰	
۷	یورو اسلات پارس	ساخت قطعات اینترنال تاور ۱۶۰۱	۶ ماه	۱۱۱	
۸	همگام صنعت ایستا اهواز	ساخت کامل گیربکس های سانتریفیوژهای عمودی و افقی مجتمع، یکساله تمامی قطعات یدکی سانتریفیوژهای مجتمع	۱۲ ماه	۸۳	
۹	نهادین آرمان	ساخت مکانیکال سیل های تایپ ESD و EAGLE مجتمع	۱۲ ماه	۱۴۱	
۱۰	برنا صنعت توس	ساخت داخل کامل کنترل ولو (LV-2401) برند آمریکایی MASON EILAN	۶ ماه	۴۶	۳۸۰۰۰ یورو
۱۱	انرژی کار سپاهان	ساخت مکانیکال سیل های JOHN CRANE و FLOWSERVE مجتمع	۱۲ ماه	۱۰۱	
۱۲	خدمات ویرا تهران	بازسازی روتور توربین ALSTOM واحد PTA1	۷ ماه	۳۵	
۱۳	امواج آبی	مهندسی معکوس و ساخت کارتهای کنترلر و اینتر فیس وایندهای POY	۶ ماه	۲۴	

شرکت مبین انرژی خلیج فارس

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	مهندسی ساخت و پره توربین مپنا	ساخت ۱ ست پره‌های ثابت و متحرک توربین GE Frame 9	۶ ماه	۴۹۰	۲,۰۰۰,۰۰۰ دلار آمریکا
۲	مهندسی موادکاران	ساخت شرودهای توربین و GE Frame 9	۱۲ ماه	۲۸۲	۴۰۰,۰۰۰ دلار آمریکا
۳	البرز توربین	ساخت ۱ ست پره‌های ثابت و متحرک کمپرسور GE Frame 9	۱۶ ماه	۲۰۰	۲۵۰,۰۰۰ دلار آمریکا
۴	مبین آب تجهیز راد	ساخت انواع آنالایزرهای PH, COD, ... CONDUCT	۱۲ ماه	۵۰	۲۵۰,۰۰۰ دلار آمریکا
۵	آرمان بهین پژوه	ساخت ۳ عدد Rubber Expansion 3500mm	۸ ماه	۴۰	۲۱۳,۰۰۰ دلار آمریکا
۶	الکترو محرکه پارسیان	ساخت ۲ دستگاه API Scraper	۶ ماه	۲۰	۶۰,۰۰۰ دلار آمریکا
۷	کاوش صنعت توس	ساخت ۱ دستگاه کمپرسور اتمایزینگ به همراه ۲ ست قطعات یدکی	۱۲ ماه	۶۰	۱۰۰,۰۰۰ دلار آمریکا
۸	رستا گروه	ساخت انواع کنترل ولو	۱۲ ماه	۵۰	۲۳۰,۰۰۰ دلار آمریکا
۹	سامان پایشگران یکتا	ساخت سلهای الکترو لایزر تولید کلر	۱۲ ماه	۲۰	۱۳۰

• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

شرکت فجر انرژی خلیج فارس

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	اطلس سرام کویر	سرامیک‌های محفظه احتراق توربین	یک سال	۴۲	۳۵۰۰۰
۲	پالایه سازان فرآیند توس	ممبران	یک سال	۵۰	۵۰۰۰۰
۳	پترو صنعت پاژ	قطعات کمپرسور	یک سال	۲۰	۴۰۰۰۰
۴	صنایع لاستیکی جاویدان کشپار توس	قطعات لاستیکی و دیافراگم	یک سال	۱۰	۲۰۰۰۰
۵	غشا گستر دالاهو	ممبران	یک سال	۵۰	۵۰۰۰۰
۶	فرادید توربو صنعت	قطعات مصرفی توربین	دو سال	۷۰	۴,۰۰۰,۰۰۰
۷	فناوی حرارت تبدیل	مبدل	یک سال	۳۰	۵۰۰۰۰
۸	کاوش محرک توس	کمپرسور	یک سال	۲۰	۴۰۰۰۰

شرکت کود شیمیایی اوره لردگان

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	کیمیا لوتوس شیمی	مواد شیمیایی بویلرها	یک سال	۳۱	دویست هزار دلار
۲	آرسن	اقلام یدکی مکانیکال سیل	۱۵۰ روز	۲۹	سی هزار دلار
۳	پترو صنعت پاژ	اقلام یدکی کمپرسور CO2	۲۴۸ روز	۲۰۰	یک میلیون یورو
۴	انرژی کار سپاهان	اقلام یدکی پمپ	۱۲۰ روز	۷۷/۶	پنجاه هزار دلار
۵	اسمارت کاتالیست آریا افق فیار	کاتالیست سنتز آمونیاک	۶ ماه	۳۳۱	بیست میلیون دلار

شرکت پتروشیمی کارون

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	طیف سایپا	تولید فوم های پلی ارتان	۱۲ ماه شمسی	۴۰۰	۲,۰۰۰,۰۰۰
۲	پرگاه سیران	ساخت تجهیزات استاتیک پروژه هایکو	۱۲ ماه شمسی	۱۵۰	۵۵۰۰۰۰
۳	تولیدی صنعتی شگفت افزار	ساخت صفحات فیلتراسیون کاتالیست	۵ ماه شمسی	۱۱۰	۶۰۰۰۰۰
۴	سنترآژ مشهد	مهندسی معکوس، طراحی و ساخت پمپ های PFA	۷ ماه شمسی	۱۷۰	۶۰۰۰۰۰
۵	صدرا ماهان پارسیان	مهندسی معکوس و ساخت ولوهای باتر فلای با آلیاژ اینکول	۸ ماه شمسی	۵۰	۴۵۰۰۰۰
۶	رایمون سورین پارت	باز طراحی و ساخت سیل های قدیمی مجتمع با هدف افزایش عمر کارکرد	۸ ماه شمسی	۷۵	۲۶۰۰۰۰
۷	تولیدی صنعتی شگفت افزار	مهندسی معکوس و ساخت روتاری فیلترهای	۶ ماه شمسی	۲۵	۲۵۰۰۰۰
۸	نوین پارسیان پارت	مهندسی معکوس و ساخت کمپرسور اسکرو واحد تبرید	۱۱ ماه شمسی	۴۵	۴۵۰۰۰۰
۹	پیشرو صنعت سناباد	مهندسی معکوس و ساخت گیت ولوهای بلوز دار	۶ ماه شمسی	۳۷	۷۵۰۰۰

• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

شرکت پتروشیمی بوعلی سینا

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	فاتح صنعت کیمیا	ساخت برج ۸۰۱ و کوره های ۸۰۱ و ۸۰۳	۱۲ ماه	۳,۸۶۲	۱۰,۷۰۰,۰۰۰
۲	رنگینه کاتالیست پارس	ساخت کاتالیست خاک CLAY	۶ ماه	۲,۷۳۰	۱,۰۰۰,۰۰۰
۳	اکسیر نوین فرایند	ساخت کاتالیست هیدروژناسیون بنزن پیرولیز (LD365) و کاتالیست ایزومراسیون زایلنها	۱۰ ماه	۴,۵۸۸	۱۶,۳۵۰,۰۰۰
۴	گسترش فناوری خوارزمی	ساخت کاتالیست نفتا هیدروتربیتینگ (HDS)	۶ ماه	۱۴۰	۸۰۰,۰۰۰
۵	یورواسلات	ساخت دیمسترید درام (VICO-TEX)	۴ ماه	۳	۲۱,۴۵۰
۶	پنتان شیمی	ساخت قطعات سلولز	۴ ماه	۱	۱۴,۰۰۰
۷	مدار رایانه پویا	ساخت کارتهای ابزار دقیق	۳ ماه	۸	۷۴,۱۴۸
۸	آب بندیهای پارس	ساخت مکانیکال سیل	۵ ماه	۱۸۰	۱,۳۰۰,۰۰۰
۹	شرکت مهندسی و ساخت چمان	تغییر متریال و خرید تیوب کوره های H-2001, H-2002	۱۰ ماه	۳۱۱	۱,۵۰۰,۰۰۰
۱۰	انرژی سمنان	ساخت مواد شیمیایی ضد خوردگی و راکتور پلاس R+	۲ ماه	۸۷	۲۳۸,۷۵۴

شرکت پالایشگاه گاز بیدبلند

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	شرکت طرح و ساخت بینا	قرارداد خرید و تامین پکیج نیتروژن	۶ ماه	۱۱۱	
۲	شرکت طرح و ساخت بینا و شرکت تجهیزات توربوکمپرسور نفت	قرارداد خرید و تامین دو دستگاه الکترو کمپرسور	۲۴ ماه	۳,۶۰۰	
۳	شرکت خرد صنعت	قرارداد خرید و تامین پکیج نیتروژن	۹ ماه	۶۰۰	
۴	شرکت تدبیر انرژی شرکت شیر سازی اردبیل ایرانیان	قرارداد خرید و تامین شیر قطع جریان	۶ ماه	۲۳۵	
۵	شرکت مهندسی و توسعه صنایع انرژی	قرارداد خرید و تامین کمپرسورهای سانتریفیوژ	۱۸ ماه	۹,۲۲۵	
۶	شرکت مهندسی و توسعه صنایع انرژی	قرارداد خرید و تامین شیرآلت تویی	۹ ماه	۴۵۹	

• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

شرکت پتروشیمی پارس

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	اکسیر نوین فرآیند	بومی سازی کاتالیست SM	۲ سال	۸۲۷
۲	یورو اسلات پارس	بومی سازی و ساخت داخلی تجهیزات	۴ ماه	۲۰
۳	آذر انرژی	فرآیندی و Packing های تاورهای واحدهای استحصال اتان، اتیل بنزن، استایرن منومر	۵ ماه	۲
۴	پنتان شیمی		۶ ماه	۴۲
۵	طاها قالب طوس	ساخت مبدل ها، قطعات یدکی مبدل ها	در مرحله برگزاری مناقصه	۶۱
۶	پالا ماشین	ساخت گیت ولوهای کنترلی و موتور ولوهای پروژه ایمن سازی	یکساله	۵۴
۷	گهر سرام	ساخت مولکولارسیوهای جذب سولفور ۱۳ x	۲۰ ماه	۱۷۴
۸	تهران دلیک	ساخت تجهیزات اندازه گیری سطح مواد شیمیایی در تجهیزات فرآیندی و سطح سنج ها L.T	۶۰ روز	۲
۹	فلاتک	طراحی و ساخت کوره	در مرحله اخذ مجوزات لازم	۸۰
۱۰	طراحان صنعتی پیشگام	ساخت Ball Valve	یکساله	۶۴
۱۱	رستا گروپ	ساخت Globe Valve, Control Valve	یکساله	۳۶
۱۲	سورا کاوش	سیستم های نمونه گیری استایرن منومر	۹ ماه	۱۹
۱۳	توربین ماشین خاورمیانه	ساخت گاید بلیدکریز توربین بخار	یکساله	۶۴
۱۴	هوایما سازی ایران (هسا)	ساخت اپمپلرهای کمپرسور	۲۱ ماه	۸
۱۵	توگا (مپنا)	ساخت پره های کمپرسور محوری توربین گازی	۱۸ ماه	۶۸
۱۶	طاها قالب طوس	بازسازی مبدل	۲ ماه	۵
۱۷	مدار رایا پویا	ساخت کارت الکترونیکی	۶ ماه	۰/۰۳
۱۸	امواج آبی	ساخت کارت مادر برد	۶ ماه	۲

۴۳۰،۷۱۳

جمع شرکت های تولیدی

• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

شرکت مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	شرکت پتروشیمی آپادانا خلیج فارس	قرارداد طراحی، تامین کالا و تجهیزات، عملیات ساختمان و نصب، پیش راه اندازی دو دستگاه مخزن متانول هر یک به ظرفیت ۶۰ هزار متر مکعب	۲۰ ماه	۴,۰۶۲	
۲	شرکت پتروشیمی اروند	قرارداد انجام پروژه‌های آماده سازی زمین جهت تحویل به پتروشیمی الماس ماهشهر شامل احداث خط لوله آب نمک پتروشیمی اروند	۱۸ ماه فعالیت اجرایی از تاریخ تحصیل اراضی	۵,۶۳۵	
۳	پارک فناوری پردیس	تفاهم نامه پیاده سازی و توسعه مبتنی بر اقتصاد دانش بنیان در حوزه توسعه فنی و فناوری های صنعت پتروشیمی	۳ سال		
۴	شرکت آبتین پارسیان پیشرو آپادانا	تفاهم نامه پیاده سازی و توسعه مبتنی بر اقتصاد دانش بنیان در حوزه آب و پساب در صنعت پتروشیمی	۳ سال		
۵	شرکت توسعه دانش و فناوری ایلیا	تفاهم نامه پیاده سازی و توسعه مبتنی بر اقتصاد دانش بنیان در حوزه توسعه کاتالیست های ریفرمینگ نفتا در صنایع پتروپالایشی با اتکا بر توان تولید داخلی	۳ سال		
۶	شرکت کنترل فرآیند رادمان (راپکو)	تفاهم نامه همکاری و هم افزایی در توسعه دانش محور و ایفای مسئولیت های اجتماعی	۱ سال		

شرکت پتروشیمی آوات اورامان

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت	داخلی سازی خرید اقلام خارجی	۳ سال	۴,۵۰۰	۳/۴ میلیون دلار

شرکت پتروشیمی ارغوان گستر ایلام

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	ایران تابلو	HV-SWITCHGEAR	۵ ماه	۲۲	
۲	آریا ترانسفو شرق	DISTRIBUTION TRANSFORMER	۵ ماه	۴۶	
۳	الکترو کویر	MV-SWITCHGEAR	۶ ماه	۱۴۸	

شرکت پتروشیمی صدف

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	اساس صنعت پارس	تامین نیازهای زیربنایی صنایع مختلف		۲۰۰	
۲	راه اندازی و بهره برداری صنایع نفت (oico)	راه اندازی و بهره برداری صنایع نفت	۱۸ ماه		
۳	کارا صنعت تدبیر پایا	تولید کننده انواع اجکتور و وکیوم پمپ، چیلر بخار، کندانسور، سپراتور، هنگر، ساپلنسر و انواع تجهیزات در صنعت نفت و گاز	۱ سال	۲۴	
۴	رسوبگیری	تامین FES و مواد کولینگ	۲ سال	۳۷	۲۵۰۰۰
۵	پشم سنگ ایران	عایق حرارتی و صوتی و تولید پشم سنگ	۲ سال	۱۲۰	۵۰۰۰۰
۶	فنی و مهندسی آبتین ایستا	تولید تجهیزات ثابت مورد نیاز صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و نیروگاهی	۲ سال	۱۵	۵۰۰۰
۷	شرکت تولیدی صنعتی شگفت افزار	مهندسی معکوس و ساخت تجهیزات صنعت پتروشیمی	۴ سال	۳۰۰	۲۰۰۰۰۰

شرکت پتروشیمی هنگام

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	خوارزمی	خرید کاتالیست	شش ماه	۴۱۱	۷۰۰,۰۰۰ یورو
۲	کارا صنعت تدبیر	خرید ایجکتور و وکیوم پکیج	۱۲ ماه	۶۵۱	۳۵۰,۰۰۰ یورو
۳	هوایار	خرید AIR DRYER	۵ ماه	۳۴	۱۵۰,۰۰۰ یورو
۴	گسترش شیر سازی	شیرهای صنعتی	۵ ماه	۴۸۷	۲۵۰,۰۰۰ یورو

شرکت پتروشیمی گچساران

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	آذر آب	ساخت برجها، مبدل‌های حرارتی پوسته و لوله، مخازن تحت فشار، مبدل‌های Double Jacket	۱۲ ماه	۸۶۰	۵,۱۷۰,۰۰۰
۲	راکتور ساز	ساخت راکتورها	۱۳ ماه	۲۰۰	۱,۲۰۰,۰۰۰
۳	دما فین	ساخت کولرهای هوایی	۱۲ ماه	۲۵۰	۱,۵۰۰,۰۰۰
۴	ایران ترانسفو	ساخت ترانسفورهای ۳۵ کی وی	۶ ماه	۱۱۰	۶۶۰,۰۰۰

شرکت پتروشیمی دهدشت

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	Bag Line / راپک و	Bagging Line	۱۲ ماه	۱,۱۶۲	۱,۱۶۱,۶۵۴ یورو
۲	هوا ابزار تهران	Package Nitrogen Generation	۱۲ ماه	۹۵۶	۱,۵۹۲,۷۰۲ یورو
۳	نیرو پاد آریا	MP Steam Boiler	۱۲ ماه	۷۱۶	۱,۴۳۲,۱۲۶ یورو
۴	توربو کمپرسور نفت	Air Compressor Package	۱۲ ماه	۷۵۸	۱,۲۶۳,۴۴۲ یورو
۵	سینا کنترل	Separation Membrane	۱۲ ماه	۳۶۶	۱,۲۲۱,۱۲۰ یورو
۶	تهران جوان	Filters	۱۰ ماه	۱۸۷	۶۲۳,۲۱۰ یورو

شرکت پتروفراز هوران

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت	داخلی سازی خرید اقلام خارجی	۳ سال	۴,۵۰۰	

شرکت پتروشیمی آپادانا

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	گسترش شیر سازی	شیرهای صنعتی دستی		۷۲۹	۲,۷۰۰,۰۰۰
۲	گسترش فناوری خورزمی	کاتالیست‌های hydro-desulphurization		۲۷۰	۱,۰۰۰,۰۰۰
۳	شرکت تجهیز ارگ پارسیان (تاپکو)	کمپرسورهای هوای اضطراری		۱۶۲	۶۰۰
۴	کارا صنعت تقدیر پایا	تله بخار		۶۸	۲۵۰

شرکت نگین سنقر

ردیف	نام شرکت طرف تفاهم نامه	موضوع تفاهم نامه	مدت زمان اجرا	برآورد مبلغ تفاهم نامه (میلیارد ریال)	میزان صرفه جویی از محل امضای تفاهم نامه
۱	برنا الکتریک	سیستم حفاظت کاتدیک	زمان راه اندازی	۷۰	۷۰۰,۰۰۰ یورو
۲	ارکان صنعت	ساخت مخازن	مرداد ۱۴۰۱	۳۵۰	۹۰۰
جمع طرح های					۲۸,۴۰۵
جمع کل تفاهم نامه های شرکتهای زیر مجموعه هلدینگ خلیج فارس (میلیارد ریال)					۷۲,۱۱۸
تعداد تفاهم نامه ها					۱۵۸





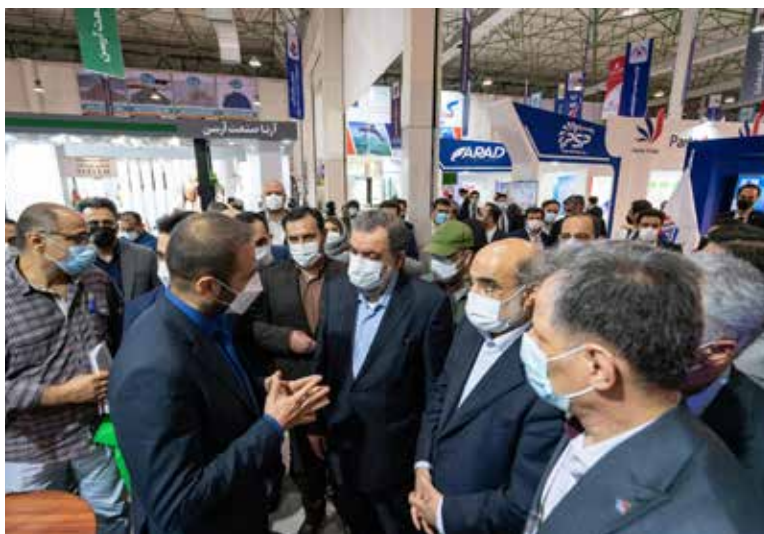
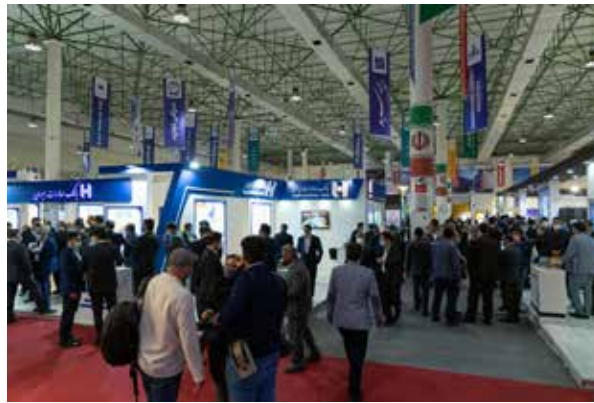
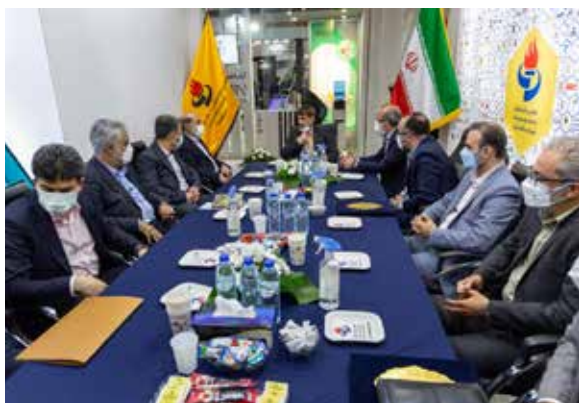
گزارش تصویری



• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی
حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش



• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •
حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش



• گزارش عملکرد سومین نمایشگاه و همایش تخصصی •

حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی، پالایش و پتروپالایش

حامیان

